

# **Toyota**

## **Compañía Financiera de Argentina S.A.**

### **Estados Financieros**

Correspondientes al ejercicio iniciado el  
1° de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentados en forma comparativa en moneda homogénea

# **Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.**

## **Estados Financieros**

Correspondientes al ejercicio iniciado el  
1° de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentados en forma comparativa en moneda homogénea

## **Índice**

Memoria

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados Integrales

Estado de Cambios en el Patrimonio

Estado de Flujo de Efectivo y sus Equivalentes

Notas

Anexos

Proyecto de Distribución de Utilidades

Reseña Informativa

Informe del Auditor Independiente

Informe de Comisión Fiscalizadora

# **Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.**

## **Memoria**

Señores Accionistas de  
Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

En cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias vigentes, tenemos el agrado de poner a vuestra consideración la Memoria y Estados Financieros correspondientes al ejercicio económico número 17, iniciado el 1 de Enero de 2021 y finalizado el 31 de Diciembre de 2021.

### **Contexto Económico**

Luego de la contracción económica de 9,9% de 2020, de acuerdo con lo mencionado en el último Proyecto de Ley de Presupuesto, para el año 2021 se estima un crecimiento del PBI del 8,0% recuperando así gran parte de la caída anteriormente mencionada. En un marco en el que la Administración Nacional estuvo orientada a subsanar la profunda recesión económica generada por la irrupción de la pandemia COVID-19.

El crecimiento del PBI en 2021 responde a una recuperación heterogénea debido a una mayor apertura de la economía. Para lo cual se preveen incrementos en todos los componentes de la demanda, en particular, la inversión de la que se espera un crecimiento del 31,1% interanual, y el consumo privado, para el cual se prevee un incremento del 9,0% interanual. Por su parte, se proyecta que el consumo público crezca 1,4% trimestral sin estacionalidad. En cuanto al comercio exterior se espera un incremento de las exportaciones del 1,2% interanual y en las importaciones del 18,8% interanual, relacionado con mayores compras de bienes asociados a la recuperación de la actividad económica. Se espera que la situación de mayor actividad local repercuta en los indicadores del mercado de trabajo durante el año 2021, con una disminución en la tasa de desempleo.

Para el año 2022 se espera que continúe el crecimiento económico, proyectando un crecimiento del PBI de 4.0%. Esta recuperación se daría de la mano de todos los componentes de la demanda agregada, se espera que el consumo privado crezca a una tasa superior a la del PBI y también que continúe la recuperación de la inversión, con un aumento del 6.6%. Las cantidades exportadas de bienes y servicios mantendrían su sendero de crecimiento para alcanzar un 7.5% partiendo de los niveles del 2020. Mientras que el volumen importado continuaría avanzando impulsado por el crecimiento económico.

En lo referente al mercado financiero, de acuerdo con lo informado por el Banco Central de la República Argentina en su último "Informe de Estabilidad Financiera", se avanzó en la reapertura y recuperación de la economía local, el sistema financiero agregado desarrolló sus actividades de intermediación de fondos y provisión de servicios de pago sin interrupción. El conjunto de entidades continuó mostrando un importante grado de resiliencia, en un contexto de holgados niveles de liquidez, previsionamiento y capital como los que cuenta

desde antes del inicio de la pandemia COVID-19, para hacer frente a cualquier rasgo de vulnerabilidad.

La actividad económica local retomó su recuperación en el tercer trimestre del año, luego del impacto de la segunda ola de la pandemia. Situación que permitió al BCRA aplicar políticas financieras frente al shock sosteniendo los ejes de una política prudencial, que busca impulsar el crédito a las empresas y a las familias bajo condiciones financieras flexibles, aliviar la situación financiera de los sectores aún en vías de recuperación, fortalecer el ahorro en moneda local, sostener las condiciones de solidez de las entidades, así como calibrar las regulaciones cambiarias para propiciar una utilización eficiente de las reservas internacionales. En este sentido, el BCRA mantiene el objetivo de avanzar en la construcción de una curva en pesos que sea atractiva y sostenible en el tiempo, consistente con la situación y perspectivas del mercado local.

Se espera que el sistema financiero continúe desplegando sus funciones con relativa normalidad en los próximos meses, atravesando sin sobresaltos los desafíos aún originados por la pandemia y así mantener sus condiciones de fortaleza.

Para los próximos meses, se considera que hay al menos tres factores de riesgo exógenos que, eventualmente, podrían impactar sobre el normal funcionamiento del mercado financiero: (1) los potenciales cambios en la situación sanitaria, escenario que podría condicionar la evolución económica local, (2) aumentos de volatilidad en los mercados financieros locales pudiendo ser causados, por ejemplo, las expectativas sobre un acuerdo con el Fondo Monetario internacional. (3) El riesgo de deterioro del contexto externo aumentó, esto genera un escenario en el que siguen prevaleciendo significativas vulnerabilidades a nivel global.

## Operaciones de la Entidad

Durante el ejercicio 2021, la Entidad continuó ofreciendo sus productos préstamos minoristas, mayoristas y operaciones de Leasing a través de los Concesionarios Oficiales Toyota de todo el país.

Respecto al mercado automotor, en el año 2021 se vendieron un total de 334.389 unidades. Comparativamente con el año 2020, donde se comercializaron 312.789 vehículos, se observa que hubo un incremento de 6.9% en el volumen de unidades vendidas.

Se estima que el volumen de ventas mejorará en 2022, previéndose un leve incremento en la cantidad de unidades vendidas.

Haciendo foco en la performance específica de la marca, pero sin dejar de considerar la performance del mercado en general, 2021 ha sido un buen año para Toyota Argentina. En el año se patentaron 73.567 unidades, alcanzando un nivel 68.6% mayor al registrado en 2020 cuando se registraron 43.631 patentamientos de vehículos de la marca.

La evolución de ventas de vehículos en los últimos años es la siguiente:

Año	Mercado				Toyota			
	2018	2019	2020	2021	2018	2019	2020	2021
Unidades	681,816	372,474	312,789	334,389	91,953	65,161	43,631	73,567

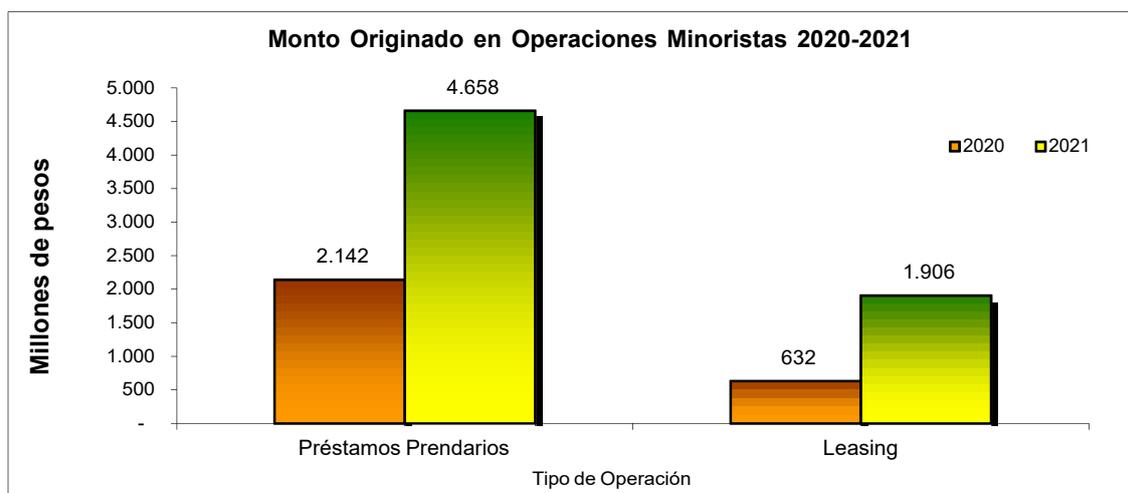
Durante 2021, en sintonía con las señales de recuperación económica, el proceso de intermediación del sistema financiero presentó un leve aumento respecto del periodo anterior. De todas formas, ante este escenario el BCRA mantuvo su esquema de política prudencial enfocado en atemperar el impacto económico y financiero del shock, impulsando la provisión de liquidez a los hogares y al sector productivo, así como de herramientas que permitan un alivio financiero a los mencionados sectores. En este sentido, las medidas estuvieron orientadas a: (i) *Lograr que el crédito al sector privado continúe gradualmente expandiéndose, en un escenario en el que aún persisten parte de los efectos de la pandemia sobre la economía. Con este fin se fueron realizando distintas ampliaciones a la Línea de Financiamiento para la Inversión Productiva de MiPyME y se lanzó el Programa Tasa Cero 2021, buscando atemperar así potenciales situaciones de tensión sobre la capacidad de pago de un amplio abanico de personas deudoras, y sus eventuales efectos negativos sobre el sistema financiero y la economía en su conjunto.* (ii) *Aliviar la situación financiera de las familias y empresas aún impactadas por el shock, de forma focalizada. De esta manera, se sigue dando la posibilidad de transferir cuotas impagas al final de la vida del crédito a las personas empleadoras alcanzadas por el Programa de Recuperación Productiva.* (iii) *Favorecer el ahorro bancario en pesos a plazo, en particular en lo que hace a los depósitos ajustables UVA (tradicionales y precancelables) y a los plazos fijos tradicionales en pesos a una tasa mínima regulada por el BCRA.* (iv) *Seguir impulsando la conservación de niveles prudenciales de capital de las entidades, por ejemplo, mediante la suspensión temporal de la posibilidad de*

*distribuir resultados/dividendos. Se busca así contar con un sistema con mayor capacidad para afrontar sin tensión significativa un escenario operativo eventualmente más adverso y reduciendo su potencial impacto procíclico sobre la economía. (v) Calibrar las regulaciones cambiarias y sobre entidades financieras para continuar haciendo un uso eficiente de las reservas internacionales, evitando desequilibrios transitorios entre la oferta y demanda.*

En este contexto, la Entidad continuó focalizando sus actividades en el otorgamiento de préstamos prendarios minoristas y mayoristas, y en operaciones de leasing.

La línea de financiación de préstamos “floorplan” (operatoria mayorista) mostró una recuperación respecto del año 2020, producto de los esfuerzos por la reapertura de la economía posterior al shock generado por el COVID-19 y también por haber sido el 2021 un buen año para Toyota Argentina. En adhesión a lo previamente destacado, TCFA logró ofrecer sus productos financieros en la totalidad de los concesionarios Toyota del país.

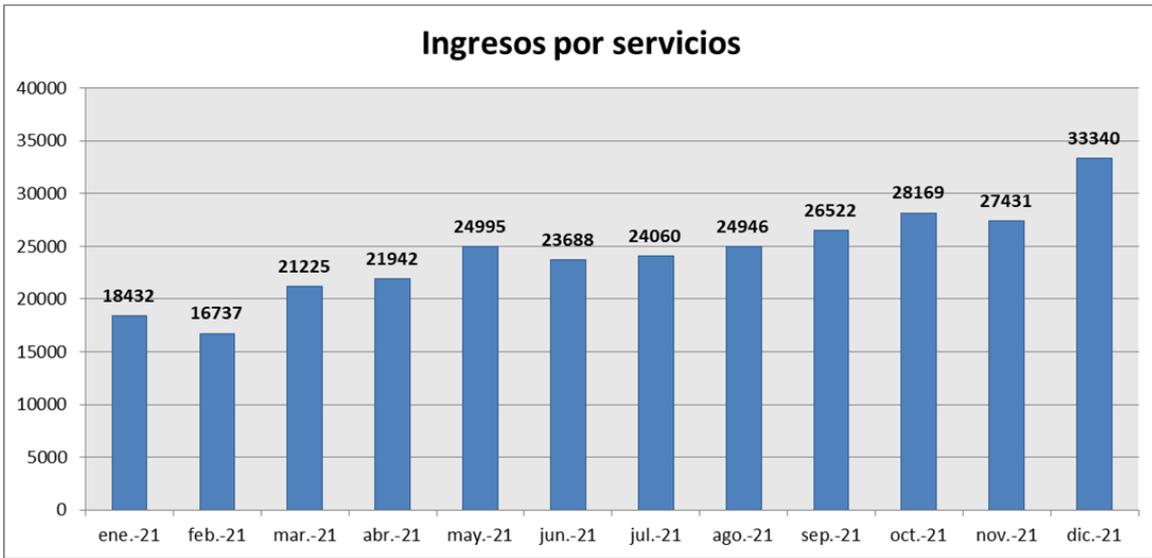
En función de las condiciones que presentó el mercado financiero, durante el ejercicio 2021, la Entidad logró una colocación de operaciones minoristas medida en pesos superior a la registrada el año anterior, finalizando el año con los siguientes saldos en millones de pesos:



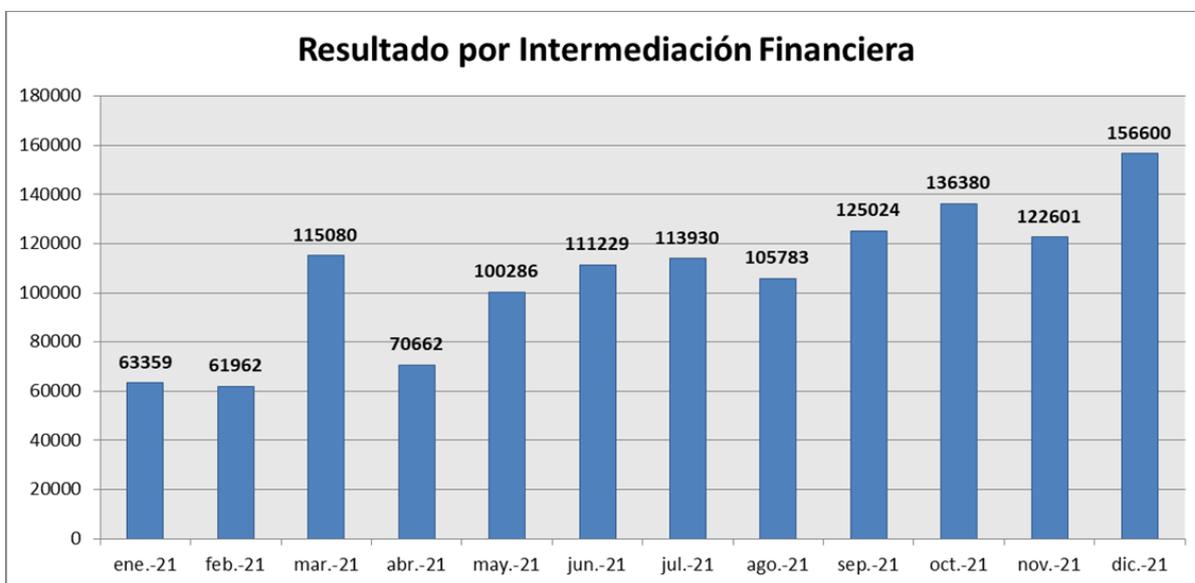
En lo que respecta a la cantidad de operaciones prendarias del año, en sintonía con la evolución de la Economía Argentina, la Entidad ha logrado recomponer el ritmo de otorgamiento de préstamos; obteniendo un volumen total que se ubicó sobre los niveles del año anterior. En relación a las operaciones de Leasing, al igual que lo registrado con relación a las financiaciones prendarias, durante 2021 TCFA también ha operado un volumen superior al registrado en el ejercicio anterior.



Con relación al negocio de seguros, TCFA continuó realizando la oferta de pólizas a los tomadores de préstamos y operaciones de leasing, obteniendo por este concepto ingresos por servicios adicionales a los generados por comisiones vinculadas con créditos.



En cuanto al resultado por Intermediación Financiera, el mismo ha evolucionado de acuerdo con lo que se puede observar en el gráfico adjunto, evidenciando una tendencia continua durante el segundo semestre del ejercicio:



## Situación Patrimonial y Resultados

Los activos totales de la Entidad disminuyeron en el año 2021; producto del efecto causado por la pandemia. Asimismo, la entidad mantendrá las políticas adoptadas para mantener su presencia en el mercado financiero sobre la base de proveer servicios financieros que contribuyan con las necesidades propias de los usuarios Toyota.

Estructura patrimonial comparativa con el ejercicio anterior:

(miles de pesos)

	dic-21	dic-20	Variación %
Activo corriente	6.283.747	9.386.514	-33%
Activo no corriente	5.853.648	4.788.762	22%
<b>Total Activo</b>	<b>12.137.395</b>	<b>14.175.276</b>	-14%
Pasivo corriente	7.373.785	7.449.039	-1%
Pasivo no corriente	2.697.073	4.422.833	-39%
<b>Total Pasivo</b>	<b>10.070.858</b>	<b>11.871.872</b>	-15%
Patrimonio Neto	2.066.537	2.303.404	-10%
<b>Total Pasivo más Patrimonio Neto</b>	<b>12.137.395</b>	<b>14.175.276</b>	-14%

Con relación a la causa más significativa respecto de la disminución del Activo corriente de la Entidad, cabe destacar la menor originación de financiaciones generada por efecto de la pandemia que sumado al efecto de la inflación interanual del 50.9% hace que la comparación de saldos activos medida en moneda homogénea de diciembre 2021 acentúe el efecto de disminución en términos de pesos.

En cuanto a la baja experimentada por los pasivos, el mismo se produjo básicamente como resultado de las fuentes de fondeo empleadas, la misma se concentró especialmente en los rubros de Obligaciones Negociables, Obligaciones Negociables Subordinadas, Plazo Fijo y Préstamos Interfinancieros.

Los principales activos de la Entidad al cierre del ejercicio son los siguientes:

	<b>2021</b>
<b>Préstamos</b>	
Prendarios sobre automotores	5.212.812
Otros préstamos	1.736.801
Documentos Descontados	107.319
<b>Leasing</b>	
Créditos por arrendamientos financieros	2.765.082

Se expone a continuación la estructura de resultados de la Entidad:

Estructura de resultados comparativa con el ejercicio anterior:

	(miles de pesos)		
	<b>dic-21</b>	<b>dic-20</b>	<b>Variación %</b>
Ingresos por intereses	4.218.361	5.238.374	-19%
Egresos por intereses	(2.428.056)	(3.070.510)	-21%
<b>RESULTADO NETO POR INTERESES</b>	<b>1.790.305</b>	<b>2.167.864</b>	<b>-17%</b>
Ingresos por comisiones	94.940	149.165	-36%
Egresos por comisiones	(104.003)	(86.911)	20%
<b>RESULTADO NETO POR COMISIONES</b>	<b>(9.063)</b>	<b>62.254</b>	<b>-115%</b>
R. neto por medición de inst. fin. a VR con cambios en resultados	(149.965)	(311.568)	-52%
Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera	6.259	12.832	-51%
Otros ingresos operativos	294.984	389.922	-24%
Cargo por incobrabilidad	(70.369)	(93.088)	-24%
<b>INGRESO OPERATIVO NETO</b>	<b>1.862.151</b>	<b>2.228.216</b>	<b>-16%</b>
Beneficios al personal	(502.260)	(480.981)	4%
Gastos de administración	(431.188)	(410.462)	5%
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes	(106.625)	(126.548)	-16%
Otros gastos operativos	(384.280)	(423.018)	-9%
<b>RESULTADO OPERATIVO</b>	<b>437.798</b>	<b>787.207</b>	<b>-44%</b>
Resultado por la posición monetaria neta	(736.409)	(697.458)	6%
<b>RESULTADOS ANTES DE IMP. DE LAS ACTIV. QUE CONTINÚAN</b>	<b>(298.611)</b>	<b>89.749</b>	<b>-433%</b>
Impuesto a las ganancias de las actividades que continúan	61.744	(80.995)	-176%
<b>RESULTADO NETO DE LAS ACTIVIDADES QUE CONTINÚAN</b>	<b>(236.867)</b>	<b>8.754</b>	<b>-2806%</b>
<b>OTROS RESULTADOS INTEGRALES</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>0%</b>
<b>RESULTADO INTEGRAL NETO DEL EJERCICIO</b>	<b>(236.867)</b>	<b>8.754</b>	<b>-2806%</b>

Con respecto al movimiento de fondos en el ejercicio, a continuación se muestra la aplicación de fondos efectuada durante el año 2021:

### Estructura de la generación o aplicación de fondos comparativa con el ejercicio anterior

(miles de pesos)

	dic-21	dic-20
Fondos aplicados por las actividades operativas	(1.566.833)	(1.493.236)
Fondos aplicados a las actividades inversión	(130.296)	(84.803)
Fondos generados a las actividades financiación	1.716.738	1.799.571
Efecto del resultado monetario de efectivo y equivalentes	(207.539)	(137.544)
Efecto de las variaciones del tipo de cambio	6.259	12.832
<b>Total de fondos (aplicados) / generados durante el ejercicio</b>	<b>(181.671)</b>	<b>96.820</b>

En el mes de Noviembre de 2021, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. tuvo acceso nuevamente al mercado de capitales a través de la emisión de la serie número 30 de Obligaciones Negociables, por un total de pesos 1200 millones, dentro del Programa Global de Emisión de Obligaciones Negociables por un Valor Nominal de hasta pesos 6.000 millones (o su equivalente en otras monedas y/o unidades de valor y/o medida), que fuera oportunamente presentado y aprobado por la Comisión Nacional de Valores.

Adicionalmente a la emisión de obligaciones negociables, la Entidad obtiene sus fuentes de fondeo de Préstamos Interbancarios de corto y largo plazo, y Depósitos a plazo Fijo.

A continuación se exponen los principales indicadores financieros de la Entidad al 31 de Diciembre de 2021.

( Cifras expresadas en miles de pesos )

INDICADOR		dic-21		dic-20	
<b>Solvencia</b>	$\frac{\text{Patrimonio neto}}{\text{Pasivo}}$	$\frac{2.066.537}{10.070.858}$	20,5%	$\frac{2.303.404}{11.871.872}$	19,4%
<b>Liquidez Corriente</b>	$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	$\frac{6.283.747}{7.373.785}$	85,2%	$\frac{9.386.514}{7.449.039}$	126,0%
<b>Inmovilización de activos</b>	$\frac{\text{Activos no Corrientes}}{\text{Activo}}$	$\frac{5.853.648}{12.137.395}$	48,2%	$\frac{4.788.762}{14.175.276}$	33,8%
<b>Rentabilidad total sobre patrimonio neto</b>	$\frac{\text{Resultado del ejercicio}}{\text{Patrimonio neto}}$	$\frac{(236.867)}{2.066.537}$	-11,5%	$\frac{8.754}{2.303.404}$	0,4%

Tal como puede observarse en el cuadro precedente, la Entidad muestra indicadores de gestión que muestran la solidez del negocio de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

### **Capital Social**

El capital social de la Entidad al cierre de ejercicio asciende a pesos 369,2 millones, los cuales han sido totalmente integrados por los accionistas.

La participación accionaria de los accionistas de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2021 es la siguiente:

<u>Accionista</u>	<u>Participación</u>
Toyota Motor Credit Corporation (USA)	0,80%
Toyota Financial Services International Corporation (USA)	99,20%
Total	<u>100,00%</u>

### **Resultados**

En el diecisieteavo ejercicio económico, el resultado del balance 2021 arrojó una pérdida de miles de \$ 236.867.

### **Perspectivas Societarias**

Para el año próximo la empresa prevé incrementar el nivel de operaciones a fin de continuar la tendencia de recomposición de su portfolio. En ese sentido, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. basará su estrategia de negocios en el mantenimiento del liderazgo en el mercado de financiación de vehículos Toyota 0Km y usados, a través del otorgamiento de préstamos prendarios a clientes minoristas compradores de vehículos y del crecimiento de operaciones de leasing, en su modalidad de leasing financiero.

Luego de las satisfactorias emisiones de las distintas series de Obligaciones Negociables la Entidad evaluará las condiciones del mercado y, si éstas se presentan favorables, continuará utilizando esta herramienta como fuente de fondeo durante el año 2022 además de mantener la toma de préstamos interfinancieros en pesos a Entidades que operan en el mercado Argentino. En cuanto a los depósitos a plazo fijo, se prevé un incremento moderado de los mismos durante el próximo ejercicio.

Durante el año 2022 la Entidad continuará focalizándose en la reducción de costos y en la eficiencia de procesos a través de actividades Kaizen de mejora continua.

El Directorio desea remarcar la colaboración prestada por el personal y ejecutivos de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Finalmente, queremos agradecer a Toyota Argentina S.A., quien ha brindado permanentemente su apoyo a las operaciones de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. en el país.

Buenos Aires, 9 de marzo 2022.

EL DIRECTORIO

**Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.**  
**(la “Compañía/TCFA”)**

**Estructura de Respuesta – Código de Gobierno Societario al 31 de diciembre de 2021 (el “Código”)**

**A) LA FUNCION DEL DIRECTORIO**

**1. El Directorio genera una cultura ética de trabajo y establece la visión, misión y valores de la compañía.**

De conformidad con el capítulo "7.2. Directorio" del Código, dicho órgano busca permanentemente asegurar el establecimiento de una cultura adecuada que sea consistente con la visión global de la Compañía y sus valores, poniendo énfasis en la integridad, gerenciamiento de riesgos y excelencia operativa. Asimismo, de acuerdo a lo establecido bajo la cláusula "7.2.3 Funciones y Responsabilidades", el Directorio aprueba un código de ética siguiendo los estándares de conducta profesional de TCFA y se responsabiliza de que esos objetivos y estándares sean ampliamente difundidos dentro de la Entidad.

**2. El Directorio fija la estrategia general de la compañía y aprueba el plan estratégico que desarrolla la gerencia. Al hacerlo, el Directorio tiene en consideración factores ambientales, sociales y de gobierno societario. El Directorio supervisa su implementación mediante la utilización de indicadores clave de desempeño y teniendo en consideración el mejor interés de la compañía y de todos sus accionistas.**

De acuerdo con lo estipulado en el capítulo "7.2. Directorio" del Código, los miembros del Directorio son responsables por la aprobación de la Estrategia Global de Negocios de TCFA. Anualmente, luego de su tratamiento por el Comité de Activos y Pasivos y el Comité de Gerenciamiento de Riesgos y en cumplimiento de lo dispuesto por el BCRA mediante la Com. A 5343 - complementarias y modificatorias, el Directorio de TCFA aprueba el Plan de Negocios que se presenta ante las autoridades del BCRA.

Conforme surge de la cláusula “3.2. Responsabilidad Social Corporativa - Contribución para un Desarrollo Sustentable” del Código, TCFA, como integrantes del grupo Toyota, contribuye con el desarrollo armonioso y sustentable de la Compañía y de la Tierra mediante todas las actividades comerciales que desarrolla en cada país y región, alineándose con los Principios Rectores de TOYOTA MOTOR CORPORATION. Asimismo, cumple con las leyes y normas locales, nacionales e internacionales, así como con su espíritu, y realiza sus operaciones comerciales con honestidad e integridad.

Finalmente, de acuerdo a lo estipulado en la cláusula “7.2.3 Funciones y Responsabilidades” del Código, el Directorio es responsable de “establecer estándares de desempeño para la Gerencia compatibles con los objetivos y estrategias de TCFA”

**3. El Directorio supervisa a la gerencia y asegura que esta desarrolle, implemente y mantenga un sistema adecuado de control interno con líneas de reporte claras.**

Conforme lo establecido bajo la cláusula "7.2.3 Funciones y Responsabilidades" del Código, entre las funciones del Directorio se destacan las siguientes: (i) promover la capacitación y desarrollo de los ejecutivos y definir programas de entrenamiento continuo para sus miembros y la Gerencia, de manera tal de mantener un nivel adecuado de conocimiento y experiencia en líneas con las necesidades de la Compañía; (ii) establecer

estándares de desempeño para la Gerencia compatibles con los objetivos y estrategias de TCFA; (iii) realizar reuniones regularmente con la Gerencia para revisar políticas y monitorear el cumplimiento de objetivos; (iv) especificar sus facultades y responsabilidades y definir con claridad las correspondientes a la Gerencia; y (v) supervisar la gestión de la Gerencia y su consistencia con las políticas definidas, estableciendo canales de comunicación e información que permitan la revisión oportuna de las políticas y el monitoreo del cumplimiento de los objetivos societarios.

- 4. El Directorio diseña las estructuras y prácticas de gobierno societario, designa al responsable de su implementación, monitorea la efectividad de las mismas y sugiere cambios en caso de ser necesarias.**

Conforme se establece en el capítulo "*18. Cumplimiento del Código*" del Código, el Directorio es responsable de la creación, difusión y actualización de dicho instrumento. El Comité de gobierno societario, ética y cumplimiento, vela por la aplicación efectiva de las reglas establecidas en el Código, en sus respectivos ámbitos de actuación y debe informar anualmente al Directorio sobre la efectiva aplicación de los principios y normas allí contenidos, y de los posibles desvíos que hayan podido producirse, para su análisis y modificación, de corresponder. Asimismo, de conformidad con lo estipulado bajo la cláusula "*7.2.3 Funciones y Responsabilidades*" del Código, entre las funciones del Directorio se encuentra la de revisar anualmente si el Código es adecuado a su perfil, complejidad e importancia, dejando constancia en acta de la evaluación realizada. Es decir que, sin perjuicio de la revisión y actualización permanente del Código por el Comité antes mencionado, será a propuesta del Directorio que se realizarán las revisiones del texto que resulten oportunas y convenientes de acuerdo con los resultados obtenidos de su aplicación y de las disposiciones legales vigentes.

- 5. Los miembros del Directorio tienen suficiente tiempo para ejercer sus funciones de forma profesional y eficiente. El Directorio y sus comités tienen reglas claras y formalizadas para su funcionamiento y organización, las cuales son divulgadas a través de la página web de la compañía.**

De acuerdo con lo estipulado en la cláusula "*7.2.3 Funciones y Responsabilidades*" del Código, el Directorio debe comprometer el tiempo y la dedicación necesarios para cumplir con sus responsabilidades. Asimismo, en dicha cláusula se establece que el Directorio establece y hace cumplir líneas claras de responsabilidad en toda la organización, debiendo especificar sus facultades y responsabilidades. Finalmente, bajo el capítulo "*11. Política de Transparencia*" del Código, TCFA se compromete a realizar una apropiada divulgación de la información hacia los clientes, accionistas y público en general, proveyendo a las citadas partes de la información necesaria para que evalúen la efectividad de la gestión del Directorio y de la Gerencia. En este sentido, TCFA difunde a través de su sitio web ([www.toyotacfa.com.ar](http://www.toyotacfa.com.ar)) y/o en nota de los Estados Contables, entre otra información, la información relativa a la estructura del Directorio, Gerencia, Comités y estructura organizacional de la Compañía.

## **B) LA PRESIDENCIA EN EL DIRECTORIO Y LA SECRETARÍA CORPORATIVA**

- 6. El Presidente del Directorio es responsable de la buena organización de las reuniones del Directorio, prepara el orden del día asegurando la colaboración de los demás miembros y asegura que estos reciban los materiales necesarios con tiempo suficiente para participar de manera eficiente e informada en las reuniones. Los Presidentes de los comités tienen las mismas responsabilidades para sus reuniones.**

Conforme lo establecido en la cláusula "7.2.4 *Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores*" del Código, el Presidente del Directorio tiene la responsabilidad de dirigir y organizar las reuniones del Directorio y de la Asamblea, así como también enviar a los Directores paquetes de información completos, claros y concisos con la suficiente anticipación para que estos estén debidamente informados al participar en las reuniones. Para ello, puede contar con la asistencia de la Secretaría Corporativa la que según el punto "7.2.5 *Secretaría Corporativa. Funciones*" tiene las funciones de brindar apoyo al Presidente en la administración efectiva del Directorio, brindar colaboración para que los Directores sean convocados con el tiempo necesario a las reuniones y reciban junto con la convocatoria el orden del día de la reunión, y brindar asistencia para que la toma de minutas reflejen la discusión y toma de decisiones. Finalmente, de acuerdo a lo estipulado en la cláusula "7.4 *Comités*" del Código, los presidentes de los comités tienen la responsabilidad de dirigir y organizar las reuniones de los comités a su cargo.

**7. El Presidente del Directorio vela por el correcto funcionamiento interno del Directorio mediante la implementación de procesos formales de evaluación anual.**

Conforme lo establecido en la cláusula "7.2.4 *Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores*" del Código, el Presidente del Directorio tiene la responsabilidad de velar por el correcto funcionamiento interno del Directorio mediante la implementación de procesos formales de evaluación anual. Todo ello con la colaboración del Comité de Gobierno Societario, Ética y Cumplimiento.

**8. El Presidente genera un espacio de trabajo positivo y constructivo para todos los miembros del Directorio y asegura que reciban capacitación continua para mantenerse actualizados y poder cumplir correctamente sus funciones.**

De acuerdo a lo estipulado en la cláusula "7.2.4 *Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores*" del Código, el Presidente del Directorio tiene la responsabilidad generar un espacio de trabajo positivo y constructivo para todos los miembros del Directorio y asegurar que reciban capacitación continua para mantenerse actualizados y poder cumplir correctamente sus funciones.

**9. La Secretaría Corporativa apoya al Presidente del Directorio en la administración efectiva del Directorio y colabora en la comunicación entre accionistas, Directorio y gerencia.**

Conforme lo establecido en la cláusula "7.2.5 *Secretaría Corporativa. Funciones*" la Secretaría Corporativa cumple brinda apoyo al Presidente en la administración efectiva del Directorio y colaborar en la comunicación entre Accionistas, Directorio y Gerencias.

**10. El Presidente del Directorio asegura la participación de todos sus miembros en el desarrollo y aprobación de un plan de sucesión para el gerente general de la compañía.**

De acuerdo a lo estipulado en la cláusula "7.2.4 *Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores*" del Código, el Presidente del Directorio tiene la función de asegurar la participación de todos los miembros del Directorio en el desarrollo y aprobación de un plan de sucesión de los puestos de Dirección y Alta Gerencia.

## C) COMPOSICIÓN, NOMINACIÓN Y SUCESIÓN DEL DIRECTORIO

### **11. El Directorio tiene al menos dos miembros que poseen el carácter de independientes de acuerdo con los criterios vigentes establecidos por la Comisión Nacional de Valores.**

El Directorio está compuesto por siete miembros, seis titulares y uno suplente, revistiendo uno de ellos la calidad de independiente. Dada la dimensión, composición de la entidad y sus accionistas, la proporción de miembros independientes es adecuada. Tal y como se estipula el Código en el capítulo referido al Directorio "*7.2.2 Independencia de criterio de sus directores*", el Directorio mantiene una composición que permite ejercer un juicio independiente para la toma de decisiones, contando permanentemente con la colaboración de los Comités. A tal efecto, dicho órgano cuenta con la participación de un Director independiente en línea con la normativa de Gobierno Societario emitida por el BCRA.

### **12. La Compañía cuenta con un Comité de Nominaciones que está compuesto por al menos tres (3) miembros y es presidido por un director independiente. De presidir el Comité de Nominaciones el Presidente del Directorio, se abstendrá de participar frente al tratamiento de la designación de su propio sucesor.**

La compañía cuenta con un comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones, y considerando la dimensión de la Compañía, TCFA posee un procedimiento que permite asegurar la transparencia en la toma de decisiones ya que tanto en el caso de contrataciones de nuevos empleados para ocupar puestos jerárquicos, como en caso de promociones, TCFA consulta previamente con los Accionistas. Asimismo, se presenta el nuevo organigrama de primer grado al Directorio para su aprobación. Para el caso de nuevos miembros del Directorio, además de la aprobación de los accionistas, es mandatoria la aprobación del BCRA.

### **13. El Directorio, a través de su Comité de Nominaciones, desarrolla un plan de sucesión para sus miembros que guía el proceso de preselección de candidatos para ocupar vacantes y tiene en consideración las recomendaciones no vinculantes realizadas por sus miembros, el Gerente General y los accionistas.**

Conforme surge de la cláusula "*7.2.3 Funciones y Responsabilidades*", una de las funciones del Directorio es seleccionar y, cuando sea necesario, reemplazar a los principales ejecutivos, asegurando un plan apropiado para su sucesión de modo que los candidatos reúnan los requisitos necesarios para administrar la Compañía. La compañía cuenta con un comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones, y así mismo TCFA cuenta con una norma aprobada en primera instancia por el Gerente de Recursos Humanos y el Presidente del Directorio de la Entidad denominada "Sucesión de la Gerencia", que ha sido elevada y aprobada por el Directorio.

### **14. El Directorio implementa un programa de orientación para sus nuevos miembros electos.**

Conforme surge de la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, una de las funciones del Directorio es "Promover la capacitación y desarrollo de los ejecutivos y definir programas de entrenamiento continuo para sus miembros y la Gerencia, de manera tal de mantener un nivel adecuado de conocimiento y experiencia en líneas con las necesidades de la Compañía."

Asimismo, la Compañía cuenta con Programas de Capacitación continua vinculados a las necesidades existentes de la Emisora para los miembros del Directorio y gerentes de primera línea entre los que se detallan: Curso de Prevención de Lavado de Dinero, Oratoria, Conferencias regionales del grupo Toyota sobre cada área funcional, Programas de Liderazgo, habilidades de Management y Protección de Datos Personales, entre otros. Finalmente, la Compañía incentiva a los miembros del órgano de Administración y Gerentes de primera línea sugiriendo/promocionando frecuentemente la realización de capacitaciones permanentes en sus áreas específicas a fin de que complementen su nivel de formación. Estas sugerencias/promociones pueden ser realizadas por el Directorio o por el área de Recursos Humanos o a instancia del propio interesado en realizarlo.

#### **D) REMUNERACION**

**15. La compañía cuenta con un Comité de Remuneraciones que está compuesto por al menos tres (3) miembros. Los miembros son en su totalidad independientes o no ejecutivos.**

La Compañía cuenta con un Comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones. Dicho Comité está integrado por el Presidente del Directorio y por la Gerente de Recursos Humanos, quien lo preside. Los integrantes del Comité cuentan con la idoneidad suficiente en temas de políticas de recursos humanos. El comité se reúne ad-hoc con una regularidad anual o semestral y/o cuando lo convoque su Presidente y/o cualquiera de sus miembros.

**16. El Directorio, a través del Comité de Remuneraciones, establece una política de remuneración para el gerente general y miembros del Directorio.**

Las decisiones del Comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones son relativas a las compensaciones del personal de la Entidad, y sus Ejecutivos. No toma decisiones respecto a las compensaciones de los miembros del Directorio, ya que éstas son tomadas por la Casa Matriz y aprobadas, si correspondiere, por la Asamblea de Accionistas. El Comité asegura que exista una clara relación entre el desempeño del personal clave y su remuneración en línea con las Políticas de Recursos Humanos ("Evaluación de Desempeño" y "Bono por desempeño"). Asimismo, el Comité se asegura que la porción variable de la remuneración de miembros del Órgano de Administración y la Alta Gerencia se vincule con el rendimiento a mediano y/o largo plazo de la entidad a través de la Política Bono por desempeño que está publicada en un disco compartido para el acceso y lectura de todo el personal de la Entidad. Todas las normativas de este tenor son emitidas por la Gerencia de Recursos Humanos y aprobadas por el Presidente del Directorio, para luego ser elevadas a

este último para su tratamiento y aprobación. Las mismas están publicadas en un disco compartido para el acceso y lectura de todo el personal de la Compañía. Todas las decisiones adoptadas por este Comité son elevadas al Directorio para su toma de conocimiento y aprobación. Conforme surge de la cláusula “7.4.7 *Comité de incentivos al personal, remuneraciones y nominaciones*” del Código, una de las principales responsabilidades de dicho comité es la de “asegurar que las políticas y prácticas de retribución de la entidad sean consistentes con su cultura, con sus objetivos de largo plazo, con su estrategia y con su ambiente de control.”

## **E) AMBIENTE DE CONTROL**

- 17. El Directorio determina el apetito de riesgo de la compañía y además supervisa y garantiza la existencia de un sistema integral de gestión de riesgos que identifique, evalúe, decida el curso de acción y monitoree los riesgos a los que se enfrenta la compañía, incluyendo -entre otros- los riesgos medioambientales, sociales y aquellos inherentes al negocio en el corto y largo plazo.**

A los efectos de establecer una gestión integral de riesgos, y considerando que un gerenciamiento de riesgos eficaz le permitirá a la Entidad alcanzar los objetivos corporativos mientras opera dentro de los límites de riesgos definidos a través de un marco bien delimitado, el Comité de Gerenciamiento de Riesgos de TCFA ha desarrollado e implementado una “Política General de Gerenciamiento de Riesgos”. Entre los aspectos más significativos que contempla esta política se destacan los siguientes: (a) categorías de riesgos del negocio: Riesgos de Mercado, Riesgos de Crédito y Riesgos Operacionales, en cumplimiento de lo dispuesto por el BCRA mediante la Com. A 5398 - complementarias y modificatorias; (b) principios generales para la administración de riesgos: 1. Respeto por los valores corporativos; 2. Cumplimiento de los estándares éticos y de compliance vigentes; 3. Integridad; 4. Transparencia e integración; 5. Segregación de funciones y administración de desempeño; 6. Evaluación de nuevos productos; 7. Documentación y guarda de políticas, estándares y procedimientos; 8. Sistemas y políticas de seguridad de datos apropiados; 9. Programas de Continuidad de Negocios y Recuperación de Desastres; 10. Programas de Administración y Comunicación de Crisis y 11. Adecuado tratamiento y documentación de todas las excepciones a la política; (c) principios generales para la administración de riesgos de crédito: privacidad, perspectiva de cartera, prestación responsable y garantías; (d) principios generales para la administración de riesgos de mercado: coordinación de fondeo global, exposición en moneda extranjera, posiciones de opciones a plazo, gerenciamiento de liquidez, diversificación de fondeo y exposición crediticia de la contraparte; (e) principios generales para la administración de riesgos operacionales: naturaleza de omnipresencia, independencia de la Auditoría Interna, excelencia operativa y Kaizen; (f) etapas del proceso de gerenciamiento de riesgos: 1. Estrategia de Gerenciamiento de Riesgos, 2. Identificación, análisis y evaluación de riesgos, 3. Monitoreo de riesgos, 4. Control y Tratamiento, 5. Comunicación.

Dicho Comité de Gerenciamiento de Riesgos es responsable de observar en forma independiente el gerenciamiento de riesgos en TCFA y alertar al Jefe de Gerenciamiento de Riesgos y al Directorio sobre la administración de los mismos. A los efectos de gestionar de manera eficiente los riesgos a los cuales se encuentra expuesta TCFA, se han desarrollado manuales, políticas y procedimientos tendientes a tratar los riesgos de mercado, de crédito, operacionales y de cumplimiento existentes. En cuanto a la interacción del

Comité de Gerenciamiento de Riesgos con el resto de la Entidad, tal como se menciona bajo la cláusula "7.4.6 *Comité de gerenciamiento de riesgos*" del Código, el Comité es responsable por mantener una fluida relación y comunicación con el resto de los Comités de TCFA, pudiendo solicitar el envío de informes y/o reportes, así como la implementación de acciones definidas, en lo que respecta al gerenciamiento de riesgos. Asimismo, podrá recibir inquietudes del resto de los Comités, para suministrar una respuesta o asesoramiento en los temas que resulten de su incumbencia.

**18. El Directorio monitorea y revisa la efectividad de la auditoría interna independiente y garantiza los recursos para la implementación de un plan anual de auditoría en base a riesgos y una línea de reporte directa al Comité de Auditoría.**

TCFA terceriza la realización de auditorías internas, en un Estudio externo, una firma de gran reconocimiento y prestigio en el mercado. Conforme lo establecido bajo la cláusula "8.1 *Auditoria Interna*" del Código de Gobierno Societario, las tareas de la Auditoría interna son: relevamientos, compulsas con informaciones de terceros y pruebas de diseño o de cumplimiento sobre los objetivos establecidos. En cumplimiento de las disposiciones del BCRA, el Directorio analiza y aprueba el plan anual de auditoría interna en forma previa al inicio del año fiscal, el cual por disposiciones de este organismo, contiene un alcance mínimo establecido, así como también, cualquier modificación posterior que sea necesario introducir.

Con periodicidad mensual, toma conocimiento del avance de las tareas y conclusiones parciales obtenidas en cumplimiento del mencionado plan. Asimismo, entre las funciones del Directorio, según surge de la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, se encuentra la de reunirse con regularidad con los auditores internos para revisar los resultados que surjan del monitoreo del control interno.

**19. El auditor interno o los miembros del departamento de auditoría interna son independientes y altamente capacitados.**

Conforme lo indicado en el punto anterior, TCFA terceriza la realización de auditorías internas en un Estudio externo, sobre el cual se verifica previo a su contratación, el cumplimiento de los requisitos de independencia que la tarea requiere. La evaluación de idoneidad, independencia y desempeño de los Auditores Externos, es parte de los procedimientos mínimos exigidos por BCRA para la labor de la Auditoría Interna.

Entre los principales procedimientos desarrollados, se verifica que tanto el estudio de Auditoría Externa como sus directores y socios no brinden servicios incompatibles con sus funciones que puedan afectar su independencia.

**20. El Directorio tiene un Comité de Auditoría que actúa en base a un reglamento. El Comité está compuesto en su mayoría y presidido por directores independientes y no incluye al gerente general. La mayoría de sus miembros tiene experiencia profesional en áreas financieras y contables.**

Conforme lo establecido bajo la cláusula "7.4.1 *Comité de Auditoría*" del Código, el Comité de Auditoría está integrado mínimamente por dos miembros del Directorio y el máximo responsable del área de Auditoría Interna. Asimismo, a fin de componer un comité con amplia experiencia en temas contables y/o financieros, TCFA ha nombrado como miembro al responsable máximo del estudio encargado de realizar la auditoría interna.

Dicho Comité de Auditoría actúa respetando los lineamientos de buen gobierno, ética y transparencia establecidos en el Reglamento de Comité de Auditoría y el Código, y conforme las pautas establecidas en la norma de Ética Profesional y Código de Conducta.

Los funcionarios que integran el Comité, como así la persona encargada de la auditoría interna, son designados por el Directorio de la Entidad en tiempo y forma, de acuerdo con lo establecido por las normas del B.C.R.A.

La amplia experiencia profesional de los miembros del Comité en materia financiera y contable le permiten ejecutar adecuadamente sus funciones.

**21. El Directorio, con opinión del Comité de Auditoría, aprueba una política de selección y monitoreo de auditores externos en la que se determinan los indicadores que se deben considerar al realizar la recomendación a la asamblea de accionistas sobre la conservación o sustitución del auditor externo.**

Conforme surge de la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, entre las responsabilidades del Directorio se encuentra la de nombrar o remover los auditores. Asimismo, también según lo establecido en la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" aprueba, con opinión del Comité de Auditoría, una política de selección y monitoreo de auditores externos en la que se determinan los indicadores que se deben considerar al realizar la recomendación a la asamblea de Accionistas sobre la conservación o sustitución del auditor externo.

**F) ETICA, INTEGRIDAD Y CUMPLIMIENTO**

**22. El Directorio aprueba un Código de Ética y Conducta que refleja los valores y principios éticos y de integridad, así como también la cultura de la compañía. El Código de Ética y Conducta es comunicado y aplicable a todos los directores, gerentes y empleados de la compañía.**

TCFA cuenta con una política interna denominada "Ética Profesional y Código de Conducta". Dicha norma es aprobada por el Directorio de la Entidad y un ejemplar de la misma es entregado a cada empleado. Adicionalmente, el área de Recursos Humanos guarda una copia firmada como acuse de recibo en cada legajo al momento del ingreso del empleado a la compañía

El Código estipula, en su cláusula "3.1. *Código de Conducta y Normas de Ética Profesional*", que TCFA exige que todo su personal respete el Código de Conducta y las Normas de Ética Profesional en cuanto al trato con los clientes, concesionarios, vendedores, proveedores, colegas y otros profesionales de distintos sectores. Asimismo, establece que su objeto es asegurar que las más elevadas normas éticas rijan las relaciones internas y las relaciones de negocios y con la comunidad en general; proveyendo explicaciones detalladas y ejemplos de acciones y cuestiones a tener en cuenta con especial atención y cuidado, dentro y fuera del trabajo. Dichas normas se construyeron sobre la base de dos pilares que

representan el Toyota Way: *Respeto por la gente y Kaizen o mejoras continuas*, y concuerda con los valores de: integridad, orientación al cliente, propósito común, velocidad y desempeño.

Es responsabilidad personal e indelegable de todo el personal conocer, respetar y aplicar dichas normas.

TCFA también ha desarrollado un Código de Conducta Empresarial para Proveedores el cual es firmado por cada uno de ellos al momento de contratar sus servicios.

- 23. El Directorio establece y revisa periódicamente, en base a los riesgos, dimensión y capacidad económica un Programa de Ética e Integridad. El plan es apoyado visible e inequívocamente por la gerencia quien designa un responsable interno para que desarrolle, coordine, supervise y evalúe periódicamente el programa en cuanto a su eficacia. El programa dispone: (i) capacitaciones periódicas a directores, administradores y empleados sobre temas de ética, integridad y cumplimiento; (ii) canales internos de denuncia de irregularidades, abiertos a terceros y adecuadamente difundidos; (iii) una política de protección de denunciantes contra represalias; y un sistema de investigación interna que respete los derechos de los investigados e imponga sanciones efectivas a las violaciones del Código de Ética y Conducta; (iv) políticas de integridad en procedimientos licitatorios; (v) mecanismos para el análisis periódico de riesgos, monitoreo y trayectoria de terceros o socios de negocios (incluyendo la debida diligencia para la verificación de irregularidades, de hechos ilícitos o de la existencia de vulnerabilidades durante los procesos de transformación societaria y adquisiciones), incluyendo proveedores, distribuidores, prestadores de servicios, agentes e intermediarios.**

Conforme lo establecido en la cláusula “7.4.8 Comité de gobierno societario, ética y cumplimiento” del Código, TCFA cuenta con un Comité de Gobierno Societario, Ética y Cumplimiento el cual conjuntamente con el Directorio se encarga de desarrollar un programa de Ética e Integridad que disponga: (i) capacitaciones periódicas a Directores, Gerentes y empleados sobre temas de ética, integridad y cumplimiento; (ii) canales internos de denuncia de irregularidades, abiertos a terceros y adecuadamente difundidos; (iii) un sistema de investigación interna que respete los derechos de los investigados e imponga sanciones a las violaciones del Código de Conducta

Las decisiones adoptadas por dicho comité son elevadas para el tratamiento, consideración y aprobación del Directorio.

- 24. El Directorio asegura la existencia de mecanismos formales para prevenir y tratar conflictos de interés. En el caso de transacciones entre partes relacionadas, el Directorio aprueba una política que establece el rol de cada órgano societario y define cómo se identifican, administran y divulgan aquellas transacciones perjudiciales a la compañía o sólo a ciertos inversores.**

El personal de TCFA, definido como tal cualquiera sea su nivel jerárquico (incluyendo a los miembros del órgano de administración y la Sindicatura) debe evitar los conflictos de intereses, ya sean reales o aparentes. Un conflicto de intereses surge cuando un miembro del personal está alcanzado por intereses financieros o económicos que afectan su objetividad; participa en

actividades que pueden hacerlo sentir obligado ante concesionarios, clientes, proveedores o cualquier otro socio comercial, o usa su cargo en la Compañía de manera tal de obtener beneficios personales, independientemente de si esos beneficios son monetarios o no. Lo anteriormente expuesto y el procedimiento de resolución se encuentran plasmados tanto en el "Código de Conducta y las Normas de Ética Profesional" como en la política de "Resolución de Conflictos".

## **G) PARTICIPACION DE LOS ACCIONISTAS Y PARTES INTERESADAS**

### **25. El sitio web de la compañía divulga información financiera y no financiera, proporcionando acceso oportuno e igual a todos los inversores. El sitio web cuenta con un área especializada para la atención de consultas por los inversores.**

El capítulo "*11. Política de Transparencia*" del Código dispone que "a fin de promover un buen gobierno societario, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se compromete a realizar una apropiada divulgación de la información hacia los clientes, accionistas y público en general. El objetivo de la política de transparencia es proveer a las citadas partes de la información necesaria para que evalúen la efectividad de la gestión del Directorio y de la Gerencia". Siguiendo estas pautas, TCFA cuenta con un sitio web – [www.toyotacfa.com.ar](http://www.toyotacfa.com.ar) – en el cual difunde la siguiente información: (i) Estructura del Directorio; (ii) Estructura de la Gerencia; (iii) Estructura de los Comités; (iv) Estructura accionaria básica; (v) Estructura organizacional; (vi) Código de Conducta y Normas de Ética Profesional; (vii) Memoria y Estados Contables completos con sus notas, anexos e informes del síndico y del auditor externo; y (viii) Consultas corporativas. Esta información también es difundida a accionistas e inversores mediante las Notas a los Estados Contables.

### **26. El Directorio debe asegurar que exista un procedimiento de identificación y clasificación de sus partes interesadas y un canal de comunicación para las mismas.**

Conforme surge de la cláusula "*7.2.3 Funciones y Responsabilidades*" del Código, es responsabilidad del Directorio asegurar la existencia de un procedimiento de identificación y clasificación de sus partes interesadas.

Asimismo, conforme surge del capítulo "*6. Partes Relacionadas*" del Código, las relaciones con sus partes relacionadas revisten una gran importancia para la Compañía. En este sentido, por ejemplo, se promueven actividades oportunas e informativas relacionadas con los inversores, para fomentar el conocimiento y la comprensión de su conducción corporativa y de sus actividades comerciales. Asimismo, en dicho capítulo se destaca que TCFA desarrolla una relación fluida con sus accionistas, haciéndolos partícipes de los acontecimientos relevantes de la vida societaria y aplicando en dicha relación los estándares del grupo Toyota. En dicho capítulo del Código se establece que el personal debe colaborar con TCFA para cumplir con las expectativas de los accionistas e inversores.

En lo que hace a los empleados, TCFA establece la relación que mantiene con los mismos en el Código de Conducta y las Normas de Ética, fijando valores y principios que constituyen el origen de la relación del personal con TCFA y de la relación entre el personal en el ambiente de trabajo, conforme surge de la cláusula "*6.2. Políticas con Internos - Empleados*" del Código.

En cuanto a los clientes, TCFA promueve la creación de una estructura de ventas y servicios que responda rápidamente a las variadas necesidades de sus clientes a fin de brindarles una experiencia extraordinaria.

Respecto a los concesionarios, para construir una confianza mutua y fomentar el crecimiento recíproco, TCFA les brinda productos financieros atractivos, métodos eficaces de marketing, herramientas eficientes para llevar a cabo los negocios en los concesionarios y otros beneficios diseñados para contribuir a mejorar la eficiencia de las ventas y obtener mayores ganancias.

En lo que respecta a los proveedores, TCFA ha elaborado Código de Conducta Empresarial para Proveedores, cuyos términos deben ser aceptados y suscritos por dichos proveedores, a los fines de cumplir con los más altos estándares éticos y de integridad, que rijan las relaciones comerciales que los vinculan.

Finalmente, TCFA trabaja para construir relaciones transparentes con organismos administrativos del gobierno, entidades y funcionarios públicos y actúa en cumplimiento de las leyes y disposiciones aplicables en el ámbito local e internacional.

Bajo la cláusula “3.2. *Responsabilidad Social Corporativa - Contribución para un Desarrollo Sustentable*” del Código, se estipula que la interacción de la Gerencia con los grupos de interés (Clientes, Empleados, Socios de Negocios, Accionistas, público en general) es de vital importancia, y que la Compañía hace hacer todo lo posible para construir y mantener relaciones sólidas con los grupos de interés a través de comunicaciones abiertas y justas.

- 27. El Directorio remite a los accionistas, previo a la celebración de la Asamblea, un “paquete de información provisorio” que permite a los accionistas -a través de un canal de comunicación formal- realizar comentarios no vinculantes y compartir opiniones discrepantes con las recomendaciones realizadas por el Directorio, teniendo este último que, al enviar el paquete definitivo de información, expedirse expresamente sobre los comentarios recibidos que crea necesario.**

La información es constante a los Accionistas y está a disposición con carácter previo a cada Asamblea. Las decisiones asamblearias se adoptan respetando no sólo las previsiones legales, sino también los procedimientos internos establecidos entre TCFA y sus Accionistas a fin de asegurar un conocimiento adecuado de los temas a tratar y una toma de decisiones razonada.

A su vez, conforme surge de la cláusula “7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*” del Código, es responsabilidad del Directorio remitir a los Accionistas, previo a la celebración de la Asamblea, un “paquete de información provisorio” que les permita -a través de un canal de comunicación formal- realizar comentarios no vinculantes y compartir opiniones discrepantes con las recomendaciones realizadas por el Directorio, teniendo este último que, al enviar el paquete definitivo de información, expedirse expresamente sobre los comentarios recibidos que crea necesario.

- 28. El estatuto de la compañía considera que los accionistas puedan recibir los paquetes de información para la Asamblea de accionistas a través de medios virtuales y participar en las asambleas a través del uso de medios electrónicos de comunicación que**

**permitan la transmisión simultánea de sonido, imágenes y palabras, asegurando el principio de igualdad de trato de los participantes.**

Conforme lo detallado en el punto anterior reiteramos que la información a los Accionistas es constante y dicha información se transmite utilizando medios electrónicos de comunicación. Sobre el particular, el estatuto de TCFA prevé la posibilidad de realizar asambleas a través del uso de medios electrónicos, por lo tanto el principio de igualdad de trato de los participantes se encuentra asegurado.

**29. La Política de Distribución de Dividendos está alineada a la estrategia y establece claramente los criterios, frecuencia y condiciones bajo las cuales se realizará la distribución de dividendos.**

Conforme surge de la cláusula “6.2 Políticas con Internos – Accionistas” del Código, El estatuto de TCFA prevé que la declaración y/o pago de dividendos deberá ser resuelto por la asamblea ordinaria de accionistas. Sin perjuicio de ello, la sociedad no tiene una política de dividendos previamente definida más allá del cumplimiento de las previsiones legales y regulatorias que le son aplicables. El capítulo VI del estatuto se regula lo relativo al reparto de utilidades y la constitución de reservas en su cláusula décimo quinta, de acuerdo con la cual las utilidades realizadas y líquidas del ejercicio se aplicarán en el siguiente orden: (i) para la constitución de la reserva legal; (ii) constitución de otras reservas, por los porcentajes y montos que establezca la normativa vigente en materia de entidades financieras; (iii) pago de la remuneración aprobada por la Comisión Fiscalizadora; (iv) pago de remuneraciones aprobadas al Directorio; (v) constitución de reservas facultativas a criterio de la asamblea, conforme lo autoriza el art. 70 de la ley 19.550; (vi) pago de dividendos, conforme decida la Asamblea; (vii) a obras de beneficencia social o donaciones; (viii) si quedara un remanente, al destino que determine la Asamblea. Dispone la cláusula décimosexta que los dividendos deberán ser pagados dentro del ejercicio en el que fueron aprobados y que la acción para su cobro prescribe a los tres años de la asamblea que ordena su distribución.

EL DIRECTORIO

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

Nombre del Auditor Firmante:	Miguel Angel Urus
Asociación Profesional:	Price Waterhouse & Co. S.R.L.
Informe correspondiente al ejercicio finalizado al 31/12/2021	Código: 001

**ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA**  
**Al 31 de diciembre de 2021 y 2020**  
 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	NOTAS	31.12.2021	31.12.2020
<b>ACTIVO</b>			
<b>Efectivo y Depósitos en Bancos</b>	2.5	<b>433.275</b>	<b>614.946</b>
Efectivo		1	3
Entidades financieras y corresponsales		433.274	614.943
BCRA	5.2	224.505	277.404
Otras del país y del exterior		208.769	337.539
<b>Instrumentos derivados (Anexo O)</b>	2.7 / 3.a	<b>147</b>	<b>-</b>
<b>Otros activos financieros</b>	2.6	<b>228.195</b>	<b>467.942</b>
<b>Préstamos y otras financiaciones (Anexos B y C)</b>	2.8 / 2.9	<b>10.835.557</b>	<b>12.495.544</b>
Otras entidades financieras		1.166.905	2.237.486
Sector Privado no financiero y Residentes en el exterior		9.668.652	10.258.058
<b>Activos financieros entregados en garantía</b>	5.3	<b>8.477</b>	<b>10.478</b>
<b>Activos por impuesto a las ganancias corriente</b>	2.21 / 3.d / 4.2	<b>4.501</b>	<b>115.336</b>
<b>Propiedad, planta y equipo (Anexo F)</b>	2.10	<b>97.845</b>	<b>73.741</b>
<b>Activos intangibles (Anexo G)</b>	2.11	<b>147.518</b>	<b>123.138</b>
<b>Activos por impuesto a las ganancias diferido</b>	4.2	<b>323.319</b>	<b>226.563</b>
<b>Otros activos no financieros</b>	4.9	<b>58.561</b>	<b>47.588</b>
<b>TOTAL DE ACTIVO</b>		<b>12.137.395</b>	<b>14.175.276</b>

**Eduardo Espinelli**  
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**  
 Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**  
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022  
**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17  
**Dr. Miguel A. Urus**  
 Contador Público ( U.B.A.)  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246  
 Lic. en Administración  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA**  
**Al 31 de diciembre de 2021 y 2020**  
 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	NOTAS	31.12.2021	31.12.2020
<b>PASIVO</b>			
<b>Depósitos (Anexos H e I)</b>		<b>446.997</b>	<b>541.408</b>
Sector Privado no Financiero y residentes en el exterior		446.997	541.408
<b>Pasivos a valor razonable con cambios en resultados</b>	<b>2.6</b>	<b>207</b>	<b>-</b>
<b>Instrumentos Derivados</b>	<b>2.7 / 3.a</b>	<b>-</b>	<b>234.891</b>
<b>Otros pasivos financieros</b>	<b>2.6</b>	<b>1.155.079</b>	<b>1.545.813</b>
<b>Financiamientos recibidas del BCRA y otras instit. Financieras (Anexo I)</b>	<b>2.14</b>	<b>6.371.315</b>	<b>6.906.534</b>
<b>Obligaciones negociables emitidas (Anexo I)</b>	<b>2.17 / 5.4 / 3.a</b>	<b>1.429.737</b>	<b>1.963.740</b>
<b>Pasivo por impuestos a las ganancias corriente</b>	<b>2.21 / 3.d</b>	<b>-</b>	<b>132.035</b>
<b>Obligaciones negociables subordinadas (Anexo I)</b>	<b>2.17 / 5.4</b>	<b>22.323</b>	<b>66.756</b>
<b>Pasivo por impuestos a las ganancias diferido</b>	<b>2.21 / 3.d / 4.2</b>	<b>176.172</b>	<b>141.876</b>
<b>Otros pasivos no financieros</b>	<b>2.16</b>	<b>469.028</b>	<b>338.819</b>
<b>TOTAL DE PASIVO</b>		<b>10.070.858</b>	<b>11.871.872</b>
<b>PATRIMONIO NETO</b>			
<b>Capital social (Anexo K)</b>	<b>2.18</b>	<b>369.200</b>	<b>369.200</b>
<b>Aportes no capitalizados</b>		<b>960</b>	<b>960</b>
<b>Ajustes al capital</b>		<b>2.930.134</b>	<b>2.930.134</b>
<b>Ganancias reservadas</b>	<b>2.19</b>	<b>1.857.505</b>	<b>1.848.751</b>
<b>Resultados no asignados</b>		<b>(2.854.395)</b>	<b>(2.854.395)</b>
<b>Resultado del ejercicio</b>		<b>(236.867)</b>	<b>8.754</b>
<b>TOTAL DE PATRIMONIO NETO (según estado respectivo)</b>		<b>2.066.537</b>	<b>2.303.404</b>
<b>TOTAL DE PASIVO MAS PATRIMONIO NETO</b>		<b>12.137.395</b>	<b>14.175.276</b>

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados financieros .

**Eduardo Espinelli**  
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**  
 Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**  
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022  
**PRICEWATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17  
**Dr. Miguel A. Urus**  
 Contador Público ( U.B.A.)  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246  
 Lic. en Administración  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES**  
**Correspondiente al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021**  
**y finalizado el 31 de diciembre de 2021, presentado en forma comparativa**  
**(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)**

	<u>NOTAS</u>	<u>31.12.2021</u>	<u>31.12.2020</u>
Ingresos por intereses	4.3 / 2.20	<u>4.218.361</u>	<u>5.238.374</u>
Egresos por intereses	4.4	<u>(2.428.056)</u>	<u>(3.070.510)</u>
<b>RESULTADO NETO POR INTERESES</b>	<b>4.3</b>	<b><u>1.790.305</u></b>	<b><u>2.167.864</u></b>
Ingresos por comisiones	4.4	<u>94.940</u>	<u>149.165</u>
Egresos por comisiones		<u>(104.003)</u>	<u>(86.911)</u>
<b>RESULTADO NETO POR COMISIONES</b>		<b><u>(9.063)</u></b>	<b><u>62.254</u></b>
R. neto por medición de inst. fin. a VR con cambios en resultados		<u>(149.965)</u>	<u>(311.568)</u>
Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera		<u>6.259</u>	<u>12.832</u>
Otros ingresos operativos	4.5	<u>294.984</u>	<u>389.922</u>
Cargo por incobrabilidad (Anexo R)		<u>(70.369)</u>	<u>(93.088)</u>
<b>INGRESO OPERATIVO NETO</b>		<b><u>1.862.151</u></b>	<b><u>2.228.216</u></b>
Beneficios al personal	4.7	<u>(502.260)</u>	<u>(480.981)</u>
Gastos de administración	4.6	<u>(431.188)</u>	<u>(410.462)</u>
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes		<u>(106.625)</u>	<u>(126.548)</u>
Otros gastos operativos	4.5	<u>(384.280)</u>	<u>(423.018)</u>
<b>RESULTADO OPERATIVO</b>		<b><u>437.798</u></b>	<b><u>787.207</u></b>
Resultado por la posición monetaria neta		<u>(736.409)</u>	<u>(697.458)</u>
<b>RESULTADOS ANTES DE IMP. DE LAS ACTIV. QUE CONTINÚAN</b>		<b><u>(298.611)</u></b>	<b><u>89.749</u></b>
Impuesto a las ganancias de las actividades que continúan	2.21 / 3.d / 4.2	<u>61.744</u>	<u>(80.995)</u>
<b>RESULTADO NETO DE LAS ACTIVIDADES QUE CONTINÚAN</b>		<b><u>(236.867)</u></b>	<b><u>8.754</u></b>
<b>OTROS RESULTADOS INTEGRALES</b>		<u>-</u>	<u>-</u>
<b>RESULTADO INTEGRAL NETO DEL EJERCICIO</b>		<b><u>(236.867)</u></b>	<b><u>8.754</u></b>

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados financieros.

\_\_\_\_\_  
**Eduardo Espinelli**  
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022

\_\_\_\_\_  
**Dr. Alejandro Vidal**  
 Por Comisión Fiscalizadora

\_\_\_\_\_  
**Alejo Rawson**  
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022  
**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17  
**Dr. Miguel A. Urus**  
 Contador Público ( U.B.A.)  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246  
 Lic. en Administración  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

## TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO**  
 Correspondiente al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
 presentado en forma comparativa  
 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Movimientos	NOTAS	Capital social En circulación	Aportes no capitalizados		Reserva de Utilidades		Resultados no asignados	TOTAL 31.12.2021
			Primas de emisión	Ajustes al Patrimonio	Legal	Otras		
<b>Saldos al inicio del ejercicio reexpresados</b>	2.18 / 2.19	369.200	960	2.930.134	369.750	1.479.001	(2.845.641)	2.303.404
- Resultado neto del ejercicio		-	-	-	-	-	(236.867)	(236.867)
- Distribución de RNA aprobados por la Asamblea de Accionistas del 28-04-2021		-	-	-	1.751	7.003	(8.754)	-
<b>Saldos al cierre del ejercicio</b>		<b>369.200</b>	<b>960</b>	<b>2.930.134</b>	<b>371.501</b>	<b>1.486.004</b>	<b>(3.091.262)</b>	<b>2.066.537</b>

Movimientos	NOTAS	Capital social En circulación	Aportes no capitalizados		Reserva de Utilidades		Resultados no asignados	TOTAL 31.12.2020
			Primas de emisión	Ajustes al Patrimonio	Legal	Otras		
<b>Saldos al inicio del ejercicio reexpresados</b>	2.18 / 2.19	369.200	960	2.930.134	211.335	845.342	(2.062.321)	2.294.650
- Resultado neto del ejercicio		-	-	-	-	-	8.754	8.754
- Distribución de RNA aprobados por la Asamblea de Accionistas del 29-04-2020		-	-	-	158.415	633.659	(792.074)	-
<b>Saldos al cierre del ejercicio</b>		<b>369.200</b>	<b>960</b>	<b>2.930.134</b>	<b>369.750</b>	<b>1.479.001</b>	<b>(2.845.641)</b>	<b>2.303.404</b>

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados financieros

**Eduardo Espinelli**  
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**  
 Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**  
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022

**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)

CPCECABA T° 1 F° 17  
**Dr. Miguel A. Urus**  
 Contador Público (U.B.A.)  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246  
 Lic. en Administración  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO Y SUS EQUIVALENTES**  
Correspondiente al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentado en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	<u>31.12.2021</u>	<u>31.12.2020</u>
<b><u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES OPERATIVAS</u></b>		
Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias	<u>(298.611)</u>	<u>89.749</u>
Ajuste por el resultado monetario total del ejercicio	736.409	697.458
Ajustes para obtener los flujos provenientes de actividades operativas:	<u>173.747</u>	<u>82.589</u>
-Amortizaciones y desvalorizaciones	106.625	126.548
-Cargo por incobrabilidad	70.369	93.088
-Otros ajustes	(3.247)	(137.047)
Aumentos / (disminuciones) netas proveniente de activos operativos:	<u>(2.424.189)</u>	<u>(1.348.223)</u>
-Otros activos financieros	123.451	169.119
-Préstamos y otras financiaciones	(2.330.560)	(1.515.660)
-Activos financieros entregados en garantía	(1.916)	(3.210)
-Otros activos	(215.164)	1.528
Aumentos / (disminuciones) netas proveniente de pasivos operativos:	<u>297.990</u>	<u>(734.094)</u>
-Depósitos	<u>102.804</u>	<u>(223.309)</u>
-Sector Privado no Financiero y Residentes en el exterior	<u>102.804</u>	<u>(223.309)</u>
-Pasivos a valor razonable con cambios en resultados	(482.248)	(1.080.381)
-Otros pasivos	677.434	569.596
Pagos por Impuesto a las Ganancias	<u>(52.179)</u>	<u>(280.715)</u>
<b>TOTAL DE LAS ACTIVIDADES OPERATIVAS</b>	<u><u>(1.566.833)</u></u>	<u><u>(1.493.236)</u></u>
<b><u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</u></b>		
Pagos:	<u>(332.896)</u>	<u>(188.947)</u>
-Compra de PPE, activos intangibles y otros activos	(332.896)	(188.947)
Cobros:	<u>202.600</u>	<u>104.144</u>
-Ventas de PPE, activos intangibles y otros activos	202.600	104.144
<b>TOTAL DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</b>	<u><u>(130.296)</u></u>	<u><u>(84.803)</u></u>
<b><u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</u></b>		
Pagos:	<u>(1.271.833)</u>	<u>(1.292.547)</u>
-Obligaciones negociables no subordinadas	(1.247.102)	(1.352.188)
-Financiaciones de entidades financieras locales	-	104.273
-Obligaciones negociables subordinadas	(24.731)	(44.632)
Cobros:	<u>2.988.571</u>	<u>3.092.118</u>
-Obligaciones negociables no subordinadas	1.271.483	3.092.118
-Financiaciones de entidades financieras locales	1.717.088	-
<b>TOTAL DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</b>	<u><u>1.716.738</u></u>	<u><u>1.799.571</u></u>
<b><u>EFFECTO DE LAS VARIACIONES DEL TIPO DE CAMBIO</u></b>	<u><u>6.259</u></u>	<u><u>12.832</u></u>
<b><u>EFFECTO DEL RESULTADO MONETARIO DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES</u></b>	<u><u>(207.539)</u></u>	<u><u>(137.544)</u></u>
<b><u>TOTAL DE LA VARIACIÓN DE LOS FLUJOS DE EFECTIVO</u></b>		
<b>(DISMINUCIÓN) / AUMENTO NETO DEL EFECTIVO Y EQUIVALENTES</b>	<u><u>(181.671)</u></u>	<u><u>96.820</u></u>
<b>EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL INICIO DEL EJERCICIO</b>	<u>614.946</u>	<u>518.126</u>
<b>EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL CIERRE DEL EJERCICIO</b>	<u>433.275</u>	<u>614.946</u>

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados financieros.

**Eduardo Espinelli**  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**  
Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fec  
9 de marzo de 2022  
**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17  
**Dr. Miguel A. Urus**  
Contador Público (U.B.A.)  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246  
Lic. en Administración  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,

presentadas en forma comparativa

(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

### 1. Información General

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. (en adelante, “la Entidad”), es una entidad financiera comprendida dentro de la Ley N° 21.526 de Entidades Financieras y como tal debe cumplir con las disposiciones del Banco Central de la República Argentina como Órgano Regulador de Entidades Financieras.

Estos estados financieros han sido aprobados y autorizados para su publicación por acta de Directorio N° 1292 de fecha 9 de marzo de 2022.

### 2. Normas contables y bases de preparación

#### 2.1 Diferencias entre el marco contable establecido por el BCRA. y las NIIF

El BCRA, a través de las Comunicaciones “A” 5541 y modificatorias, estableció el plan de convergencia hacia las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Información Financiera (IASB, por sus siglas en inglés) y las interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de Normas Internacionales de Información Financiera (CINIIF), para las entidades bajo su supervisión, para los ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2018, con excepción de la aplicación del punto 5.5 “Deterioro de valor” de la NIIF 9 “Instrumentos Financieros”.

#### (a) Deterioro de valor de activos financieros

Mediante las comunicaciones “A” 6430 y 6847, el BCRA estableció que las Entidades Financieras deberán comenzar a aplicar las disposiciones en materia de deterioro de activos financieros contenidos en el punto 5.5 de la NIIF 9, a partir de los ejercicios iniciados el 1 de enero de 2020, con la excepción de los instrumentos de deuda del Sector Público no Financiero, los cuales serán excluidos transitoriamente del alcance de dichas disposiciones.

La Entidad ha aplicado la normativa de “Previsiones mínimas por riesgo de incobrabilidad” prevista en las normas de Liquidez y Solvencia (LISOL 1) del BCRA en los presentes estados financieros.

La NIIF 9 prevé un modelo de pérdidas crediticias esperadas, por el cual se clasifican los activos financieros en tres etapas de deterioro, basado en los cambios en la calidad crediticia desde su reconocimiento inicial, que dictan como una entidad mide las pérdidas por deterioro y aplica el método del interés efectivo. El BCRA en las Comunicaciones “A” 6778 y “A” 7143 estableció que las entidades del Grupo “B” y “C”, en el cual se incluye la entidad, podrán prorratear en 5 años el impacto que genere la aplicación del punto 5.5 de la NIIF 9 a partir del 1 de enero de 2021.

Con fecha 17 de diciembre de 2020, el BCRA dispuso a través de la Comunicación “A” 7181 postergar hasta el 1 de enero de 2022, para las entidades financieras del Grupo “B” y “C”, la aplicación del punto 5.5 de la NIIF 9 y consecuentemente, la metodología de prorrateo que genera la aplicación del citado punto establecida mediante la Comunicación “A” 6847. Luego mediante la Comunicación “A” 7427 del BCRA, estableció que las entidades financieras del grupo “B” y “C”, podrán optar por postergar hasta el 1 de enero de 2023 la aplicación del punto

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,

presentadas en forma comparativa

(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

5.5 de la NIIF 9. Debiendo informarlo antes del 31 de diciembre de 2021 a la Superintendencia de Entidades Financieras y Cambiarias. La Entidad ha optado por postergar hasta el 1 enero de 2023 la aplicación del punto 5.5 de la NIIF 9.

De aplicarse el modelo de deterioro previsto en el punto 5.5 de la NIIF 9, se hubiese registrado un aumento del patrimonio neto de la Entidad al 31 de diciembre de 2021 de aproximadamente miles de pesos 86.984 y un resultado por el mismo importe.

### 2.2 Bases de preparación

Los presentes estados financieros han sido preparados de acuerdo con el marco de información contable establecido por el BCRA el cual se basa en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Información Financiera (IASB, por sus siglas en inglés) y las interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de Normas Internacionales de Información Financiera (CINIIF), excepto por lo dispuesto en la Nota 2.1.

La preparación de estados financieros requiere que la Entidad realice estimaciones y evaluaciones que afectan el monto de los activos y pasivos registrados, y la revelación de contingencias, como así también los ingresos y egresos registrados en el ejercicio. En este sentido, se realizan estimaciones para calcular, por ejemplo, las provisiones para incobrables, las vidas útiles de los bienes de propiedad, planta y equipo, las depreciaciones y amortizaciones, el valor recuperable de los activos, el cargo por impuesto a las ganancias, algunos cargos laborales y las provisiones por contingencias, juicios laborales, civiles y comerciales. Los resultados reales futuros pueden diferir de las estimaciones y evaluaciones realizadas a la fecha de preparación de los presentes estados financieros.

Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o áreas en que los supuestos y estimaciones son significativas para los estados financieros se describen en la nota 3.

#### a) Empresa en marcha

A la fecha de los presentes estados financieros, no existen incertidumbres respecto a sucesos o condiciones que puedan aportar dudas sobre la posibilidad de que la Entidad siga operando normalmente como empresa en marcha.

#### b) Unidad de medida

Las cifras expresadas en los presentes estados financieros se exponen en miles de pesos argentinos, excepto que se indique lo contrario.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,

presentadas en forma comparativa

(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

La Ley 27468 sancionada en noviembre 2018 derogó la prohibición de presentación de estados contables ajustados por inflación establecida por el decreto 664/2003, delegando en cada autoridad de contralor su aplicación.

La CNV con fecha 26 de diciembre de 2018 emitió la Resolución General N° 777/2018 autorizando a las entidades emisoras la presentación de información contable en moneda homogénea para los estados financieros anuales, por períodos y especiales que cierran a partir del 31 de diciembre de 2018 inclusive, con excepción de las Entidades Financieras y las Compañías de Seguros.

El 22 de febrero de 2019 la Comunicación "A" 6651 del BCRA, dispuso que las entidades sujetas a su contralor debían reexpresar los estados financieros en moneda constante para los ejercicios económicos que iniciasen a partir del 1º de enero de 2020.

La aplicación de dicha norma se realizó en forma retroactiva, siendo la fecha de transición para las entidades financieras el 1º de enero de 2019.

En la aplicación inicial del ajuste por inflación, las cuentas del patrimonio fueron reexpresadas de la siguiente manera:

- Capital social más Ajuste de capital: Capital desde la fecha de suscripción, y si hubiera un ajuste de capital anterior a la fecha de transición, queda absorbido en el nuevo ajuste de capital reexpresado. Cuando se trate de capitalización de resultados acumulados se toma la fecha de capitalización de los mismos.
- Primas de emisión: Fecha de suscripción.
- Aportes irrevocables: Fecha de integración o de decisión de su irrevocabilidad.
- Reservas de utilidades: Se consideran expresadas al 31/12/2018.
- Las diferencias respecto de los saldos determinados según el marco contable anterior se imputaron con contrapartida en Resultados no asignados - Ajuste de resultados de ejercicios anteriores-.

Para el cálculo del ajuste por reexpresión se utilizó el Índice de Precios al Consumidor Nacional (IPC) elaborado por el Instituto Nacional de Estadística y Censo –INDEC– (mes base: diciembre 2016) y para aquellas partidas con fecha de origen anterior, se utilizó el índice de precios mayoristas (IPM) publicado por la Federación Argentina de Consejos Profesionales en Ciencias Económicas –FACPCE–, de acuerdo a la resolución JG517/16.

El mecanismo de reexpresión establece que:

-los activos y pasivos monetarios no serán reexpresados, ya que se encuentran expresados en la unidad de medida corriente al cierre del ejercicio sobre el que se informa.

-los activos y pasivos sujetos a ajustes en función a acuerdos específicos se ajustan en función a tales acuerdos.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

-las partidas no monetarias medidas a sus valores corrientes al final del ejercicio sobre el que se informa, tales como el valor neto de realización u otros, no serán reexpresadas.

-los restantes activos y pasivos no monetarios serán reexpresados por un índice general de precios. La pérdida o ganancia por la posición monetaria neta, se incluirá en el resultado neto del ejercicio que se informa, revelando esta información en una partida separada denominada Resultado por la posición monetaria neta. La Sociedad optó por presentar los rubros del estado de resultados a su valor nominal reexpresado. Es decir, no se exponen netos del efecto de la inflación (en términos reales).

- Imputación a partidas componentes del Otro Resultado Integral: De acuerdo a lo establecido en la Com. "A" 7211, a partir del presente ejercicio, el resultado monetario devengado respecto de partidas de naturaleza monetaria que se encuentren medidas a valor razonable con cambios en Otros Resultados Integrales (ORI), se deberá registrar en resultados del ejercicio.

Asimismo, la reexpresión monetaria tanto del Capital Social como de los Aportes no Capitalizados, se imputará en la cuenta "Ajustes al patrimonio- Ajustes al capital" considerándose como fecha de origen la de suscripción. Al aplicar la reexpresión de activos no monetarios, se debe tener en cuenta que, en ningún caso, el importe resultante debe exceder el valor recuperable.

La información comparativa, como todos los estados y anexos se encuentra expresada en moneda homogénea de cierre. En el estado de cambios en el patrimonio individual y en el estado de flujos de efectivo se reexpresan en moneda de cierre tanto los saldos iniciales como los movimientos del ejercicio.

### c) Nuevas normas contables y modificaciones

En función de lo dispuesto por la Carta Orgánica del BCRA y la Ley de Entidades Financieras, a medida que se aprueben nuevas NIIF, modificaciones o derogación de las vigentes y, una vez que estos cambios sean adoptados a través de Circulares de adopción de la FACPCE, el BCRA se expedirá acerca de su aprobación para las entidades financieras. Con carácter general, no se admitirá la aplicación anticipada de ninguna NIIF, a menos que en oportunidad de adoptarse, se defina específicamente.

#### - Nuevas normas contables adoptadas por la Entidad

##### i. Comunicación A 7211 del BCRA Ajuste por inflación. Adecuaciones a las "Disposiciones complementarias al plan de cuentas".

De acuerdo a lo establecido en la Com. "A" 7211, a partir del ejercicio 2021, el resultado monetario devengado respecto de partidas de naturaleza monetaria que se encuentren medidas

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,

presentadas en forma comparativa

(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

a valor razonable con cambios en Otros Resultados Integrales (ORI), se debe registrar en resultados del ejercicio. (ver nota 2.2.b. unidad de medida). Esta modificación no tiene impacto en los estados financieros.

### **ii. Modificaciones a las NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16: Reforma de la tasa de interés de referencia (reforma de IBOR)**

El IASB publicó las modificaciones propuestas a las normas NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16 que abordan cuestiones que surgen durante la reforma de una tasa de interés de referencia, incluido su reemplazo por tasas de interés alternativas. Las modificaciones más significativas son aquellas relativas a la contabilización de instrumentos financieros a costo amortizado. Para aquellos instrumentos que se miden a costo amortizado, las modificaciones proponen que, como solución práctica, las entidades contabilicen el cambio como consecuencia de la reforma de IBOR, mediante la actualización de la tasa de interés efectiva de acuerdo con el párrafo B5.4.5 de la NIIF 9. En consecuencia, no se reconocen ganancias ni pérdidas inmediatas. Esta solución práctica aplica únicamente a esa modificación y solo si (i) se requiere como una consecuencia directa de la reforma de IBOR; y (ii) la nueva tasa es económicamente equivalente a la tasa anterior. Según las modificaciones a la NIIF 16, un arrendatario aplicará una solución práctica similar cuando contabilice una modificación de un arrendamiento que cambie la base para la determinación de los pagos por arrendamientos futuros como resultado de la reforma de IBOR (por ejemplo, en los casos en que los pagos por arrendamientos estén sujetos a una tasa de interés de referencia). Las modificaciones entraron en vigor a partir del 1 de enero de 2021. Esta modificación no tiene impacto significativo en los estados financieros.

### **iii. Modificación a la NIIF 16 Arrendamientos: concesiones de alquiler relacionadas con COVID-19**

Muchos arrendadores han proporcionado, o esperan proporcionar, concesiones de alquiler a arrendatarios como consecuencia de la pandemia de COVID-19. Dichas concesiones pueden ser diversas, incluyendo períodos de gracia y aplazamiento de pagos de arrendamiento, a veces seguidos de un incremento en los pagos del alquiler en períodos futuros. La NIIF 16 contiene requerimientos que se aplican a estas concesiones. Sin embargo, el IASB señaló que podría ser difícil aplicar esos requerimientos a un volumen potencialmente grande de concesiones de alquiler relacionadas con COVID-19, especialmente a la luz de los muchos otros desafíos que enfrentan las partes interesadas durante la pandemia.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Como resultado, el IASB proporcionó un alivio a los arrendatarios (pero no a los arrendadores) en forma de una exención opcional para evaluar si una concesión de alquiler relacionada con COVID-19 es una modificación de arrendamiento. Los arrendatarios pueden optar por contabilizar las concesiones de alquiler de la misma manera que lo harían si no fueran modificaciones de arrendamiento. En muchos casos, esto dará lugar a la contabilización de la concesión como un pago de arrendamiento variable. Esta simplificación solo se aplica a las concesiones de alquiler que ocurren como consecuencia directa de la pandemia de COVID-19. Los arrendatarios que hagan uso de la exención deberán revelar ese hecho, así como el monto reconocido en resultados que surge de las concesiones de alquiler relacionadas con COVID-19. Si un arrendatario elige aplicar el recurso práctico a un arrendamiento, lo aplicará de manera sistemática a todos los contratos de arrendamiento con características similares y en circunstancias similares. La modificación se aplicará de manera retrospectiva de acuerdo con la NIC 8, pero los arrendatarios no están obligados a reexpresar las cifras de ejercicios anteriores ni a proporcionar la divulgación de conformidad con el párrafo 28(f) de la NIC 8.

Las modificaciones son obligatorias para los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de junio de 2020. Se permite la aplicación anticipada. Esta modificación no tiene impacto significativo en los estados financieros.

### - Nuevas normas contables y modificaciones no adoptadas por la Entidad

Se detallan a continuación las nuevas normas, modificaciones e interpretaciones publicadas que todavía no han entrado en vigencia para ejercicios que comiencen a partir del 1° de enero de 2021, y por lo tanto no han sido adoptadas:

#### **i. Venta o aporte de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto: modificaciones a la NIIF 10 y la NIC 28.**

El IASB realizó modificaciones específicas a la NIIF 10 Estados contables consolidados y a la NIC 28 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos. Estas modificaciones aclaran la contabilización de ventas o contribuciones de activos entre un inversor y sus asociadas y negocios conjuntos, a la vez que confirman que el tratamiento contable depende de si los activos no monetarios vendidos o contribuidos a la asociada o negocio conjunto constituyen un "negocio" (tal como se define en la NIIF 3).

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Cuando los activos no monetarios constituyen un negocio, el inversor reconocerá ganancias o pérdidas procedentes de la venta o contribuciones de activos. Si los activos no constituyen un negocio, el inversor reconocerá las ganancias o pérdidas solo en la medida de su participación en la asociada o negocio conjunto. Estas modificaciones se aplicarán de forma retroactiva.

El IASB decidió retrasar la fecha de aplicación de estas modificaciones hasta que finalice el proyecto de investigación relativo al método de la participación. El Banco está evaluando el impacto de la adopción de esta nueva norma.

### ii. NIIF 17 “Contratos de seguro”

El 18 de mayo de 2017, el IASB publicó la NIIF 17 Contratos de seguros que derogó la NIIF 4. Esta norma requiere un modelo de medición actual donde las estimaciones se vuelven a medir en cada ejercicio sobre el que se informa. Los contratos se miden utilizando los componentes de flujos de efectivo descontados y ponderados por probabilidad, un ajuste de riesgo explícito y un margen de servicio contractual que representa la ganancia no acumulada (devengada) del contrato que se reconoce en el estado de resultados durante el período de cobertura. Esta norma entrará en vigor para los ejercicios que comiencen el 1 de enero de 2023 o con posterioridad a esa fecha. La adopción de esta nueva norma no genera impacto en la Entidad porque no realiza la actividad de seguros.

### iii. Mejoras anuales 2018-2020

#### Comisiones incluidas en la prueba del 10 % para la baja en cuentas de pasivos financieros

La modificación a la NIIF 9 establece cuales son las comisiones que deben incluirse en la prueba del 10 % para determinar la baja en cuentas de pasivos financieros. Los costos o comisiones podrían pagarse a terceros o al prestamista. Según la modificación, los costos o comisiones pagadas a terceros no se incluirán en la prueba del 10 %.

#### Subsidiarias que adoptan por primera vez las NIIF

La NIIF 1 concede una exención a las subsidiarias que adoptan las NIIF con posterioridad a su entidad controlante. La subsidiaria puede medir sus activos y pasivos a los valores en libros que se hubieran incluido en los estados contables consolidados de su entidad controlante, sobre la

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

base de la fecha de transición de la controlante a las NIIF, si no se realizaron ajustes con motivos de consolidación y a los fines de la combinación de negocios por la que la entidad controlante adquirió la subsidiaria. Se modificó la NIIF 1 para permitir que las entidades que hayan hecho uso de la exención a la NIIF 1 también realicen la medición de las diferencias de conversión acumuladas utilizando los importes informados por la controlante, según la fecha de transición de la controlante a las NIIF.

La modificación a la NIIF 1 extiende la exención a las diferencias de conversión acumuladas mencionada anteriormente para reducir los costos de las entidades que adoptan por primera vez las NIIF. La modificación también aplicará a las asociadas y negocios conjuntos que hayan empleado la misma exención a la NIIF 1.

### Fecha de entrada en vigencia

Todas las modificaciones entran en vigor el 1 de enero de 2022 y se estima que no tendrán un impacto significativo en los estados financieros.

### iv. Modificaciones a la NIC 1 Presentación de estados contables, el Documento de Práctica 2 de las NIIF y la NIC 8 Políticas contables, cambios en estimaciones contables y errores

El IASB modificó la NIC 1 Presentación de estados financieros que requiere que las compañías revelen información de políticas contables que sea material, o de importancia relativa si su omisión afecta el entendimiento de los usuarios de los estados financieros sobre otra información material, en lugar de políticas contables significativas. Para respaldar esta modificación, el Consejo también modificó el Documento de Práctica 2 de las NIIF Elaboración de juicios relacionados con la materialidad para proporcionar una guía sobre cómo aplicar el concepto de materialidad a las revelaciones de políticas contables.

La modificación a la NIC 8 Políticas contables, cambios en estimaciones contables y errores ayuda a distinguir entre cambios en políticas contables y cambios en estimaciones contables. Esta distinción es importante ya que los cambios en estimaciones contables se aplican de manera prospectiva a transacciones y otros eventos futuros, pero los cambios en políticas contables en general se aplican de forma retrospectiva a transacciones y otros eventos pasados, así como también al ejercicio actual.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Estas modificaciones son aplicables para ejercicios anuales que comiencen el 1 de enero de 2023 o con posterioridad a esa fecha. Se permite la aplicación anticipada. Las modificaciones deberán aplicarse de forma prospectiva. La Entidad está evaluando el impacto de estas modificaciones.

No hay otras NIIF o interpretaciones CINIIF que no sean efectivas y que se espere que tengan un efecto significativo.

### d) Información Comparativa

Los saldos al 31 de diciembre 2020 que se exponen en estos estados financieros a efectos comparativos surgen de los estados financieros a dicha fecha, reexpresados a moneda homogénea a la fecha de cierre del ejercicio.

Se han efectuado ciertas reclasificaciones sobre los estados financieros al 31 de diciembre 2020, a los efectos de su presentación comparativa con el presente ejercicio.

### 2.3 Información por segmentos

Un segmento operativo es un componente de una entidad que (a) desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos (incluyendo ingresos y gastos relacionados con transacciones con otros componentes de la misma entidad), (b) cuyo resultado operativo es regularmente revisado por la Gerencia para tomar decisiones acerca de los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su desempeño y (c) para los que la información financiera confidencial está disponible.

En la entidad se distinguen como principales segmentos de negocio los siguientes:

**Financiación Minorista:** comprende las facilidades crediticias otorgadas a clientes finales compradores de vehículos, tanto nuevos como usados, utilitarios o maquinarias y equipos industriales (Autoelevadores Toyota).

Incluye los siguientes productos:

- Préstamos prendarios
- Leasing

**Financiación Mayorista:** consiste en la financiación de los vehículos que los concesionarios adquieren de la terminal automotriz de manera tal que, ante cada unidad vendida por Toyota Argentina S.A. a un concesionario, TCFA desembolsa un préstamo a este último, quien utiliza esos fondos para cancelar su obligación con Toyota Argentina S.A.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Incluye los siguientes productos:

- Préstamos con prenda flotante a concesionarios oficiales Toyota
- Préstamos con garantía hipotecaria a concesionarios oficiales Toyota

La información por segmentos se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados a:

- i) Personal clave de la gerencia, quien constituye la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas y responsable de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos operativos; y
- ii) El Directorio, que es quien toma las decisiones estratégicas de la Entidad.

## 2.4 Conversión de moneda extranjera

### (a) Moneda funcional y moneda de presentación

Las cifras incluidas en los estados financieros se expresan en su moneda funcional, es decir, en la moneda del ambiente económico principal en la que operan. Los estados financieros se presentan en pesos argentinos, que es la moneda funcional y de presentación de la Entidad.

### (b) Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional a los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones o de la valuación cuando las partidas son medidas al cierre. Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre, se reconocen en el estado de resultados integral, en el rubro "Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera", excepto, cuando son diferidos en el patrimonio por transacciones que califican como coberturas de flujos de efectivo, si ello fuera aplicable.

Al 31 de diciembre de 2021 y 31 de diciembre 2020, los saldos en dólares estadounidenses fueron convertidos al tipo de cambio de referencia (\$ 102,720 y \$ 84,145 respectivamente) determinado por el BCRA. En el caso de tratarse de monedas extranjeras distintas de dólar estadounidense, se han convertido a esta moneda utilizando los tipos de pase informados por el BCRA.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

### 2.5 Efectivo y depósitos en bancos

El rubro efectivo y depósitos en bancos incluye el efectivo disponible, depósitos de libre disponibilidad en bancos y otras inversiones altamente líquidas de corto plazo con vencimientos originales de tres meses o menos. Los activos registrados en disponibilidades se registran a su costo amortizado que se aproxima a su valor razonable.

Se detallan a continuación los componentes de Efectivo y depósitos en bancos:

	31/12/2021	31/12/2020
Efectivo en caja	1	3
Banco Central de la República Argentina - Cuenta corriente	224.505	277.404
Corresponsalía - Nuestra cuenta	208.255	306.573
Corresponsalía en ME - en el país	514	30.966
<b>Total</b>	<b>433.275</b>	<b>614.946</b>

### 2.6 Instrumentos financieros

#### Reconocimiento Inicial

La Entidad reconoce un activo o pasivo financiero en sus estados financieros, según corresponda, cuando se haga parte de las cláusulas contractuales del instrumento financiero en cuestión. Las compras y ventas son reconocidas en la fecha de negociación en la cual la Entidad compra o vende los instrumentos.

En el reconocimiento inicial, la Entidad mide los activos o pasivos financieros a su valor razonable más o menos, en el caso de los instrumentos no reconocidos a valor razonables con cambios en resultados, los costos de transacción que son directamente atribuibles a la propia adquisición, tales como honorarios y comisiones.

Cuando el valor razonable difiera del valor de costo del reconocimiento inicial, la Entidad reconoce la diferencia de la siguiente manera:

- Cuando el valor razonable sea acorde al valor del mercado del activo o pasivo financiero o se encuentre basado en una técnica de valoración que utilice solamente valores de mercado, la diferencia se reconoce como ganancia o pérdida según corresponda.
- En otros casos, la diferencia se ve diferida y el reconocimiento en el tiempo de la ganancia o pérdida es determinado individualmente. La misma se amortiza a lo largo de

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

la vida del instrumento hasta que el valor razonable pueda ser medido en base a valores del mercado.

### Activos financieros

#### Instrumentos de deuda

La Entidad considera como instrumentos de deuda a aquellos que se consideran pasivos financieros para el emisor, tales como préstamos, títulos públicos y privados, bonos y cuentas por cobrar de clientes en arreglos sin recursos.

#### Clasificación

Conforme lo establecido por la NIIF 9, la Entidad clasifica los activos financieros según se midan posteriormente a costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral o a valor razonable con cambios en resultados, sobre la base:

- a) Del modelo de negocio de la Entidad para gestionar los activos financieros; y
- b) De las características de los flujos de efectivo contractuales del activo financiero.

#### Modelo de Negocio

El modelo de negocio se refiere al modo en que la Entidad gestiona un conjunto de activos financieros para lograr un objetivo de negocio concreto. Representa la forma en la cual la Entidad mantiene los instrumentos para la generación de fondos.

Los modelos de negocio que puede seguir la Entidad son los siguientes:

- Mantener los instrumentos hasta el vencimiento;
- Mantener los instrumentos en cartera para el cobro del flujo de fondos y, a su vez, venderlos en caso de ser conveniente; o
- Mantener los instrumentos para su negociación.

El modelo de negocio de la Entidad no depende de las intenciones de la Gerencia para un instrumento individual. Por consiguiente, esta condición no es un enfoque de clasificación instrumento por instrumento, sino que es determinado a partir de un nivel más alto de agregación.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

La Entidad solo realiza la reclasificación de un instrumento cuando, y solo cuando, el modelo de negocio para la gestión de los activos se ve modificado.

### Características del flujo de fondos

La Entidad evalúa si el rendimiento del flujo de fondos de los instrumentos agrupados no es significativamente diferente de la contribución que recibiría únicamente por intereses, caso contrario, deberán ser medidos a valor razonable con cambios en resultados.

En base a lo anteriormente mencionado, se distinguen tres categorías de Activos Financieros:

#### **i)** Activos financieros a costo amortizado:

Los activos financieros son medidos a costo amortizado cuando:

- (a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales y,
- (b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el importe del capital pendiente.

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción incrementales y directamente atribuibles, y posteriormente se miden a costo amortizado.

El costo amortizado de un activo financiero es igual a su costo de adquisición menos su amortización acumulada más los intereses devengados (calculados de acuerdo al método de la tasa efectiva), neto de cualquier pérdida por deterioro de valor.

#### **ii)** Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral:

Los activos financieros son medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral cuando:

- (a) el activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros; y
- (b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el importe del principal capital pendiente.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción incrementales y directamente atribuibles, y posteriormente se miden a valor razonable con cambios en otro resultado integral. Las ganancias y pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable se incluyen en otro resultado integral dentro de un componente separado del patrimonio.

Las pérdidas o reversiones por deterioro, los ingresos por intereses y las ganancias y pérdidas por tipo de cambio se reconocen en resultados. Al momento de su venta o disposición, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en otro resultado integral se reclasifica del patrimonio al estado de resultados.

**iii)** Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados:

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, comprende:

- Instrumentos mantenidos para negociar;
- Instrumentos específicamente designados a valor razonable con cambios en resultados;
- e
- Instrumentos con términos contractuales que no representan flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y cualquier ganancia o pérdida es reconocida en el estado de resultados a medida que se realizan.

La Entidad clasifica un instrumento financiero como mantenido para negociar si se adquiere o se incurre principalmente con el propósito de vender o recomprar en el corto plazo, o si forma parte de una cartera de instrumentos financieros que se administran conjuntamente y para los cuales hay evidencia de ganancias a corto plazo, o es un derivado que no está en una relación de cobertura calificada. Los derivados y los valores para negociación se clasifican como mantenidos para negociar y se reconocen a valor razonable, teniendo en cuenta lo mencionado en Nota 2.17.

Únicamente los activos financieros son valuados a valor razonable con cambios en resultados cuando al hacerlo, la Entidad elimina o reduce significativamente las inconsistencias de medición o reconocimiento que en caso contrario quedaría expuesto en la valuación.

### Baja de Activos Financieros

La Entidad reconoce la baja de los activos financieros únicamente cuando cumplan con alguna de las siguientes condiciones:

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

1. Expiren los derechos sobre los flujos de fondos del activo financiero; o
2. Se realice la transferencia del activo financiero de acuerdo a los requerimientos del punto 3.2.4 de la NIIF 9.

La Entidad da de baja los activos financieros que hayan sido transferidos únicamente cuando cumple con las siguientes características:

1. Ha transferido los derechos contractuales de recibir flujos de fondos futuros;
2. Retiene los derechos contractuales de recibir flujos de fondos pero asume una obligación de recompra cuando se cumplan los tres requisitos siguientes:
  - a. La Entidad no está obligado a pagar ningún importe sin recibir los flujos por la transferencia del activo; y
  - b. La Entidad tiene prohibido la venta del activo financiero; y
  - c. La Entidad tiene que remitir los flujos de fondos a los cuales se ha comprometido.

### **Pasivos financieros**

#### Clasificación

La Entidad clasifica sus pasivos financieros a costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva excepto por:

- Pasivos financieros que sean valuados al valor razonable con cambios en resultados;
- Pasivos que surjan de transferencia de activos financieros;
- Contratos de garantía financiera; y
- Compromisos de otorgamiento de préstamos a tasa inferior a la de mercado.

Pasivos Financieros valuados a valor razonable con cambios en resultados: la Entidad puede optar por hacer uso, al inicio, de la opción irrevocable de designar un pasivo a valor razonable con cambios en resultados si y solo si, al hacerlo, refleja mas adecuadamente la información financiera porque:

- la Entidad elimina o reduce significativamente las inconsistencias de medición o reconocimiento que en caso contrario quedaría expuesto en la valuación;
- si los activos y pasivos financieros se gestionan y se evalúa su desempeño sobre una base de valor razonable de acuerdo con una estrategia de inversión o gestión de riesgos documentada; o
- un contrato principal contiene uno o más derivados implícitos.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

### Baja de pasivos financieros

La Entidad únicamente da de baja los pasivos financieros cuando se hayan extinguido; esto es cuando haya sido cancelado, pagado o expirado el contrato.

### **2.7 Instrumentos financieros derivados**

Los instrumentos financieros derivados, swaps de tasas de interés, se registran a su valor razonable.

Todos los instrumentos derivados se contabilizan como activos cuando el valor razonable es positivo y como pasivos cuando el valor razonable es negativo, en relación al precio pactado. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos derivados se incluyen en el resultado del ejercicio.

La Entidad no aplica la contabilidad de cobertura.

### **2.8 Previsiones por riesgo de incobrabilidad**

Teniendo en cuenta el marco contable aplicado según BCRA, la Entidad determina las provisiones por riesgo de incobrabilidad bajo las normas de "Previsiones mínimas por riesgo de incobrabilidad" de la sección 8 de la LISOL, las cuales se detallan a continuación:

#### Categoría de deudores

La Entidad categoriza a los clientes de la Entidad según los siguientes parámetros:

- Cartera Comercial: Abarca todas las financiaciones excepto:
  - o Los créditos para consumo o vivienda.
  - o Las financiaciones de naturaleza comercial de hasta el equivalente al 40% del valor de referencia del punto 3.7 de dicha norma.
- Cartera Consumo: Incluye las financiaciones excluidas en el punto anterior.

#### Clasificación de deudores

La clasificación asignada a cada deudor de la cartera comercial es determinada en base a la capacidad de repago del cliente, y solo en segundo lugar, en base a la liquidación de sus activos. En cuanto a la cartera de consumo y asimilables a consumo, los clientes se clasifican en base a los días de atraso en que ha incurrido el mismo a la fecha de corte.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Sobre el total de las deudas de los clientes, deberán aplicarse las siguientes pautas mínimas de provisionamiento:

Cartera Comercial	Cartera de consumo o asimilable a consumo	Con garantías preferidas	Sin garantías preferidas
Situación normal	Situación normal	1%	1%
Con seguimiento especial -En observación	Riesgo bajo	3%	5%
En negociación o con acuerdos de refinanciación	N/A	6%	12%
En tratamiento especial	N/A	8%	16%
Con problemas	Riesgo medio	12%	25%
Alto riesgo de insolvencia	Riesgo alto	25%	50%
Irrecuperable	Irrecuperable	50%	100%
Irrecuperable por disposición técnica	Irrecuperable por disposición técnica	100%	100%

Entre otras disposiciones particulares, la Entidad ha optado por la opción de interrumpir el devengamiento de intereses de aquellos clientes que presenten atrasos mayores a 90 días en lugar de provisionar el 100% de los mismos.

## 2.9 Arrendamientos / Leasing

### Arrendamientos financieros

Se han registrado por el valor actual de las sumas no devengadas, calculadas según las condiciones pactadas en los respectivos contratos, en función a la tasa de interés implícita en ellos.

### Medición inicial

La Entidad utiliza la tasa de interés implícita en el arrendamiento para medir la inversión neta. Esta es definida de manera tal que los costos directos iniciales se incluyen automáticamente en la inversión neta del arrendamiento.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Los costos directos iniciales, distintos de los incurridos por los fabricantes o concesionarios, se incluyen en la medición inicial de la inversión neta del arrendamiento y reducen la cantidad de ingresos reconocidos durante el plazo del arrendamiento. La tasa de interés implícita en el arrendamiento se define de tal manera que los costos directos iniciales se incluyen automáticamente en la inversión neta en el arrendamiento; no hay necesidad de agregarlos por separado.

La diferencia entre el importe bruto por cobrar y el valor actual representa el ingreso financiero que se reconoce durante el plazo del arrendamiento. Los ingresos financieros de los arrendamientos se registran dentro del resultado del ejercicio. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio.

La Entidad utiliza los criterios detallados en Nota 3.b) para determinar si existe evidencia objetiva de que se ha producido una pérdida por deterioro, en el caso de los préstamos llevados al costo amortizado.

### 2.10 Propiedad, planta y equipos

Fueron valuados al costo de adquisición, neto de las depreciaciones acumuladas y/o de las pérdidas por desvalorización acumuladas, si las hubiera. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición o construcción de estas partidas.

Los costos subsecuentes se incluyen en el valor del activo o se reconocen como un activo separado, según corresponda, si y solo si es probable que generen beneficios económicos futuros para la Entidad, y su costo pueda ser medido razonablemente. El valor de libros del activo que se reemplaza se da de baja, amortizándose el nuevo activo por la cantidad de años de vida útil restante al momento de efectuarse la mejora.

Los gastos de reparación y mantenimiento se reconocen en el estado de resultados del ejercicio en que se incurren.

La depreciación de estos bienes es calculada por el método de línea recta, aplicando tasas anuales suficientes para extinguir sus valores al final de la vida útil estimada. En el caso que un activo incluya componentes significativos con distintas vidas útiles, los mismos son reconocidos y depreciados como ítems separados.

A continuación, se detalla la vida útil para cada uno de los ítems que componen el rubro propiedad, planta y equipos:

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Bienes de uso	Vida Útil
Mobiliarios e instalaciones	120 meses
Máquinas y equipos	36 meses
Rodados	60 meses

Los valores residuales de la propiedad, planta y equipos, las vidas útiles y los métodos de depreciación se revisan y ajustan si fuera necesario, a la fecha de cierre de cada ejercicio o cuando existan indicios de desvalorización.

El valor de libros de la propiedad, planta y equipos se reduce inmediatamente a su importe recuperable cuando el importe en libros es superior al monto recuperable estimado.

Las ganancias y pérdidas por la venta de elementos de propiedad, planta y equipos, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor de libro del bien respectivo y se incluyen en el estado de resultado integral.

### 2.11 Activos intangibles

#### Software

Los costos asociados con el mantenimiento de software se reconocen como gasto cuando se incurren. Los costos de desarrollo, adquisición e implementación que son directamente atribuibles al diseño y pruebas de software identificables y únicos que controla la Entidad, se reconocen como activos.

Los costos de desarrollo, adquisición o implementación reconocidos inicialmente como gastos de un ejercicio, no son reconocidos posteriormente como costo del activo intangible. Los costos incurridos en el desarrollo, adquisición o implementación de software, reconocidos como activos intangibles, se amortizan aplicando el método de la línea recta durante sus vidas útiles estimadas, en un plazo que no excede de cinco años.

### 2.12 Desvalorización de activos no financieros

Los activos que tienen vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se someten a pruebas anuales de desvalorización. A diferencia del supuesto anterior, aquellos bienes que son amortizables se someten a pruebas de desvalorización cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor de libros o, mínimamente, en forma anual.

Las pérdidas por desvalorización se reconocen cuando el valor de libros excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

obtendría de su venta o su valor en uso. Para efectos de la prueba de desvalorización, los activos se agrupan al menor nivel en que generan flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). El valor de libros de activos no financieros distintos del valor llave sobre los que se ha registrado una desvalorización, se revisan a cada fecha de reporte para verificar posibles reversiones de desvalorizaciones.

### 2.13 Compensación

Los activos y pasivos financieros se compensan informando el importe neto en el estado de situación financiera solo cuando existe un derecho exigible legalmente para compensar los importes reconocidos, y existe la intención de liquidar en términos netos o realizar el activo y liquidar la responsabilidad simultáneamente.

### 2.14 Financiaciones recibidas del BCRA y otras Instituciones Financieras

Los montos adeudados a otras entidades financieras son registrados en el momento en que el capital es adelantado a la Entidad por la entidad bancaria. El pasivo financiero no derivado es medido a costo amortizado. En el caso que la Entidad recompre la deuda propia, esta es eliminada de los estados financieros y la diferencia entre el valor residual del pasivo financiero y el monto pagado es reconocido como un ingreso o egreso financiero.

### 2.15 Provisiones / Contingencias

De acuerdo a las Normas contables adoptadas por el BCRA, una Entidad tendrá una provisión si:

- a- Posee una obligación presente (legal o implícita) como consecuencia de un suceso pasado;
- b- Es probable que la Entidad tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos futuros para cancelar tal obligación; y
- c- Puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

Se entenderá que una Entidad tiene una obligación implícita si (a) como consecuencia de prácticas anteriores o políticas públicas la Entidad ha asumido ciertas responsabilidades y (b) como resultado, ha creado expectativas de que va a cumplir con esas obligaciones.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

La Entidad reconoce las siguientes provisiones:

Para juicios laborales, civiles y comerciales: se determinan en base a los informes de los abogados acerca del estado de los juicios y la estimación efectuada sobre las posibilidades de quebrantos a afrontar por la Entidad, así como en la experiencia pasada respecto a este tipo de juicios.

Para riesgos diversos: se constituyen para afrontar situaciones contingentes que podrían originar obligaciones para la Entidad. En la estimación de los montos se considera la probabilidad de su concreción tomando en cuenta la opinión de los asesores legales y profesionales de la Entidad.

Las provisiones se miden al valor presente de los desembolsos que se espera se requerirán para cancelar la obligación utilizando una tasa de interés antes de impuestos que refleje las actuales condiciones del mercado sobre el valor del dinero y los riesgos específicos para dicha obligación. El incremento en la provisión por el paso del tiempo se reconoce en el rubro resultados financieros netos del estado de resultado integral.

La Entidad no contabilizará las contingencias positivas, exceptuando las derivadas de impuestos diferidas y aquellas cuya concreción sea virtualmente segura.

A la fecha de emisión de los presentes estados financieros, el Directorio de la Entidad entiende que no se han presentado elementos que permitan determinar la existencia de otras contingencias que puedan materializarse y generar un impacto negativo en los presentes estados financieros que las detalladas en Nota 4.

### 2.16 Otros pasivos no financieros

Las cuentas por pagar no financieras se devengan cuando la contraparte ha cumplido con sus obligaciones comprometidas en el contrato y se valúan a costo amortizado.

### 2.17 Obligaciones Negociables emitidas

#### Obligaciones Negociables no subordinadas

La entidad, haciendo uso de la opción establecida por la NIIF 9 en su Capítulo 4.2.2., ha decidido medir a valor razonable con cambio a resultados el pasivo financiero originado por la obligación negociable Nro. 28º, así como también la medición de los derivados de tasa de interés vinculados a dicho instrumento.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

La entidad ha desarrollado un modelo a los efectos de realizar por un lado la "Valuación a Mercado" de las Obligaciones Negociables (ONs) emitidas a tasa de interés variable y por otro la valuación de los SWAP de Tasa Badlar (Swaps) que fueron concertados con distintas entidades financieras, replicando en forma idéntica las condiciones de los títulos de deuda emitidos, a modo de mitigar el riesgo de tasa interés asociado a tales instrumentos. Dicho modelo se detalla en la nota 3.a.

Las obligaciones negociables no subordinadas emitidas distintas a la Serie Nro. 28 han sido medidas a costo amortizado.

### Obligaciones Negociables subordinadas

La Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 14 de mayo de 2015, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Subordinadas no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 17.764 del 11 de agosto de 2015 aprobó el mencionado Programa Global de Obligaciones Negociables Subordinadas.

Las Obligaciones Negociables Subordinadas emitidas por la Entidad son medidas a costo amortizado.

### **2.18 Capital Social y Ajustes de capital**

Las cuentas integrantes de este rubro se expresan en moneda homogénea según lo descripto en la nota 2.2.b), excepto el rubro "Capital Social", el cual se ha mantenido por su valor nominal. El ajuste derivado de su reexpresión se incluye dentro de "Ajustes al Patrimonio".

Las acciones ordinarias se clasifican en el patrimonio neto y se mantienen registradas a su valor nominal.

### **2.19 Ganancias Reservadas**

Conforme a las regulaciones establecidas por el BCRA, corresponde asignar a reserva legal el 20% de las utilidades del ejercicio netas de los eventuales ajustes de ejercicios anteriores, en caso de corresponder. No obstante ello, para la distribución de utilidades, las entidades deberán regirse por lo estipulado por el BCRA en el texto ordenado sobre distribución de resultados las Entidades Financieras según lo detallado en nota 5.4.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

### 2.20 Reconocimiento de Ingresos

Los ingresos y egresos financieros son registrados para todos los instrumentos de deuda de acuerdo al método de la tasa efectiva, por el cual se difieren todos los resultados positivos o negativos que son parte integral de la tasa efectiva de la operación.

Los resultados que se incluyen dentro de la tasa efectiva incluyen erogaciones o ingresos relacionados con la creación o adquisición de un activo o pasivo financiero, como por ejemplo compensaciones recibidas por el análisis de la condición financiera del cliente, negociación de los términos del instrumento, la preparación y procesamiento de los documentos necesario para concertar la transacción y las compensaciones recibidas por el otorgamiento de acuerdos de crédito que se espera sean utilizados por el cliente. La Entidad registra todos sus pasivos financieros no derivados a costo amortizado, con excepción de lo mencionado en nota 2.17 con referencia a las obligaciones negociables no subordinadas.

### 2.21 Impuesto a las ganancias

El cargo por impuesto a las ganancias del ejercicio comprende al impuesto corriente y al diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultado, excepto cuando se trata de partidas que deban ser reconocidas directamente en otros resultados integrales. En este caso, el impuesto a las ganancias relacionado de tales partidas también se reconoce en dicho estado.

El cargo por impuesto a las ganancias corriente se calcula sobre la base de las leyes impositivas promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del estado de situación financiera en los países en los que la Entidad opera y genera ganancia imponible. La Entidad evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones juradas de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación. Por su parte, cuando corresponde, constituye provisiones sobre los montos que espera deberá pagar a las autoridades tributarias.

El impuesto a las ganancias diferido se determina en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. Sin embargo, el impuesto diferido que surge por el reconocimiento inicial de un activo o de un pasivo en una transacción que no corresponda a una combinación de negocios, que al momento de la transacción no afecta ni la utilidad ni la pérdida contable o gravable, no se registra. El impuesto diferido se determina usando tasas tributarias (y legislación) que han sido promulgadas a la fecha de los estados financieros y que se espera serán aplicables cuando el activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se pague.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios impositivos futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporarias.

Los saldos de impuestos a las ganancias diferidos de activos y pasivos se compensan cuando existe el derecho legal a compensar impuestos activos corrientes con impuestos pasivos corrientes y cuando se relacionen con la misma autoridad fiscal de la Entidad en donde exista intención y posibilidad de liquidar los saldos impositivos sobre bases netas.

### 2.22 Beneficios al personal

#### Beneficios al personal a corto plazo

Los beneficios al personal a corto plazo se reconocen en resultados cuando el empleado presta el servicio relacionado. Se reconoce una provisión si la Entidad tiene la obligación legal o implícita, como resultado de servicios pasados provistos por el empleado, de abonar un monto que puede ser estimado de manera confiable.

### 3. Políticas y estimaciones contables críticas

La preparación de estados financieros de conformidad con el marco contable establecido por BCRA basado en NIIF, requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También requiere que la Gerencia ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las normas contables establecidas por el BCRA para establecer las políticas contables de la Entidad.

La Entidad ha identificado las siguientes áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros que son esenciales para la comprensión de los riesgos informativos contables / financieros subyacentes:

#### **a- Valor razonable de derivados y otros instrumentos**

El valor razonable de los instrumentos financieros que no se cotizan en los mercados activos son determinados usando técnicas de valuación. Dichas técnicas, son validadas y revisadas periódicamente por personal calificado independiente del área que las creó. Todos los modelos son evaluados y ajustados antes de ser usados, para asegurar que los resultados reflejen la información actual y precios comparativos del mercado.

La entidad, haciendo uso de la opción establecida por la NIIF 9 en su Capítulo 4.2.2., ha decidido de medir a valor razonable con cambio a resultados sus pasivos financieros por obligaciones negociables emitidas (Serie Nro. 28), del mismo modo realizar la medición de los derivados de tasade interés vinculados a los mismos.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

La entidad ha desarrollado un modelo a los efectos de realizar por un lado la “Valuación a Mercado” de las Obligaciones Negociables (ONs) emitidas a tasa de interés variable, vinculadas a la cotización de la Tasa Badlar Privada más un premio cuya finalidad es hacer más atractiva la colocación de este instrumento en el mercado, y por otro la valuación de los SWAP de Tasa Badlar (Swaps) que fueron concertados con distintas entidades financieras, replicando en forma idéntica las condiciones de los títulos de deuda emitidos, a modo de mitigar el riesgo de tasa interés asociado a tales instrumentos.

Para la realización de los cálculos de los “Precios a Valor de Mercado” de distintas operaciones contempladas por el modelo, se han realizado análisis del comportamiento de las estructuras de tasas que se detallan a continuación:

### - Estructura de Tasa Badlar futuras

A los efectos de valorar los contratos de ONs y Swaps que posee la Entidad, resulta de suma importancia disponer de una estructura de tasas futura. Para lograr este objetivo, se utilizó la Tasa Teórica de Swaps publicada por el Mercado Abierto Electrónico (MAE) al cierre de cada mes.

### - Valor presente de los pagos correspondientes a los contratos de ONs y Swaps

Al momento de realizar la valuación de los instrumentos, es necesario definir como valorar el flujo de fondos que la Entidad debería pagar o cobrar de acuerdo con el resultado de las variables contempladas en cada contrato. En este sentido, la alternativa seleccionada por TCFA ha sido calcular el valor actual de los contratos en función de la estructura de Tasas de las LEBACs a la fecha de valuación del flujo de fondos resultante de cada contrato.

## **b- Pérdidas por deterioro de préstamos y anticipos.**

La Entidad realiza estimaciones sobre las capacidades de repago de los clientes para determinar el nivel de provisionamiento que le corresponde según la normativa BCRA.

Dichas estimaciones son efectuadas con la periodicidad correspondiente requerida por las normas mínimas de provisionamiento del BCRA.

## **c- Deterioro de Activos no Financieros**

Los activos intangibles con vidas finitas y propiedades, planta y equipo se amortizan o deprecian a lo largo de su vida útil estimada en forma lineal. La Entidad monitorea las condiciones relacionadas con estos activos para determinar si los eventos y circunstancias justifican una revisión del ejercicio de amortización o depreciación restante y si existen factores o circunstancias que impliquen un deterioro en el valor de los activos que no pueda ser recuperado.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

La Entidad ha aplicado el juicio en la identificación de los indicadores de deterioro de propiedad, planta y equipo y activos intangibles determinando que no hubo indicios de deterioro para ninguno de los ejercicios presentados en sus estados financieros, por lo cual no se ha estimado ningún valor recuperable.

### d- Impuesto a las ganancias e impuesto diferido

Se requiere un juicio significativo al determinar los pasivos y activos por impuestos corrientes y diferidos. El impuesto corriente se provisiona de acuerdo a los montos que se espera pagar y el impuesto diferido se provisiona sobre las diferencias temporarias entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus valores en libros, a las alícuotas que se espera estén vigentes al momento de reversión de las mismas.

Se reconoce un activo por impuesto diferido en la medida en que exista la probabilidad de que se disponga de ganancias imponibles futuras contra las cuales se puedan utilizar las diferencias temporarias, basado en los presupuestos de la gerencia con respecto a los montos y la oportunidad de las ganancias imponibles futuras. Luego se debe determinar la posibilidad de que los activos por impuesto diferido se utilicen y compensen contra ganancias imponibles futuras. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones, por ejemplo, cambios en la legislación impositiva o el resultado de la revisión definitiva de las declaraciones juradas de impuestos por parte del fisco y los tribunales fiscales.

Las ganancias fiscales futuras y la cantidad de beneficios fiscales que son probables en el futuro se basan en un plan de negocios a mediano plazo preparado por la administración el cual se basa en expectativas que se consideran razonables.

No existen modificaciones significativas respecto de las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros respecto de la situación expuesta al 31 de diciembre de 2020.

## 4. Hechos significativos y transacciones a informar sobre la Información Financiera

La Entidad considera que la siguiente información sobre hechos y transacciones significativas debe ser tenida en cuenta por el lector, al momento de interpretar los estados financieros .

### 4.1 Transacciones y saldos entre partes relacionadas

#### a) Accionista principal

Denominación de la sociedad controlante: Toyota Financial Services International Corporation

Domicilio legal: 6565 Headquarters Dr, Plano, TX 75024, EE. UU.

Actividad principal: Inversora en Entidades financieras del grupo Toyota

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

El porcentaje de votos poseídos por la sociedad controlante al 31 de diciembre de 2020 era del 99.20%, el cual se mantiene al 31 de diciembre de 2021.

b) Operaciones con sociedades relacionadas (art. 33 de la Ley General de Sociedades)

Al 31 de diciembre de 2021 y 31 de diciembre de 2020, la Entidad no efectuó operaciones con sociedades relacionadas.

### 4.2 Impuesto a las Ganancias

El 23 de diciembre de 2019, el Poder Ejecutivo Nacional promulgó la Ley 27.451, la cual establece principalmente los siguientes impactos contables:

En el artículo 27 de la Ley se dispone que en caso deba calcularse el ajuste por inflación (impositivo), positivo o negativo, correspondiente al primer y segundo ejercicio iniciado a partir del 1° de enero de 2019, deberá imputarse un sexto (1/6) en ese período fiscal y los cinco sextos (5/6) restantes, en partes iguales, en los cinco (5) períodos fiscales inmediatos siguientes.

A su vez, se aclara que dicha disposición no obsta al cómputo de los tercios remanentes correspondientes a períodos anteriores, calculado conforme a la versión anterior del artículo 194 de la Ley de Impuesto a las Ganancias.

En el artículo 48 de la mencionada Ley se establece que hasta los ejercicios fiscales que se inicien a partir del 1° de enero de 2021 inclusive, la alícuota del impuesto será del treinta por ciento (30%) -Dividendos o utilidades distribuidas será del 7%.

En el mes de junio de 2021, se promulgó una ley que establece una nueva estructura de alícuotas escalonadas para el impuesto a las ganancias con tres segmentos en relación al nivel de ganancia neta imponible acumulada. Las nuevas alícuotas son:

- 25% para las ganancias netas imponibles acumuladas de hasta \$ 5 millones;
- 30% para el segundo tramo, que alcanzará ganancias imponibles de hasta \$ 50 millones;
- 35% para ganancias imponibles superiores a los \$ 50 millones.

Dicha modificación será de aplicación para los ejercicios fiscales iniciados a partir del 1° de enero de 2021. La Entidad ha registrado en los presentes estados contables los impactos que este cambio genera.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	<b>31/12/2021</b>
Resultado contable antes de impuesto a las ganancias - Pérdida	(298.611)
Impuesto a las Ganancias - determinado	61.744
Activo diferido por Impuesto a las Ganancias	323.319
Pasivo diferido por Impuesto a las Ganancias	176.172

### 4.3 Ingreso por intereses / comisiones

<b>Ingresos por intereses</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Intereses por efectivo y depósitos en bancos	-	181
Intereses por préstamos al sector financiero	189.454	434.732
Intereses por documentos	13.533	53.249
Intereses por préstamos hipotecarios	37.103	18.201
Intereses por préstamos prendarios	2.366.497	2.644.642
Intereses por otros préstamos	575.831	1.225.202
Intereses por arrendamientos financieros	1.035.943	862.167
<b>Total</b>	<b>4.218.361</b>	<b>5.238.374</b>

<b>Ingresos por comisiones</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Vinculados con operaciones activas	94.940	149.165
<b>Total</b>	<b>94.940</b>	<b>149.165</b>

### 4.4 Egresos por intereses / comisiones

<b>Egresos por intereses</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Intereses por depósitos a plazo fijo	161.206	199.269
Intereses por préstamos interfinancieros recibidos (call recibidos)	40.633,00	0
Intereses por otras financiaciones de entidades financieras	1.172	832
Intereses por obligaciones subordinadas	17.602	37.006
Intereses por otras obligaciones por intermediación financiera	2.207.443	2.833.403
<b>Total</b>	<b>2.428.056</b>	<b>3.070.510</b>

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

<b>Egresos por comisiones</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Comisiones	104.003	86.911
<b>Total</b>	<b>104.003</b>	<b>86.911</b>

### 4.5 Otros ingresos / gastos operativos

<b>Otros Ingresos Operativos</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Intereses punitorios	13.325	18.278
Créditos recuperados y provisiones desafectadas	50.205	57.098
Seguros de autos	164.603	204.529
Otros	66.851	110.017
<b>Total</b>	<b>294.984</b>	<b>389.922</b>

<b>Otros Gastos Operativos</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Intereses punitorios y cargos a favor del BCRA	68	1.328
Impuesto a los ingresos brutos	346.329	372.042
Otros	37.883	49.648
<b>Total</b>	<b>384.280</b>	<b>423.018</b>

### 4.6 Gastos por función y naturaleza

La Entidad presentó sus estados de resultados integrales bajo el método de la función del gasto. De acuerdo con este método, los gastos se clasifican de acuerdo a su función como parte de la partida "gastos de administración".

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

La siguiente tabla proporciona la información adicional requerida sobre la naturaleza de los gastos y su relación con la función:

<b>Gastos de administración</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Honorarios a directores y síndicos	1.012	989
Otros honorarios	191.653	165.011
Propaganda y publicidad	10.670	10.343
Impuestos	46.097	66.961
Alquileres	82.069	49.393
Representación, viáticos y movilidad	4.304	17.656
Otros	95.383	100.109
<b>Total</b>	<b>431.188</b>	<b>410.462</b>

### 4.7 Beneficios al personal

A continuación, se detallan los conceptos incluidos en beneficios al personal al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

<b>Beneficios al personal</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Remuneraciones	332.071	317.678
Cargas sociales	100.365	95.308
Indemnizaciones y gratificaciones al personal	63.285	61.086
Servicios al personal	6.539	6.909
<b>Total</b>	<b>502.260</b>	<b>480.981</b>

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

### 4.8 Instrumentos Financieros

Al cierre del ejercicio, la Entidad mantenía las siguientes carteras de instrumentos financieros:

Cartera de instrumentos al 31/12/2021	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
<b>Activos</b>	<b>147</b>	<b>11.505.504</b>	-
Efectivo y depósitos en bancos	-	433.275	-
Instrumentos derivados	147	-	-
Otros activos financieros	-	228.195	-
Préstamos y otras financiaciones	-	10.835.557	-
Activos financieros entregados en gía.	-	8.477	-
Cartera de instrumentos al 31/12/2021	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
<b>Pasivos</b>	<b>184.219</b>	<b>9.241.439</b>	-
Depósitos	-	446.997	-
Pasivos a VR con cambios en resultados	207	-	-
Otros pasivos financieros	-	1.155.079	-
Financ. recibidas del BCRA y otras inst. financ.	-	6.371.315	-
Obligaciones negociables emitidas	184.012	1.245.725	-
Obligaciones negociables subordinadas	-	22.323	-

Cartera de instrumentos al 31/12/2020	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
<b>Activos</b>	-	<b>13.588.910</b>	-
Efectivo y depósitos en bancos	-	614.946	-
Otros activos financieros	-	467.942	-
Préstamos y otras financiaciones	-	12.495.544	-
Activos financieros entregados en gía.	-	10.478	-

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021, presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Cartera de instrumentos al 31/12/2020	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
<b>Pasivos</b>	<b>1.113.961</b>	<b>10.145.181</b>	-
Depósitos	-	541.408	-
Instrumentos derivados	234.891	-	-
Otros pasivos financieros	367.525	1.178.288	-
Financ. recibidas del BCRA y otras inst. financ.	511.545	6.394.989	-
Obligaciones negociables emitidas	-	1.963.740	-
Obligaciones negociables subordinadas	-	66.756	-

### Valores Razonables

La Entidad clasifica los valores razonables de los instrumentos financieros en 3 niveles, de acuerdo a la calidad de los datos utilizados para su determinación.

Se detallan a continuación los instrumentos financieros de la Entidad medidos a valor razonable al cierre del ejercicio:

Cartera de instrumentos al 31/12/2021	VR nivel 1	VR nivel 2	VR nivel 3
<b>Activos</b>	-	<b>147</b>	-
Instrumentos derivados	-	147	-
<b>Pasivos</b>	-	<b>184.219</b>	-
- Pasivos a VR con cambios en resultados	-	207	-
- Obligaciones negociables emitidas	-	184.012	-

Cartera de instrumentos al 31/12/2020	VR nivel 1	VR nivel 2	VR nivel 3
<b>Pasivos</b>	-	<b>1.113.961</b>	-
- Instrumentos derivados	-	234.891	-
- Otros pasivos financieros	-	367.525	-
- Financ. recibidas del BCRA y otras inst. financ.	-	511.545	-

La Entidad ha desarrollado un modelo descrito en la nota 3.a. La política de la Entidad es reconocer transferencias entre los niveles de Valores Razonables solo a las fechas de cierre de ejercicio, no existiendo modificaciones en relación a los instrumentos financieros mantenidos en cartera al 31 de diciembre de 2020.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Valor Razonable nivel 1: El valor razonable de los instrumentos financieros negociados en mercados activos (como derivados negociados públicamente, inversiones negociables o disponibles para la venta) se basa en los precios de cotización de los mercados a la fecha del período de reporte. El precio de mercado utilizado en los activos financieros mantenidos por la Entidad es el precio de compra actual. Estos instrumentos se incluyen en el nivel 1.

Valor Razonable nivel 2: El valor razonable de instrumentos financieros que no se negocian en mercados activos, por ejemplo, los derivados disponibles fuera de bolsa (over-the-counter), se determina utilizando técnicas de valuación que maximizan el uso de información observable y deposita la menor confianza posible en estimados específicos de la Entidad. Si todas las variables relevantes para establecer el valor razonable de un instrumento financiero son observables, el instrumento se incluye en el nivel 2.

Valor Razonable nivel 3: Si una o más variables relevantes no se basan en información observable de mercado, el instrumento se incluye en el nivel 3. Este es el caso de los instrumentos de capital sin cotización.

### Clasificación de Activos Financieros medidos a Costo Amortizado

Se detallan a continuación los activos financieros medidos a costo amortizado:

	31/12/2021	31/12/2020
Efectivo y depósitos en bancos	433.275	614.946
Otros activos financieros	228.195	467.942
Préstamos y otras financiaciones	10.835.557	12.495.544
Activos financieros entregados en gía.	8.477	10.478
<b>Total</b>	<b>11.505.504</b>	<b>13.588.910</b>

Los resultados generados por el devengamiento de la tasa efectiva de los instrumentos impactan directamente en el Resultado del ejercicio.

### Pasivos Financieros a Costo Amortizado

Se detalla a continuación la conformación de los pasivos financieros de la Entidad medidos a costo amortizado al cierre del ejercicio:

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	31/12/2021	31/12/2020
Depósitos	446.997	541.408
Otros pasivos financieros	1.155.079	1.178.288
Financiamientos recibidos del BCRA y otras inst. financ.	6.371.315	6.394.989
Obligaciones negociables emitidas	1.245.725	1.963.740
Obligaciones negociables subordinadas	22.323	66.756
<b>Total</b>	<b>9.241.439</b>	<b>10.145.181</b>

### 4.9 Otros activos no financieros

Al 31 de diciembre de 2021 y 31 de diciembre de 2020, los activos no financieros de la Entidad se componen de la siguiente manera:

Descripción	31/12/2021	31/12/2020
Anticipos al personal	837	248
Pagos efectuados por adelantado	25.864	13.613
Bienes tomados en defensa de créditos	-	3.588
Bienes diversos	2.227	23.452
Anticipos de impuestos	29.633	6.687
<b>Total</b>	<b>58.561</b>	<b>47.588</b>

### 5. Información adicional requerida por el BCRA

#### 5.1 Seguro de Garantía de los Depósitos

Mediante la Ley N° 24485 y el Decreto N° 540/95 se dispuso la creación del Sistema de Seguro de Garantía de los Depósitos con el objeto de cubrir el riesgo de los depósitos bancarios adicionalmente al sistema de privilegios y protección previsto en la Ley de Entidades Financieras.

Por el Decreto N° 1127/98 del 24 de septiembre de 1998, el P.E.N. estableció el límite máximo de cobertura del sistema de garantía, alcanzando a los depósitos a la vista o a plazo fijo, en pesos y/o moneda extranjera. Dicho límite se fijó a partir del 1 de mayo de 2020 en miles de pesos 1.500.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

No están incluidos en el presente régimen los depósitos efectuados por otras entidades financieras (incluyendo los certificados a plazo fijo adquiridos por negociación secundaria), los depósitos efectuados por personas vinculadas directa o indirectamente a la entidad, los depósitos de títulos valores, aceptaciones o garantías y aquellos constituidos con posterioridad al 1 de julio de 1995 a una tasa superior a la establecida periódicamente por el BCRA en base a la encuesta diaria que realiza dicha institución. También se hallan excluidos los depósitos cuya titularidad haya sido adquirida vía endoso y las imposiciones que ofrezcan incentivos adicionales a la tasa de interés. El sistema ha sido implementado mediante la creación de un fondo denominado "Fondo de Garantía de los Depósitos" (F.G.D.), que es administrado por la sociedad Seguros de Depósitos S.A. (SEDESA) y cuyos accionistas son el BCRA y las entidades financieras en la proporción que para cada una de ellas determina dicha institución en función de los aportes efectuados al mencionado fondo.

Al 31 de diciembre de 2021, el aporte normal al F.G.D. acumulado, ascendió a pesos 808.000.

### 5.2 Cuentas que identifican el cumplimiento de efectivo mínimo

Se detalla a continuación el concepto computado por la entidad para la integración de efectivo mínimo con indicación del saldo al 31 de diciembre 2021.

- Cuenta Corriente en Banco Central: pesos miles 224.505

### 5.3 Activos de disponibilidad restringida

Al 31 de diciembre de 2021 y 31 de diciembre de 2020, la Entidad mantiene como garantía el activo financiero que se detalla a continuación:

Descripción	31/12/2021	31/12/2020
En garantía de alquileres	8.477	10.478
<b>Total</b>	<b>8.477</b>	<b>10.478</b>

### 5.4 Emisión de Obligaciones

La Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 9 de diciembre de 2009, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Simples no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Adicionalmente, en función a lo aprobado por la Asamblea General de Accionistas celebrada el 29 de abril de 2011, se resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo de pesos miles 400.000. A su vez, con fecha 29 de abril de 2014 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió incrementar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo de pesos miles 800.000. Asimismo, con fecha 27 de abril

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

de 2016 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de pesos miles 1.400.000. Por último, con fecha 17 de agosto de 2017 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de pesos miles 6.000.000.

De acuerdo al programa oportunamente aprobado, las Obligaciones Negociables podrán ser ofrecidas en clases separadas y éstas a su vez podrán dividirse en series, en los montos, a los precios y bajo las condiciones que se especifiquen en el suplemento de precio aplicable.

Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 16.206 del 13 de octubre de 2009 aprobó el mencionado Programa Global y admitió el ingreso de la Entidad al régimen de oferta pública. A su vez, con fecha 17 de agosto de 2011 y bajo resolución N° 16.631 de su Directorio, la CNV aprobó el incremento del monto del Programa Global de Emisión. Adicionalmente, con fecha 10 de julio de 2014 y bajo resolución N° 17.401 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Asimismo, con fecha 31 de agosto de 2016 y bajo resolución N° 18.202 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Por último, con fecha 16 de noviembre de 2017 y bajo resolución N° 19.087 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Asimismo, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 7 de noviembre de 2013, aprobó la inscripción de la Entidad en el registro especial de la CNV para la constitución de programas globales de emisión de valores representativos de deuda con plazos de amortización hasta 1 año, para ser públicamente ofertados con exclusividad a inversores calificados y la creación de su Programa

Global de Emisión de Valores Representativos de Deuda de Corto Plazo por un monto total en circulación de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas).

Con fecha 14 de noviembre de 2013 el Directorio de la Entidad aprobó los términos y condiciones de los valores de deuda de corto plazo a ser emitidos bajo el Programa de Valores de Corto Plazo. Dicha inscripción en el registro y el Programa de Valores de Corto Plazo fueron aprobados por la CNV mediante Registro N° 50 de fecha 5 de diciembre de 2013.

La Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 14 de mayo de 2015, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Subordinadas no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 17.764 del 11 de agosto de 2015 aprobó el mencionado Programa Global.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

A continuación, se detallan las emisiones vigentes al 31 de diciembre de 2021 y 31 de diciembre 2020:

Tipo de Valor Negociable	Nro. De Serie	Autorizada por el Directorio de la Entidad	Autorizada por C.N.V. en fecha	Fecha de Colocación y Emisión	Valor Nominal	Plazo meses	Fecha de	Tasa (*)	Amortización	Saldo 31.12.2021	Saldo 31.12.2020
					pesos miles		Vencimiento				
Obligaciones Negociables	30	30/08/2021	25/10/2021	17/11/2021	1200	21	17/08/2023	Variable BADLAR + 3.40	17/02/2023 17/05/2023 17/08/2023	1.245.725	-
Obligaciones Negociables	28	15/10/2020	26/11/2020	09/12/2020	900	15	09/03/2022	Variable BADLAR + 4.25	09/12/2021 09/03/2022	184.012	1.380.298
Obligaciones Negociables	27	05/02/2020	20/02/2020	28/02/2020	750	12	28/02/2021	Variable BADLAR + 4,5%	28/02/2021	-	583.442
Obligaciones Negociables Subordinadas	1	25/06/2015	19/08/2015	31/08/2015	50	84	31/08/2022	Variable BADLAR + 7,25%	31/08/2022	11.351	33.914
Obligaciones Negociables Subordinadas	2	03/09/2015	18/09/2015	30/09/2015	50	84	30/09/2022	Variable BADLAR + 7,25%	30/09/2022	10.972	32.842

(\*) La liquidación de los intereses en todos los casos se practica en forma trimestral a excepción de las Obligaciones Negociables Subordinadas en las cuales la periodicidad es semestral.

Los fondos netos obtenidos de la colocación de las Obligaciones Negociables fueron utilizados principalmente para el otorgamiento de préstamos prendarios y leasing para la adquisición de vehículos en la República Argentina y refinanciamiento de pasivos de la Entidad, contribuyendo esto a mejorar el perfil de la deuda y la diversificación de su estructura de fondeo.

### 5.5 Restricciones para la distribución de utilidades

Conforme a normas del BCRA corresponde destinar para la reserva legal el 20% de las utilidades que arroje el Estado de Resultados al cierre del ejercicio más los ajustes de ejercicios anteriores, neto de los resultados no asignados negativos existentes.

Mediante la Comunicación "A" 7421, el BCRA dispuso que las entidades del sistema financiero podrán distribuir a partir del 01 de enero 2022 hasta 20% de las utilidades acumuladas hasta el 31 de diciembre de 2021, en doce cuotas mensuales y consecutivas, de acuerdo con las normas de distribución de resultados.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

El texto ordenado de las normas sobre distribución de resultados requiere que las Entidades que procedan a distribuir utilidades deberán contar con autorización previa de la Superintendencia de Entidades Financieras y Cambiarias.

Por otra parte de acuerdo a las condiciones establecidas por el BCRA, sólo se podrá distribuir utilidades en la medida que se cuente con resultados positivos, luego de deducir a los resultados no asignados, además de la Reserva Legal y Estatutaria, cuya constitución sea exigible, los siguientes conceptos: la diferencia entre el valor contable y el valor de mercado de los activos del sector público y/o instrumentos de deuda del BCRA no valuados a precio de mercado, las sumas activadas por causas judiciales vinculadas a depósitos y los ajustes requeridos por el BCRA y la auditoría externa no contabilizados.

## 5.6 Factores de riesgos financieros

### Gestión de riesgos en TCFA

Desde el año 2007 la Entidad -a partir de lineamientos establecidos a nivel global por parte de Toyota Financial Services Corporation- adhiere al Gerenciamiento de Riesgos, entendiendo a este término como **“...un proceso de identificar, analizar y cuantificar las probabilidades de pérdidas y efectos secundarios que se desprenden de los desastres, así como de las acciones preventivas, correctivas y reductivas correspondientes, que deben emprenderse...”**.

En tal sentido, se ha formalizado y aprobado por el Directorio una estructura a nivel organizacional encargada del Gerenciamiento de Riesgos, la cual prevé los siguientes roles:

- 🚩 C.R.O. (Chief Risk Officer - Jefe de Gerenciamiento de Riesgos)
- 🚩 O.R.O. (Operational Risk Officer - Gerente de Riesgos Operativos)
- 🚩 M.R.O. (Market Risk Officer - Gerente de Riesgos de Mercado)
- 🚩 C.C.O. (Chief Credit Officer - Gerente de Riesgos de Crédito)
- 🚩 C.M.E. (Crisis Management Executive - Ejecutivo de Administración de Crisis)
- 🚩 B.C.M. (Business Continuity Manager - Gerente de Continuidad de Negocios)

### Comité de Gerenciamiento de Riesgos

En Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se ha establecido un nivel funcional con capacidad decisoria en materia de riesgos denominado **“Comité de Gerenciamiento de Riesgos”**. El mismo cuenta con un reglamento para su actuación, se reúne con una frecuencia mínima mensual, tiene fluida relación con el resto de los Comités de la Entidad (Activos y Pasivos - ALCO, Créditos, Prevención de Lavado de Activos y Financiamiento del Terrorismo, Auditoría, Kaizen y Tecnología) -a los cuales supervisa- y es el ámbito en donde se discuten y

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas  
Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

gestionan los temas que atañen a la gestión de riesgos de la Entidad. Las decisiones que se toman en el Comité son emitidas por mayoría de votos (decisión colegiada). En caso de empate, la decisión final es tomada por el Presidente del Comité.

El Comité de Gerenciamiento de Riesgos, en cumplimiento de sus funciones, ha aprobado la siguiente normativa, actualmente en vigencia:

- ✚ Política General de Gerenciamiento de Riesgos;
- ✚ Manual de Misiones y Funciones;
- ✚ Estrategia de Gerenciamiento de Riesgos;
- ✚ Política de Gerenciamiento de Crisis;
- ✚ Programa de Comunicación de Crisis; y
- ✚ Programa de Gerenciamiento de Crisis.

### Metodología empleada para el gerenciamiento de riesgos

Teniendo en cuenta el enfoque de gerenciamiento de riesgos adoptado por la Entidad, se utiliza una metodología específica que incluye la Identificación, Análisis, y Evaluación de los riesgos detectados, como así también el control y seguimiento de las decisiones tomadas al respecto.

El apetito a riesgo -entendido como la cantidad de riesgo que TCFA está dispuesta a aceptar para generar valor en la compañía- es definido desde el nivel más alto de la organización y se encuentra en línea con los objetivos corporativos establecidos.

### Tratamiento y mitigación de los riesgos detectados

El Comité de Gerenciamiento de Riesgos analiza y define las medidas a adoptar para el tratamiento de los distintos riesgos que resulten identificados. Las mencionadas acciones se encuentran siempre enmarcadas dentro de alguna de las siguientes opciones: “Retener”, “Renunciar” o “Transferir” la responsabilidad por el riesgo detectado.

En caso de optar por “Retener” la responsabilidad por el riesgo identificado, se evaluará si “Tratar” el mismo tomando contramedidas para reducirlo o “Asumir” dicho riesgo sin realizar una gestión específica.

### Indicadores de riesgos claves (KRI's)

Con el fin de monitorear los riesgos inherentes al negocio de TCFA, existen Indicadores de Riesgos Claves (KRI's) definidos a nivel corporativo, con márgenes de tolerancia previamente determinados. Mensualmente la carga de los datos necesarios para la construcción de los distintos indicadores es llevada a cabo en forma descentralizada e informada por el área de Riesgos al Comité Global de Riesgos del Grupo.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

A su vez, en caso de registrarse desvíos a los límites, deben reportarse tanto las causas de los mismos como así también las contramedidas para su reversión.

Estos KRI's son tratados por el Comité local y corresponden a 5 categorías de riesgos: Mercado, Liquidez, Tasa, Crédito y Operacional.

Adicionalmente, TCFA lleva a cabo -con una frecuencia anual- autoevaluaciones de riesgos, las cuales se encuentran vinculadas a los riesgos mencionados.

Los resultados de estas autoevaluaciones son informados a Casa Matriz, dando lugar -en el caso de detectarse desvíos o debilidades- a actividades que son incluidas en el Plan Anual de Gerenciamiento de Riesgos.

### Reportes diarios de gestión

Diariamente, la Entidad emite una serie de reportes agrupados bajo el título "Watch Your Credit Risk"; los cuales tienen como objetivo proporcionar información detallada con indicadores y alertas para la gestión de riesgos de crédito y operativos que afectan el negocio de la Compañía.

### Análisis de impacto del negocio, Plan de continuidad de negocios, Plan de recuperación ante desastres

La Entidad ha implementado un proceso de Análisis de Impacto del Negocio (de sus siglas en inglés Business Impact Analysis - BIA) que la asiste en la evaluación de todas las funciones de negocios que se desarrollan dentro de la organización, a los efectos de poder determinar el impacto que tendría sobre las mismas una interrupción en el procesamiento de datos. Este impacto se mide en términos de la pérdida financiera acumulada por ejercicios de tiempo, con la intención de establecer cuánto tiempo puede tolerar cada función del negocio sin la ayuda del procesamiento de datos.

La meta del BIA es lograr un acuerdo formal dentro de la organización en cuanto al tiempo muerto máximo tolerable o "Tiempo de Recuperación o Recovery Time Objective" para cada proceso de negocio identificado como crítico.

De esta manera, TCFA ha logrado elaborar un Plan de Recuperación ante Desastres y un Plan de Continuidad de Negocios que resultan más realistas, rentables (a nivel costo-beneficio), de fácil desarrollo, implementación y mantenimiento.

#### Plan de Continuidad de Negocios (Business Continuity Plan - BCP)

Permite evaluar, por parte de toda la Entidad, aquellos procesos considerados críticos para el negocio. Este plan incluye un detalle técnico de cómo realizar la recuperación de las funciones y servicios establecidos como críticos por los diversos sectores de la organización.

#### Plan de Recuperación ante Desastres (Disaster Recovery Plan - DRP)

Se concentra en la recuperación de las funciones y servicios de sistemas que, no necesariamente, dan soporte a los procesos críticos de negocios de la Compañía.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Asimismo, la Entidad ha establecido un programa de entrenamiento para los responsables de la ejecución de los mencionados planes con la intención de que, en caso de ocurrencia de un evento de contingencia, su accionar sea ágil y seguro, centrándose en el objetivo de recuperar la operatividad de los sistemas en el menor tiempo posible.

Los mencionados planes son probados, como mínimo, anualmente; efectuando simulacros de contingencias / desastres de distinta magnitud que colaboran con la preparación del personal de TCFA para actuar ante la ocurrencia de estos hechos, observando el cumplimiento de las responsabilidades asignadas a cada miembro de la organización.

Adicionalmente, con relación a los servicios de sistemas que se encuentran tercerizados, la Entidad obtiene formalmente de sus proveedores el compromiso de garantía de la continuidad de tales servicios y el consentimiento para verificar el cumplimiento efectivo de la obligación asumida.

### Gerenciamiento y comunicación de crisis

En base a estudios realizados, se ha demostrado que una organización con un programa de prevención de crisis se recupera de dos a tres veces más rápido que una compañía que carece de un programa de este tipo. Asimismo, estadísticamente se comprobó que resulta casi imposible una buena respuesta sin este tipo de programas.

En consecuencia, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. ha desarrollado políticas y procedimientos que la asisten en la preparación de la Entidad para la administración de situaciones de crisis, procurando continuar con las operaciones de negocios en el menor tiempo posible, proteger su valor corporativo y su reputación, así como la salud y seguridad de sus empleados.

### Riesgos

En Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se distinguen las categorías de riesgos del negocio que se detallan a continuación:

#### Riesgo de crédito

El ámbito particular de tratamiento del riesgo de crédito de la Entidad (posibilidad de sufrir pérdidas a raíz del incumplimiento que un deudor o contraparte hace de sus obligaciones contractuales), lo constituye el Comité de Créditos, cuya conformación está dada por los siguientes miembros: (i) Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas, que a su vez tiene el cargo de Presidente del Comité (ii) Director de Operaciones y Atención al Cliente (iii) Gerente de Seguros, (iv) Director Comercial y (v) Subgerente de Créditos.

El Comité de Créditos, a través de la Gerencia de Créditos, monitorea permanentemente la cartera mediante diversos indicadores (mora, write-off, etc.), la clasificación de la misma y su concentración (a través de las relaciones máximas entre la asistencia a cada cliente, su propia RPC o capital regulatorio, y la de cada uno de ellos). Tanto la clasificación de la cartera como el

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

control de su concentración se llevan a cabo siguiendo las normas del BCRA.

Para mayores detalles con relación a la Clasificación por situación y garantías recibidas, Concentración y Apertura por plazo de las financiaciones otorgadas por la Entidad, por favor remitirse a los Anexos B, C y D, respectivamente.

### **Riesgo de mercado, liquidez y tasa de interés**

Es política de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. tener en forma expresa políticas, límites y estándares que aseguren un manejo prudente de las posiciones de liquidez.

Las políticas de “Liquidez” y “Tasa de Interés” vigentes, aplicadas bajo la tutela del Comité de Activos y Pasivos (ALCO) de la Entidad y sujetas a los estándares globales de los Accionistas, procuran asegurar suficiente liquidez disponible para hacer frente a los compromisos financieros asumidos, así como también prevén el manejo y límites a los riesgos de mercado asumidos por TCFA.

La composición del Comité de Activos y Pasivos está dada por cinco miembros, responsables de áreas claves del negocio: (i) Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas, que a su vez tiene a cargo la presidencia del Comité; (ii) Director de Operaciones y Atención al Cliente (iii) Gerente de Seguros, y (iv) Director Comercial

### **Línea de crédito contingente**

La Entidad cuenta con un “Plan de Fondo de Contingencia”, el cual contempla escenarios de stress e incluye la imposibilidad de acceso al financiamiento por un ejercicio prolongado de tiempo. En tal sentido cabe destacar que TCFA cuenta con una línea de crédito contingente, la cual no podrá ser aplicada al giro del negocio -colocación de préstamos- sino que estará disponible ante un escenario de stress financiero, en el que la Entidad, debido a condiciones negativas del mercado, no pueda afrontar la cancelación de sus pasivos.

### **Líneas de crédito obtenidas**

Adicionalmente, y con idéntico fin al mencionado en el párrafo previo, cabe mencionar que las políticas internas de TCFA contemplan la celebración de acuerdos de líneas de crédito comprometidas con entidades financieras de primera línea.

### **Emisión de Obligaciones Negociables y Valores de Corto Plazo**

Como parte de la estrategia de diversificación del fondeo de la Entidad, los Accionistas resolvieron la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Simples, no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta miles de \$ 6.000.000 (o su equivalente en otras monedas y/o unidades de valor y/o medida).

Asimismo, los Accionistas aprobaron la inscripción de la Entidad en el registro especial de la CNV para la constitución de programas globales de emisión de valores representativos de deuda con plazos de amortización hasta 1 año y la creación de su Programa Global de Emisión de

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Valores Representativos de Deuda de Corto Plazo por un monto total en circulación de hasta pesos miles 1.000.000 (o su equivalente en otras monedas y/o unidades de valor y/o medida). Por último, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 14 de mayo de 2015, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Subordinadas no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas).

### Instrumentos financieros derivados

Teniendo en cuenta que sus políticas internas no le permiten a la Entidad asumir riesgos de tipo de cambio y/o descalce de tasas de interés, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. ha celebrado operaciones de permuta de tasas de interés (Contratos de Swap) con diversas entidades financieras con el objetivo de cubrir el riesgo asociado a la variación de la tasa de interés de las Obligaciones Negociables y Préstamos Interbancarios a tasa variable; con idénticos términos en cuanto a plazo, tasa de interés variable, monto y fechas de liquidación.

Con el objetivo de mitigar el riesgo de liquidez proveniente de la concentración de depósitos por cliente y financiaciones de otras entidades financieras, TCFA monitorea la concentración de depósitos en los principales clientes y asistencia crediticia recibida por contraparte. Para mayores detalles con relación a la Concentración y Apertura por plazo de los depósitos captados por la Entidad, por favor remitirse a los Anexos H e I, respectivamente.

### Riesgo operacional

En cumplimiento de los requerimientos establecidos por parte del BCRA -a través de las Comunicación "A" 4793, modificatorias y complementarias- se ha incorporado en la estructura de Gerenciamiento de Riesgos de la Entidad, al Responsable de Riesgo Operacional ante BCRA o Unidad de Riesgo Operacional.

El responsable de Riesgo Operacional reporta en su función al Comité de Gerenciamiento de Riesgos, teniendo en cuenta que éste último constituye un nivel funcional independiente, con capacidad decisoria en materia de riesgos.

Cabe destacar que el marco del Gerenciamiento de Riesgos Operativos se encuentra sujeto a una evaluación efectiva y completa por parte del equipo de Auditoría Interna, operativamente independiente, apropiadamente entrenado y competente en la materia.

Con relación al desarrollo de nuevos productos, sistemas y procesos cabe mencionar que, previo a llevar a cabo la introducción de los mismos, los riesgos operativos inherentes asociados a cada uno de ellos son sometidos a adecuados procedimientos de evaluación.

Por último, y en línea con la estrategia global de la Entidad, la excelencia operativa es fomentada a través del desarrollo de actividades denominadas "Kaizen" ("Kai" = Cambio, "Zen" = Para mejor) de forma permanente en todos los niveles de la organización. Es en virtud de ello que, en caso de identificar situaciones de riesgo y/o errores de tipo operativo, TCFA implementa las contramedidas ideadas para mitigar los mismos a través de actividades del tipo Kaizen (mejora continua).

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

### **Riesgo de incumplimiento y regulatorio**

Este tipo de riesgo puede verificarse en forma endógena o exógena, e implica la exposición a sanciones o penalidades u otras consecuencias económicas y de otra índole por incumplimiento de leyes, regulaciones, normas, obligaciones contractuales, estándares éticos, políticas y procedimientos internos.

Para lograr la mitigación de este tipo de riesgos, en TCFA se fomenta la permanente capacitación del personal de la Entidad, la aplicación de programas de prevención de lavado de dinero y el cumplimiento del código de ética, entre otras medidas.

Adicionalmente, en base a requerimientos efectuados por sus Accionistas, TCFA continúa desarrollando los pilares de su área de "Compliance" (Cumplimiento).

### **Riesgo estratégico**

Esta categoría representa los riesgos que pueden existir sobre las utilidades y el capital de TCFA, presentes y futuros, a raíz de decisiones de negocio que pudieran resultar erróneas o de deficiente implementación o bien que puedan traducirse en una falta de respuesta adecuada ante los cambios de la industria o de un cambio adverso en las previsiones, parámetros, objetivos y otras funciones que respaldan esa estrategia.

Este tipo de riesgos se encuentra mitigado a partir de la presentación del Plan de Negocios Anual, el cual debe ser consensuado con los Accionistas e incluye los objetivos para los primeros doce meses y, adicionalmente, las metas correspondientes a los siguientes cinco años de operaciones. El control mensual del grado de alcance de los objetivos y el análisis de los desvíos registrados con relación a las metas estratégicas propuestas, son herramientas que la Gerencia utiliza para mitigar este riesgo.

### **Riesgo de reputación**

Este tipo de riesgo puede afectar la habilidad de la Entidad para establecer nuevas relaciones comerciales, o bien, continuar con las vigentes, exponiendo a TCFA a posibles litigios, pérdidas financieras o a la disminución de la base de clientes con la que opera.

Por su naturaleza, la exposición a este tipo de riesgos estará presente a lo largo de toda la organización e incluye la responsabilidad para operar con un sano cuidado, tanto con los clientes como con la comunidad de negocios en general.

El riesgo de reputación o riesgo de imagen corporativa se prevé mitigar asegurando los procesos de calidad internos que permitan brindar servicios financieros acordes a los estándares exigidos para todas las empresas del Grupo Toyota.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021, presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Asimismo, el cuidado de la marca se prevé atender por medio de la capacitación de los funcionarios y empleados de Toyota Compañía Financiera S.A., a través de acciones coordinadas por la Gerencia de Recursos Humanos.

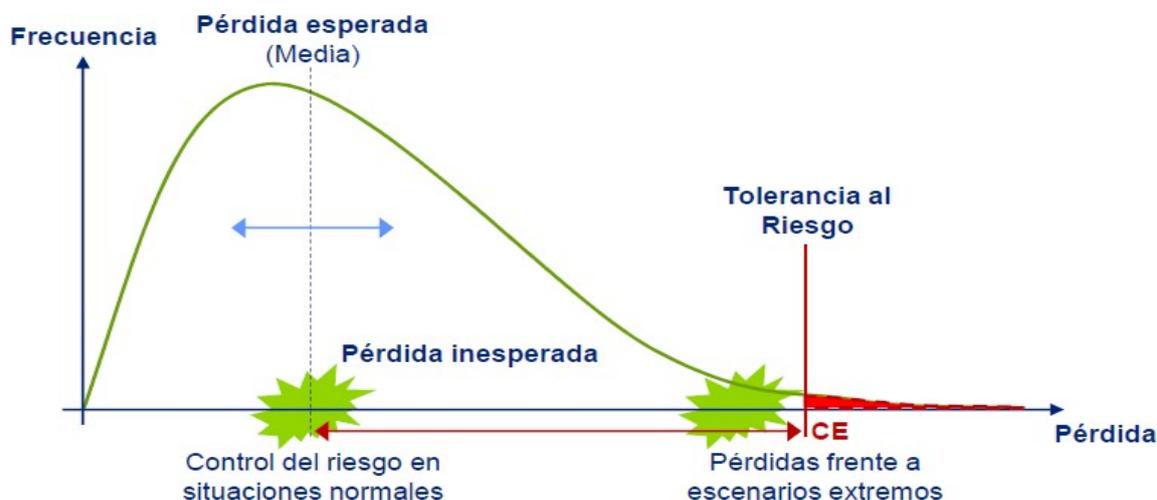
### Riesgo de insolvencia

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. entiende como riesgo de insolvencia al riesgo sobre las utilidades y el capital, presentes y futuros, provenientes del hecho que los pasivos resulten mayores a los activos; pudiendo de este modo ocasionar la quiebra de TCFA. Este riesgo es, en definitiva, el resultante de todos los demás riesgos que afronta la Entidad y que fueron descriptos en los párrafos previos.

La forma en la cual TCFA mitiga este tipo de riesgos es mediante el desarrollo de una óptima estructura de capital, en función de su análisis de riesgos y rentabilidad esperada, y teniendo en cuenta el equilibrio permanente de la relación existente entre capital y activo.

### Pruebas de tensión

De acuerdo con las mejores prácticas y el análisis de situaciones de riesgo, la Entidad no se limita a la espera de una pérdida potencial bajo circunstancias esperadas sino que aplica herramientas que le permiten obtener información sobre el posible efecto que tendrán en sus actividades “alteraciones económicas, poco probables, pero de posible ocurrencia”.



Cuando se analiza en situaciones normales el comportamiento de las variables, el principal objetivo es establecer límites para reducir la volatilidad de los resultados tratando de minimizar la pérdida esperada. Las pruebas de estrés, en cambio, tienen como finalidad estimar, ante

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

escenarios extremos, cuál sería el efecto sobre la estructura patrimonial y los resultados de la compañía, el capital suficiente para cubrir las potenciales pérdidas y colaborar con la Gerencia para anticipar las acciones de gestión que resultarían aplicables en dichas circunstancias.

En este sentido y en línea con lo expuesto por el BCRA a través de la Comunicación "A" 5398 denominada "Lineamientos para la gestión de riesgos en las entidades financieras", complementarias y modificatorias, TCFA ha desarrollado y puesto en funcionamiento las siguientes pruebas de estrés:

### Tasa de Interés - Badlar Privada

Se toma dicha tasa de interés como tasa pasiva de referencia, atento a que es el principal índice de costo del dinero y de liquidez en el sistema financiero local, dado que el valor de dicha tasa influye en el costo de las tasas activas con la que se financiará el portafolio de activos de TCFA y, además, el nivel que puede adoptar esta tasa de referencia se relaciona con la liquidez general del mercado.

### Liquidez - Depósitos a Plazo Fijo

Se emplearon datos históricos sobre los depósitos a plazo fijo captados por TCFA, operatoria que tuvo su comienzo a partir de marzo de 2007, para el desarrollo de un modelo estadístico para la predicción de hechos futuros. Esta herramienta permite observar alarmas sobre la posible aparición de cambios bruscos en los escenarios financieros.

### Crédito - Mora

Se emplearon datos históricos sobre los índices de mora registrados por las carteras de préstamos otorgados por TCFA para el desarrollo de un modelo estadístico mediante el cual se pueden proyectar los valores máximos posibles de la variable mora.

## Planes de contingencia

Como fuera mencionado, es política de Toyota Compañía Financiera S.A. tener en forma expresa políticas, límites y estándares que aseguren un manejo prudente de las posiciones de Liquidez.

Para el logro de este objetivo la entidad ha definido en su "Política de Liquidez" los indicadores de límites a ser monitoreados en forma periódica y sistemática por parte de la Dirección de Finanzas y el Comité de Activos y Pasivos. No obstante lo mencionado, es factible y hasta previsible que en el transcurso de la actividad normal del negocio se presenten situaciones que generen alertas de incumplimiento de tales límites u operaciones que coloquen a la compañía en zonas consideradas de riesgo.

A los efectos de establecer procedimientos a seguir en caso de que se presenten las alertas de liquidez mencionadas o se registren situaciones extremas que pongan en juego la aptitud de la

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Entidad para conseguir fondos en el mercado o liquidar activos, TCFA ha desarrollado un “Plan de Contingencia de Liquidez”.

Este plan es revisado como mínimo con una periodicidad anual por el Comité de Activos y Pasivos y/o periódicamente en función de los cambios en las condiciones del Mercado Financiero que así lo justifiquen. En este plan se detallan las acciones a seguir para superar situaciones de riesgo de liquidez, es decir, contingencias que aumenten la probabilidad de incurrir en pérdidas por no disponer de los recursos suficientes para cumplir con las obligaciones asumidas, no poder desarrollar el negocio en las condiciones previstas o incurrir en cesación de pagos.

### 6. Contexto económico en que opera la entidad

La Entidad opera en un contexto económico complejo tanto en el ámbito nacional como internacional.

En los últimos meses, el comportamiento de los mercados internacionales se ha visto afectado por el avance de la variante ómicron del coronavirus, la persistencia de significativas presiones inflacionarias y ciertas decisiones disruptivas en China, entre otros. En consecuencia, la recuperación económica global continúa su curso, pero a un menor ritmo que lo previsto hace meses. El nuevo escenario internacional parece converger hacia un panorama de crecimiento económico más moderado con endurecimiento de las condiciones financieras, a lo que se suman presiones inflacionarias adicionales por demoras en las cadenas de producción y por la suba en los precios de algunas materias primas. En esta línea, la Reserva Federal de los Estados Unidos ha comenzado a reducir la liquidez inyectada en los mercados (un proceso conocido como tapering) y, de acuerdo con últimas proyecciones de los miembros del comité de Política Monetaria, durante 2022 se producirían tres subas de tasas.

En el caso de Argentina, tras la caída del PBI de 9,9% en 2020, la economía logró recuperar en julio de 2021 los niveles pre-pandemia. Si bien durante el segundo trimestre de 2021 el PBI se recuperó 11,9% interanual, ayudado por la baja base de comparación, en términos desestacionalizados se expandió 4,1% contra el segundo trimestre del año. Esta expansión estuvo explicada por el refuerzo de políticas fiscales y monetarias expansivas en la previa electoral, y la ausencia de restricciones a la movilidad que sí estuvieron presentes en el segundo trimestre del año. De acuerdo con el INDEC, en noviembre la actividad creció 1,7% en términos mensuales. Esto posicionó a la actividad económica 3,7% por encima del valor mensual de febrero 2020, mes previo a la implementación de las primeras medidas por la pandemia.

Las cuentas fiscales, en tanto, acumularon un déficit primario de 3,6% del PBI en el año 2021 (resultado que excluye los ingresos provenientes del Aporte Solidario, y los provenientes del giro de Derechos Especiales de Giro transferidos por el Fondo Monetario Internacional). En los últimos meses, el rojo de las cuentas públicas se aceleró de forma considerable, no tanto de la

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

mano de una moderación de los ingresos totales sino de un mayor dinamismo por parte del gasto primario en un contexto electoral. Como consecuencia de este incremento en el déficit, la asistencia de parte del Banco Central al Tesoro ha ido en aumento en el cuarto trimestre de 2021. El BCRA agotó la vía de financiamiento en concepto de giros de utilidades del BCRA (un total de \$787.712 millones) en el mes de octubre. Además, se deben sumar \$912.599 millones transferidos vía Adelantos Transitorios. A lo largo del año 2021 el BCRA asistió al Tesoro por un equivalente a 3,7% del PIB, de los cuales 2,5% del PIB se concentró en el cuarto trimestre.

La emisión de pesos para cubrir el bache fiscal viene tensionando el frente cambiario desde hace varios meses, lo que se combina con incertidumbre respecto de la liquidación de divisas de la cosecha gruesa del año 2022, ya que existe elevada probabilidad de que las lluvias sean menores al promedio durante el verano austral, lo cual afectaría los rindes de los cultivos. Como resultado, en los últimos meses el BCRA continuó tomando medidas para frenar el drenaje de divisas. Durante el cuarto trimestre del 2021, las ventas de dólares al sector privado, el uso de divisas para intervenir en el mercado de valores, y la utilización de divisas para pagos de deuda del Tesoro se moderaron. Aun así, han dado lugar a una caída de las Reservas Internacionales por US\$3.249 millones, cerrando el año 2021 en un nivel de US\$39.662 millones.

A pesar de las mayores presiones, el Banco Central mantuvo el ancla cambiaria con firmeza hasta las elecciones generales legislativas celebradas a mediados de noviembre. Pero una vez pasados los comicios, el tipo de cambio oficial comenzó a acelerarse hasta llegar a un ritmo anualizado del orden del 22% en diciembre, todavía por debajo de la tasa de inflación por décimo octavo mes consecutivo, que en diciembre se ubicó en 50,9% anual. En detalle, el tipo de cambio oficial definido diariamente por el BCRA a través de la Comunicación "A" 3.500 pasó de \$/US\$ 98,74 a \$/US\$ 102,75 entre el último día hábil de septiembre y el último de diciembre. Como consecuencia del uso de un ancla cambiaria, el tipo de cambio real multilateral se apreció, retrayéndose 5,1% entre el 30 de septiembre y el 31 de diciembre. En el año 2021, el tipo de cambio real multilateral se apreció un 18,0%.

Recientemente, el Gobierno anunció que se había llegado a un entendimiento para alcanzar un Acuerdo con el Fondo Monetario Internacional mediante un mensaje grabado por el presidente seguido por una conferencia de prensa otorgada por el ministro de Economía y el jefe de Gabinete. Según lo afirmado por el ministro de Economía, el entendimiento comprende los senderos de consolidación fiscal y de reducción de asistencia del Banco Central al Tesoro. El déficit fiscal primario se ubicaría en 2,5% del PBI en 2022, recortándose paulatinamente hasta alcanzar el equilibrio en 2025. Por su parte, la monetización del déficit se reduciría a 1,0% del PBI este año y a 0,6% en 2023, para eliminarse completamente en 2024. El Acuerdo permitiría obtener financiamiento para poder hacer frente a los vencimientos de capital del Stand-By Agreement firmado en 2018 e implicaría revisiones trimestrales por parte del Fondo Monetario

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

# Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

## Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021,  
presentadas en forma comparativa  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

durante dos años y medio. Si bien no se ha explicitado una fecha, el Acuerdo final debería cerrarse durante las próximas semanas, para ser presentado ante el Congreso Argentino y aprobado por el Board del Fondo Monetario antes del vencimiento de capital de fines de marzo.

En relación con la pandemia, desde su inicio en marzo 2020, el Gobierno Nacional tomó ciertas medidas para contener la propagación del virus, las cuales incluyeron, entre otros, el cierre de fronteras y el aislamiento o distanciamiento obligatorio de la población junto con el cese de actividades comerciales no esenciales por un período prolongado de tiempo, con variantes según la región del país y actividad. A la fecha de emisión de los presentes estados contables, las actividades productivas y comerciales han retornado en cumplimiento de protocolos para el cuidado de las personas y respetando ciertas reglas de conducta.

No obstante, la Entidad no registró consecuencias negativas en los negocios y resultados de sus operaciones por lo descripto anteriormente.

La Dirección de la Entidad monitorea permanentemente la evolución de las variables que afectan su negocio, para definir su curso de acción e identificar los potenciales impactos sobre su situación patrimonial y financiera. Los presentes estados contables deben ser leídos a la luz de estas circunstancias.

### 7. Hechos posteriores al cierre del ejercicio

No existen acontecimientos u operaciones ocurridos entre el 31 de diciembre de 2021 y la fecha de emisión de los estados financieros que puedan afectar significativamente la situación financiera y patrimonial o los resultados de la Entidad que no hayan sido expuestos en las notas a los estados financieros mencionados.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

---

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

ANEXO B

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**CLASIFICACIÓN DE LAS FINANCIACIONES POR SITUACIÓN  
Y GARANTÍAS RECIBIDAS  
Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre 2020  
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)**

	<u>31.12.2021</u>	<u>31.12.2020</u>
<b><u>CARTERA COMERCIAL</u></b>		
<b>En situación normal</b>	<u>2.922.954</u>	<u>4.953.779</u>
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	871.656	832.546
Sin garantías ni contragarantías preferidas	2.051.298	4.121.233
<b>Con alto riesgo de insolvencia</b>	<u>55.504</u>	-
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	31.651	-
Sin garantías ni contragarantías preferidas	23.853	-
<b>Irrecuperable</b>	<u>23.400</u>	<u>101.491</u>
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	-	42.729
Sin garantías ni contragarantías preferidas	23.400	58.762
<b>TOTAL CARTERA COMERCIAL</b>	<u><u>3.001.858</u></u>	<u><u>5.055.270</u></u>
<b><u>CARTERA DE CONSUMO Y VIVIENDA</u></b>		
<b>Cumplimiento normal</b>	<u>7.728.324</u>	<u>7.552.088</u>
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	7.144.583	7.047.329
Sin garantías ni contragarantías preferidas	583.741	504.759
<b>Riesgo bajo</b>	<u>168.151</u>	<u>35.517</u>
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	167.541	35.500
Sin garantías ni contragarantías preferidas	610	17
<b>Riesgo medio</b>	<u>10.971</u>	<u>14.087</u>
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	10.959	14.087
Sin garantías ni contragarantías preferidas	12	-
<b>Riesgo alto</b>	<u>67.533</u>	<u>64.300</u>
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	66.232	63.722
Sin garantías ni contragarantías preferidas	1.301	578
<b>Irrecuperable</b>	<u>12.082</u>	<u>32.523</u>
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	8.641	25.562
Sin garantías ni contragarantías preferidas	3.441	6.961
<b>TOTAL CARTERA CONSUMO Y VIVIENDA</b>	<u><u>7.987.061</u></u>	<u><u>7.698.515</u></u>
<b>TOTAL GENERAL (1)</b>	<u><u>10.988.919</u></u>	<u><u>12.753.785</u></u>

(1) La conciliación con el Estado de Situación Financiera es la detallada a continuación:

Préstamos y otras financiaciones	10.835.557	12.495.544
Previsiones	173.406	229.600
Ajustes NIIF	<u>(20.044)</u>	<u>28.641</u>
<b>Total</b>	<u><b>10.988.919</b></u>	<u><b>12.753.785</b></u>

**Eduardo Espinelli**  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**  
Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

## TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

### ANEXO C

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

#### CONCENTRACIÓN DE LAS FINANCIACIONES Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre 2020 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Número de clientes	Financiaciones			
	31.12.2021		31.12.2020	
	Saldo de Deuda	% sobre cartera total	Saldo de Deuda	% sobre cartera total
10 mayores clientes	2.236.286	20,35%	3.192.212	25,03%
50 siguientes mayores clientes	1.162.677	10,58%	2.065.493	16,20%
100 siguientes mayores clientes	692.447	6,30%	522.510	4,10%
Resto de clientes	6.897.509	62,77%	6.973.570	54,68%
<b>TOTAL (1)</b>	<b>10.988.919</b>	<b>100%</b>	<b>12.753.785</b>	<b>100%</b>

(1) Ver llamada (1) en Anexo B.

**Eduardo Espinelli**

Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**

Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

**ANEXO D**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**APERTURA POR PLAZOS DE LAS FINANCIACIONES**  
**Al 31 de diciembre de 2021**  
**(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)**

Concepto	Cartera vencida	Plazos que restan para su vencimiento						Total
		1 mes	3 meses	6 meses	12 meses	24 meses	más de 24 meses	
Sector Financiero	-	1.166.905	-	-	-	-	-	<b>1.166.905</b>
Sector Privado no financiero y residentes en el exterior	828.436	916.595	583.465	843.273	1.582.195	2.647.498	2.534.246	<b>9.935.708</b>
<b>Total</b>	<b>828.436</b>	<b>2.083.500</b>	<b>583.465</b>	<b>843.273</b>	<b>1.582.195</b>	<b>2.647.498</b>	<b>2.534.246</b>	<b>11.102.613</b>

**Eduardo Espinelli**  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**  
Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022  
**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**ANEXO F**

**MOVIMIENTO DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO  
Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre 2020  
(Cifras expresadas en miles de pesos)**

Concepto	Concepto Valor origen al ejercicio	Vida Útil total estimada en años	Altas	Bajas	Deterioro		Depreciación				Valor residual al 31.12.2021	Valor residual al 31.12.2020
					Pérdidas	Reversiones	Acumulada	Baja	Del ejercicio	Al cierre		
-Mobiliario e Instalaciones	24.616	10	-	159	-	-	22.924	153	443	23.214	1.243	1.692
-Máquinas y equipos	122.190	3	16.162	-	-	-	103.128	-	11.842	114.970	23.382	19.062
-Vehículos	125.484	5	80.579	70.107	-	-	72.497	31.629	21.868	62.736	73.220	52.987
<b>TOTAL PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO</b>	<b>272.290</b>		<b>96.741</b>	<b>70.266</b>	-	-	<b>198.549</b>	<b>31.782</b>	<b>34.153</b>	<b>200.920</b>	<b>97.845</b>	<b>73.741</b>
-Bienes diversos (*)	28.459	5	141.011	167.243	-	-	1.419	3.127	1.708	-	2.227	23.452
<b>TOTAL BIENES DIVERSOS</b>	<b>28.459</b>		<b>141.011</b>	<b>167.243</b>	-	-	<b>1.419</b>	<b>3.127</b>	<b>1.708</b>	-	<b>2.227</b>	<b>23.452</b>

(\*) Los valores se encuentran registrados dentro del rubro Otros activos no financieros.

**Eduardo Espinelli**

Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**

Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

## TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

### ANEXO G

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

### MOVIMIENTO DE ACTIVOS INTANGIBLES Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre 2020 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Concepto	Valor origen al ejercicio	Vida Útil total estimada en años	Altas	Bajas	Deterioro		Depreciación			Valor residual al 31.12.2021	Valor residual al 31.12.2020	
					Pérdidas	Reversiones	Acumulada	Baja	del ejercicio			Al cierre
-Gastos de desarrollo de sistemas propios	676.792	5	95.144	-	-	-	553.654	-	70.764	624.418	147.518	123.138
<b>TOTAL ACTIVOS INTANGIBLES</b>	<b>676.792</b>		<b>95.144</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>553.654</b>	<b>-</b>	<b>70.764</b>	<b>624.418</b>	<b>147.518</b>	<b>123.138</b>

**Eduardo Espinelli**

Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**

Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

## TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

### ANEXO H

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

#### CONCENTRACIÓN DE LOS DEPÓSITOS Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre 2020 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Número de clientes	Depósitos			
	31.12.2021		31.12.2020	
	Saldo de deuda	% sobre cartera total	Saldo de deuda	% sobre cartera total
10 mayores clientes	446.997	100,00%	541.408	100,00%
<b>TOTAL</b>	<b>446.997</b>	<b>100%</b>	<b>541.408</b>	<b>100%</b>

**Eduardo Espinelli**  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**  
Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022  
**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

**ANEXO I**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3º- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**APERTURA POR PLAZOS DE LOS DEPÓSITOS Y OTRAS OBLIGACIONES POR INTERMEDIACIÓN FINANCIERA**  
**Al 31 de diciembre de 2021**  
**(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)**

Concepto	Plazos que restan para su vencimiento						Total
	1 mes	3 meses	6 meses	12 meses	24 meses	más de 24 meses	
<b>Depósitos</b>	<b>438.434</b>	<b>8.563</b>	-	-	-	-	<b>446.997</b>
Sector privado no financiero y residentes en el exterior	438.434	8.563	-	-	-	-	446.997
Financiaciones recibidas de entidades financieras locales	476.050	819.573	1.974.868	3.030.162	21.083	49.579	6.371.315
Obligaciones negociables emitidas	-	239.618	-	-	1.190.119	-	1.429.737
Obligaciones negociables subordinadas	-	2.451	-	19.872	-	-	22.323
<b>Total</b>	<b>800.863</b>	<b>1.070.205</b>	<b>1.974.868</b>	<b>3.050.034</b>	<b>1.211.202</b>	<b>49.579</b>	<b>8.156.751</b>

**Eduardo Espinelli**  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**  
Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022  
**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

## TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO K

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

### COMPOSICIÓN DEL CAPITAL SOCIAL Al 31 de diciembre de 2021 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Clase	Acciones			Capital social					
	Cantidad	Valor nominal por acción	Votos por acción	Emitido		Pendiente de emisión o distribución	Asignado	Integrado	No integrado
				En circulación	En cartera				
Ordinarias	369.200	1	1	369.200	-	-	-	369.200	-
<b>Total</b>				<b>369.200</b>	-	-	-	<b>369.200</b>	-

**Eduardo Espinelli**  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**  
Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022  
**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

**ANEXO L**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**SALDOS EN MONEDA EXTRANJERA**  
**Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre 2020**  
**(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)**

RUBROS	Casa matriz y sucursales en el país	Sucursales en el exterior	Total al 31.12.2021	31.12.2021				Total al 31.12.2020
				Dólar	Euro	Real	Otras	
<b>ACTIVO</b>								
Efectivo y Depósitos en Bancos	514	-	514	514	-	-	-	30.966
Activos financieros entregados en garantía	8.477	-	8.477	8.477	-	-	-	10.478
Otros activos no financieros	1.199	-	1.199	1.199	-	-	-	1.250
<b>Total Activo</b>	<b>10.190</b>	<b>-</b>	<b>10.190</b>	<b>10.190</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>42.694</b>
<b>PASIVO</b>								
Depósitos	514	-	514	514	-	-	-	635
Otros pasivos no financieros	17.834	-	17.834	17.834	-	-	-	16.519
<b>Total Pasivo</b>	<b>18.348</b>	<b>-</b>	<b>18.348</b>	<b>18.348</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>17.154</b>

**Eduardo Espinelli**

Presidente

Véase nuestro informe de fecha

9 de marzo de 2022

**Alejo Rawson**

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha

9 de marzo de 2022

**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)

**Dr. Alejandro Vidal**

Por Comisión Fiscalizadora

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

**ANEXO N**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
 Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**ASISTENCIA A VINCULADOS**  
**Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre 2020**  
 (Cifras expresadas en miles de pesos)

SITUACIÓN	NORMAL	CON PROBLEMAS / RIESGO MEDIO		CON ALTO RIESGO DE INSOLVENCIA / RIESGO ALTO		IRRECUPERABLE		TOTAL	TOTAL
		CON SEGUIMIENTO ESPECIAL / RIESGO BAJO	NO VENCIDA	VENCIDA	NO VENCIDA	VENCIDA	IRRECUPE RABLE		
CONCEPTO								al 31.12.2021	al 31.12.2020
<b>1. Préstamos y otras financiaciones</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	702
-Hipotecarios y prendarios	-	-	-	-	-	-	-	-	702
Con garantías y contragarantías preferidas "B"	-	-	-	-	-	-	-	-	702
<b>TOTAL</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	702
<b>TOTAL DE PREVISIONES</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	7

\_\_\_\_\_  
**Eduardo Espinelli**  
 Presidente

\_\_\_\_\_  
**Alejo Rawson**  
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022  
**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

\_\_\_\_\_  
**Dr. Alejandro Vidal**  
Por Comisión Fiscalizadora

\_\_\_\_\_  
 (Socio)  
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

**ANEXO O**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS**  
**Al 31 de diciembre de 2021**  
**(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)**

<b>Concepto</b>	<b>Objetivo de las operaciones realizadas</b>	<b>Activo Subyacente</b>	<b>Tipo de Liquidación</b>	<b>Ambito de negociación o contraparte</b>	<b>Plazo Prom Ponderado originalmente pactado- en meses -</b>	<b>Plazo Prom Pond. Residual - en meses -</b>	<b>Plazo Prom Pond. Liq. Diferencias - en días -</b>	<b>Monto</b>
Swaps	Cobertura de tasa de interés	Otros	Otra	OTC - Residentes en el País - Sector Financiero	11	3	90	180.000

\_\_\_\_\_  
**Eduardo Espinelli**  
Presidente

\_\_\_\_\_  
**Alejo Rawson**  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022  
**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

\_\_\_\_\_  
**Dr. Alejandro Vidal**  
Por Comisión Fiscalizadora

\_\_\_\_\_  
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO P

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CATEGORÍAS DE ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS  
 Al 31 de diciembre de 2021  
 (Cifras expresadas en miles de pesos)

CONCEPTOS	Costo amortizado	VR con cambios en ORI	VR con cambios en resultados		Jerarquía de valor razonable		
			Designados inicialmente o de acuerdo con el 6.7.1.de la NIIF 9	Medición obligatoria	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
<b>ACTIVOS FINANCIEROS</b>							
<b>Efectivo y depósitos en Bancos</b>	<b>433.275</b>	-	-	-	-	-	-
Efectivo	1	-	-	-	-	-	-
Entidades Financieras y corresponsales	433.274	-	-	-	-	-	-
<b>Instrumentos derivados</b>	-	-	-	<b>147</b>	-	<b>147</b>	-
<b>Otros activos financieros</b>	<b>228.195</b>	-	-	-	-	-	-
<b>Préstamos y otras financiaciones</b>	<b>10.835.557</b>	-	-	-	-	-	-
Otras Entidades financieras	<b>1.166.905</b>	-	-	-	-	-	-
-Sector Privado no Financiero y residentes en el exterior	<b>9.668.652</b>	-	-	-	-	-	-
-Documentos	107.319	-	-	-	-	-	-
-Hipotecarios	104.171	-	-	-	-	-	-
-Prendarios	5.116.621	-	-	-	-	-	-
-Arrendamientos Financieros	2.720.097	-	-	-	-	-	-
-Otros	1.620.444	-	-	-	-	-	-
<b>Activos financieros entregados en garantía</b>	<b>8.477</b>	-	-	-	-	-	-
<b>Total Activo</b>	<b>11.505.504</b>	-	-	<b>147</b>	-	<b>147</b>	-
<b>PASIVOS FINANCIEROS</b>							
<b>Depósitos</b>	<b>446.997</b>	-	-	-	-	-	-
-Sector privado no financiero y residentes en el exterior	<b>446.997</b>	-	-	-	-	-	-
-Caja de ahorros	13	-	-	-	-	-	-
-Plazo fijo e inversiones a plazo	436.224	-	-	-	-	-	-
-Otros	10.760	-	-	-	-	-	-
<b>Pasivos a valor razonable con cambios en resultados</b>	-	-	-	<b>207</b>	-	<b>207</b>	-
<b>Instrumentos derivados</b>	-	-	-	-	-	-	-
<b>Otros pasivos financieros</b>	<b>1.155.079</b>	-	-	-	-	-	-
Financ. recibidas del BCRA y otras instit. financieras	<b>6.371.315</b>	-	-	-	-	-	-
<b>Obligaciones negociables emitidas</b>	<b>1.245.725</b>	-	-	<b>184.012</b>	-	<b>184.012</b>	-
<b>Obligaciones negociables subordinadas</b>	<b>22.323</b>	-	-	-	-	-	-
<b>Total Pasivos Financieros</b>	<b>9.241.439</b>	-	-	<b>184.219</b>	-	<b>184.219</b>	-

**Eduardo Espinelli**  
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**  
 Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**  
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022

**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

**ANEXO Q**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**APERTURA DE RESULTADOS  
 Al 31 de diciembre de 2021  
 (Cifras expresadas en miles de pesos)**

CONCEPTOS	INGRESO/(EGRESO) FINANCIERO NETO		ORI
	Designados inicialmente o de acuerdo con el 6.7.1. de la NIIF 9	Medición obligatoria	
<b>Por medición de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados</b>			
Resultado de Instrumentos financieros derivados	-	109.596	-
<b>Por medición de pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados</b>			
Resultado de otros pasivos financieros	-	(259.561)	-
<b>TOTAL</b>		<b>(149.965)</b>	

Intereses y ajustes por aplicación de tasa de interés efectiva de activos financieros medidos a costo amortizado	Ingreso/(Egreso) Financiero
<b>Ingresos por intereses</b>	
Al Sector Financiero	189.454
Documentos	13.533
Hipotecarios	37.103
Prendarios	2.366.497
Arrendamientos Financieros	1.035.943
Otros	575.831
<b>TOTAL</b>	<b>4.218.361</b>
<b>Egresos por intereses</b>	
por Depósitos	(161.206)
-Plazo fijo e inversiones a plazo	(161.206)
por financiaciones recibidas del BCRA y otras instituciones financieras	(1.867.960)
por obligaciones negociables emitidas	(381.288)
por otras obligaciones negociables subordinadas	(17.602)
<b>TOTAL</b>	<b>(2.428.056)</b>

Ingresos por Comisiones	Resultado del ejercicio
Comisiones vinculadas con créditos	94.940
<b>TOTAL</b>	<b>94.940</b>

Gastos por comisiones	Resultado del ejercicio
Otros	(104.003)
<b>TOTAL</b>	<b>(104.003)</b>

**Eduardo Espinelli**  
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022

**Dr. Alejandro Vidal**  
 Por Comisión Fiscalizadora

**Alejo Rawson**

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
 9 de marzo de 2022

**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

**TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.**

**ANEXO R**

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3º- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**CORRECCIÓN DE VALOR POR PÉRDIDAS - PREVISIONES DE RIESGO DE INCOBRABILIDAD**  
**Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre 2020**  
**(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)**

DETALLE	Saldos al comienzo del ejercicio	Aumentos	Disminuciones		Resultado monetario generado por provisiones	Saldo final al 31.12.2021	Saldo final al 31.12.2020
			Desafectaciones	Aplicaciones			
<b>REGULARIZADORAS DEL ACTIVO</b>							
-Otros activos financieros	7.666	9.308	8.053	129	(1.748)	7.044	7.666
-Préstamos y otras financiaciones	221.934	61.061	32.915	8.054	(75.664)	166.362	221.934
Otras entidades financieras	-	-	-	-	-	-	-
<b>Sector privado no financiero y residentes en el Exterior</b>	<b>221.934</b>	<b>61.061</b>	<b>32.915</b>	<b>8.054</b>	<b>(75.664)</b>	<b>166.362</b>	<b>221.934</b>
Documentos	545	828	147	-	(204)	1.022	545
Hipotecarios	11	3	7	-	(5)	2	11
Prendarios	93.578	38.868	(447)	6.730	(37.022)	89.141	93.578
Arrendamientos Financieros	55.808	20.497	7.239	1.258	(19.263)	48.545	55.808
Otros	71.992	865	25.969	66	(19.170)	27.652	71.992
<b>TOTAL</b>	<b>229.600</b>	<b>70.369</b>	<b>40.968</b>	<b>8.183</b>	<b>(77.412)</b>	<b>173.406</b>	<b>229.600</b>

**Eduardo Espinelli**  
Presidente

**Alejo Rawson**  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

**Dr. Alejandro Vidal**  
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T°1 F°17

## TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.  
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

### PROYECTO DE DISTRIBUCION DE UTILIDADES Correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	<b>IMPORTE</b>
<b>RESULTADOS NO ASIGNADOS</b>	<b>(236.867)</b>
- A Reserva Legal (20% s/(236.867))	-
<b>SUBTOTAL 1</b>	<b>(236.867)</b>
- Ajustes (ptos 2.1.1; 2.1.2; 2.1.5 y 2.1.6 del T.O. de distribución de resultados)	-
<b>SUBTOTAL 2</b>	<b>(236.867)</b>
<b>SALDO DISTRIBUIBLE</b>	<b>(236.867)</b>
<b>RESULTADOS DISTRIBUIDOS</b>	-
<u>A Reservas Facultativas</u>	-
<b>RESULTADOS NO DISTRIBUIDOS</b>	<b>(236.867)</b>

---

**Eduardo Espinelli**  
Presidente

---

**Alejo Rawson**  
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo de 2022  
**PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.**

---

**Dr. Alejandro Vidal**  
Por Comisión Fiscalizadora

---

(Socio)  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

**INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**

**Correspondientes al ejercicio iniciado el 01 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021, presentadas en forma comparativa.**

*Cifras expresadas en miles de pesos*

**NOTA 1. REGIMENES JURIDICOS ESPECIFICOS Y SIGNIFICATIVOS QUE IMPLIQUEN DECAIMIENTOS O RENACIMIENTOS CONTINGENTES DE BENEFICIOS PREVISTOS POR DICHAS DISPOSICIONES**

No se registran al cierre de 31.12.2021 y 31.12.2020.

**NOTA 2. MODIFICACIONES SIGNIFICATIVAS EN LAS ACTIVIDADES DE LA SOCIEDAD U OTRAS CIRCUNSTANCIAS SIMILARES OCURRIDAS DURANTE LOS EJERCICIOS COMPRENDIDOS POR LOS ESTADOS FINANCIEROS QUE AFECTEN SU COMPARABILIDAD CON LOS PRESENTADOS EN EJERCICIOS ANTERIORES, O QUE PODRIAN AFECTARLA CON LOS QUE HABRAN DE PRESENTARSE EN EJERCICIOS FUTUROS**

No se registran al cierre de 31.12.2021 y 31.12.2020.

**NOTA 3. CLASIFICACION DE LOS SALDOS DE CREDITOS Y DEUDAS**

a) Créditos: Ver Anexo D de los estados financieros.

b) Deudas: Ver Anexo I y Nota 5.3 de los estados financieros.

**NOTA 4. CLASIFICACION DE LOS CREDITOS Y DEUDAS POR SUS EFECTOS FINANCIEROS**

a) Créditos: Ver Nota 2.6 y 2.9 de los estados financieros.

b) Deudas: Ver Nota 2.6 y 5.4 de los estados financieros.

**NOTA 5. DETALLE DEL PORCENTAJE DE PARTICIPACION EN SOCIEDADES DEL ART. 33 LEY N° 19.550**

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. no posee participaciones en otras entidades.

**NOTA 6. CREDITOS O PRESTAMOS CONTRA DIRECTORES O SINDICOS Y SUS PARIENTES HASTA EL SEGUNDO GRADO INCLUSIVE**

Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre de 2020 no se registran saldos pendientes por créditos otorgados a Directores.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° I F° 17  
Dr. Miguel A. Urus

**INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**

**Correspondientes al ejercicio iniciado el 01 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021, presentadas en forma comparativa.**

*Cifras expresadas en miles de pesos*

**NOTA 7. INVENTARIO FISICO DE BIENES DE CAMBIO**

Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre de 2020, la Sociedad no poseía bienes de cambio.

**NOTA 8. VALORES CORRIENTES**

Ver Nota 2.10 de los estados financieros.

**NOTA 9. BIENES DE USO**

Ver Nota 2.10 de los estados financieros y Anexo F.

a) Bienes de uso valuados técnicamente:

Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre de 2020, no existían bienes de uso revaluados técnicamente.

b) Bienes de uso sin usar por obsoletos:

Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre de 2020, no existían bienes de uso obsoletos que tengan valor contable.

**NOTA 10. PARTICIPACIONES EN OTRAS SOCIEDADES**

La Sociedad tiene como objeto la actividad financiera y de inversión, por lo tanto, no tiene la limitación del Artículo 31 de la Ley N° 19.550 en cuanto a la participación en otras sociedades.

**NOTA 11. VALORES RECUPERABLES**

Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre de 2020, el criterio seguido para determinar el valor recuperable de los bienes de uso es el valor razonable de mercado.

**NOTA 12. SEGUROS**

Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre de 2020, el detalle de seguros contratados para los bienes de uso era el siguiente:

Concepto	Asegurador	Nro de póliza	Período de Vigencia
Automóviles de flota	Zurich Aseguradora Argentina SA	AUT1-01-208986	31/12/2020 a 31/12/2021
Seguro integral de Comercio	Chubb Seguros Argentina S.A.	0164300/00000	30/09/2021 a 30/09/2022

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° I F° 17  
Dr. Miguel A. Urus

**INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**

**Correspondientes al ejercicio iniciado el 01 de enero de 2021 y finalizado el 31 de diciembre de 2021, presentadas en forma comparativa.**

*Cifras expresadas en miles de pesos*

**NOTA 13. CONTINGENCIAS POSITIVAS Y NEGATIVAS**

a) Elementos considerados para calcular las provisiones cuyos saldos, considerados individualmente o en conjunto, superen el dos por ciento del patrimonio:

Ver Nota 2.8, 2.15 y 3.b de los estados financieros

b) Situaciones contingentes a la fecha de los estados financieros cuya probabilidad de ocurrencia no sea remota y cuyos efectos patrimoniales no hayan sido contabilizados:

Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre de 2020, no existían situaciones contingentes cuya probabilidad no sea remota y cuyos efectos patrimoniales no hayan sido contabilizados.

**NOTA 14. ADELANTOS IRREVOCABLES A CUENTA DE FUTURAS SUSCRIPCIONES**

a) Estado de la tramitación dirigida a su capitalización:

Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre de 2020, no existían aportes irrevocables a cuenta de futuras suscripciones.

b) Dividendos acumulativos e impagos de acciones preferidas:

Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre de 2020, no existían dividendos acumulativos impagos de acciones preferidas.

**NOTA 15. RESTRICCIONES A LA DISTRIBUCION DE LOS RESULTADOS NO ASIGNADOS**

Ver Nota 5.4 de los estados financieros.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° I F° 17  
Dr. Miguel A. Urus

---

# **Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.**

## **Reseña Informativa**

**Al 31 de diciembre de 2021**

### **Reseña sobre las actividades del ejercicio transcurrido**

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. es una Entidad que tiene por objetivo principal, otorgar financiación a los clientes de la marca Toyota en el país, acompañando el desarrollo de las operaciones de Toyota en Argentina.

Para cumplir dicho objetivo, la Entidad basa su estrategia en los segmentos de financiación minorista, que tiene por destino al comprador final del automotor y la financiación mayorista que atiende a los Concesionarios que forman parte de la Red Oficial de Toyota en el país.

Los productos del segmento minorista se clasifican en préstamos prendarios con prenda fija o variable y arrendamientos financieros, mientras que los productos del segmento mayorista comprenden al descuento de documentos, las líneas de crédito a concesionarios y préstamos con otras garantías hipotecarias, que permiten la compra financiada de vehículos adquiridos a la terminal automotriz.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022  
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L

(Socio)

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

En el segundo semestre del año 2021, la Entidad ha finalizado con un volumen de activos de miles de pesos 12.137.395, de los cuales miles de pesos 10.835.557 corresponde a financiaciones, que son integradas por préstamos, otros créditos por intermediación financiera y por arrendamientos financieros, netos de provisión. Por su parte, los pasivos registraron al cierre un total de miles de pesos 10.070.858, representados en mayor proporción por los préstamos interfinancieros por miles de pesos 6.371.315 y las Obligaciones Negociables No Subordinadas en miles de pesos 1.429.737.

El resultado del ejercicio arrojó una pérdida de miles de pesos 236.867. A su vez, el resultado neto por intereses y comisiones arroja una ganancia al cierre del ejercicio de miles de pesos 1.781.242.

### **Estructura Patrimonial**

La Entidad considera como activo corriente los saldos incluidos en el rubro disponibilidades más las financiaciones con plazo residual de hasta 12 meses.

En relación al pasivo corriente, se consideran las obligaciones financieras de hasta 12 meses de plazo residual más las obligaciones diversas.

En los meses de febrero y diciembre de 2020, la Entidad ha emitido las series 27° y 28° de Obligaciones Negociables, por un total de pesos 750 millones y pesos 900 millones respectivamente.

En el mes de Noviembre de 2021, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. tuvo acceso nuevamente al mercado de capitales a través de la emisión de la serie número 30° de Obligaciones Negociables, por un total de pesos 1200 millones, dentro del Programa Global de Emisión de Obligaciones Negociables por un Valor Nominal de hasta pesos 6.000 millones (o su equivalente en otras monedas y/o unidades de valor y/o medida), que fuera oportunamente presentado y aprobado por la Comisión Nacional de Valores.

Los saldos del ejercicio anterior que a continuación se exponen a efectos comparativos, surgen de los estados financieros al 31 de diciembre de 2020 reexpresados a moneda homogénea a la fecha de cierre del ejercicio actual.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022  
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L

\_\_\_\_\_  
(Socio)  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

**Estructura patrimonial comparativa con el ejercicio anterior:**

(miles de pesos)

	<b>dic-21</b>	<b>dic-20</b>	<b>Variación %</b>
Activo corriente	6.283.747	9.386.514	-33%
Activo no corriente	5.853.648	4.788.762	22%
<b>Total Activo</b>	<b>12.137.395</b>	<b>14.175.276</b>	<b>-14%</b>
Pasivo corriente	7.373.785	7.449.039	-1%
Pasivo no corriente	2.697.073	4.422.833	-39%
<b>Total Pasivo</b>	<b>10.070.858</b>	<b>11.871.872</b>	<b>-15%</b>
Patrimonio Neto	2.066.537	2.303.404	-10%
<b>Total Pasivo más Patrimonio Neto</b>	<b>12.137.395</b>	<b>14.175.276</b>	<b>-14%</b>

**Estructura de Resultados**

En relación a los resultados, comparativamente, en el ejercicio actual se han disminuido tanto en los ingresos por intereses (19%) y en los egresos por intereses (21%).

El cargo de incobrabilidad y los gastos de administración presentan una variación del 24% y 5% respectivamente con relación al ejercicio anterior.

**Estructura de resultados comparativa con el ejercicio anterior:**

(miles de pesos)

	<b>dic-21</b>	<b>dic-20</b>	<b>Variación %</b>
Ingresos por intereses	4.218.361	5.238.374	-19%
Egresos por intereses	(2.428.056)	(3.070.510)	-21%
<b>RESULTADO NETO POR INTERESES</b>	<b>1.790.305</b>	<b>2.167.864</b>	<b>-17%</b>
Ingresos por comisiones	94.940	149.165	-36%
Egresos por comisiones	(104.003)	(86.911)	20%
<b>RESULTADO NETO POR COMISIONES</b>	<b>(9.063)</b>	<b>62.254</b>	<b>-115%</b>
R. neto por medición de inst. fin. a VR con cambios en resultados	(149.965)	(311.568)	-52%
Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera	6.259	12.832	-51%
Otros ingresos operativos	294.984	389.922	-24%
Cargo por incobrabilidad	(70.369)	(93.088)	-24%
<b>INGRESO OPERATIVO NETO</b>	<b>1.862.151</b>	<b>2.228.216</b>	<b>-16%</b>
Beneficios al personal	(502.260)	(480.981)	4%
Gastos de administración	(431.188)	(410.462)	5%
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes	(106.625)	(126.548)	-16%
Otros gastos operativos	(384.280)	(423.018)	-9%
<b>RESULTADO OPERATIVO</b>	<b>437.798</b>	<b>787.207</b>	<b>-44%</b>
Resultado por la posición monetaria neta	(736.409)	(697.458)	6%
<b>RESULTADOS ANTES DE IMP. DE LAS ACTIV. QUE CONTINÚAN</b>	<b>(298.611)</b>	<b>89.749</b>	<b>-433%</b>
Impuesto a las ganancias de las actividades que continúan	61.744	(80.995)	-176%
<b>RESULTADO NETO DE LAS ACTIVIDADES QUE CONTINÚAN</b>	<b>(236.867)</b>	<b>8.754</b>	<b>-2806%</b>
<b>OTROS RESULTADOS INTEGRALES</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>0%</b>
<b>RESULTADO INTEGRAL NETO DEL EJERCICIO</b>	<b>(236.867)</b>	<b>8.754</b>	<b>-2806%</b>

Eduardo Espinelli  
Presidente

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

## Estructura de flujo de efectivo

A continuación se expone el flujo de efectivo comparado, donde se observa una aplicación neta de fondos por 181.671 miles de pesos.

### Estructura de la generación o aplicación de fondos comparativa con el ejercicio anterior

(miles de pesos)

	dic-21	dic-20
Fondos aplicados por las actividades operativas	(1.566.833)	(1.493.236)
Fondos aplicados a las actividades inversión	(130.296)	(84.803)
Fondos generados a las actividades financiación	1.716.738	1.799.571
Efecto del resultado monetario de efectivo y equivalentes	(207.539)	(137.544)
Efecto de las variaciones del tipo de cambio	6.259	12.832
<b>Total de fondos (aplicados) / generados durante el ejercicio</b>	<b>(181.671)</b>	<b>96.820</b>

## Datos estadísticos

Se expone seguidamente la evolución del mercado automotor, comparado con el volumen operado por la Entidad.

### Evolución del Mercado automotriz

Ejercicio	Ene - Dic 2021	Ene - Dic 2020
Ventas de vehículos cero kilómetro en el mercado	434.753	334.315

### Volumen de negocios de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Ejercicio	Ene - Dic 2021	Ene - Dic 2020
Volumen de operaciones minoristas	5.567	4.000

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022  
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L

(Socio)

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Incluye la totalidad de operaciones minoristas realizada con clientes finales a través de operaciones de leasing y préstamos prendarios, tanto de vehículos nuevos como de usados.

En relación a la financiación mayorista, la Entidad ha prestado asistencia financiera a 37 concesionarios oficiales Toyota, de 43 en total que forma la red oficial de concesionarios Toyota en la República Argentina.

### Índices comparativos

La Entidad muestra indicadores de sana gestión, que evidencian la solidez del negocio de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Debe destacarse que en los índices de liquidez no se han tenido en cuenta las líneas de crédito comprometidas otorgadas por una Entidad financiera de primera línea, que suman un total de 1.000.000 miles de pesos.

( Cifras expresadas en miles de pesos )

INDICADOR		dic-21		dic-20	
<b>Solvencia</b>	Patrimonio neto	2.066.537	20,5%	2.303.404	19,4%
	Pasivo	10.070.858		11.871.872	
<b>Liquidez Corriente</b>	Activo corriente	6.283.747	85,2%	9.386.514	126,0%
	Pasivo Corriente	7.373.785		7.449.039	
<b>Inmovilización de activos</b>	Activos no Corrientes	5.853.648	48,2%	4.788.762	33,8%
	Activo	12.137.395		14.175.276	
<b>Rentabilidad total sobre patrimonio neto</b>	Resultado del ejercicio	(236.867)	-11,5%	8.754	0,4%
	Patrimonio neto	2.066.537		2.303.404	

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022  
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L

\_\_\_\_\_  
(Socio)  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

## Perspectivas

Toyota Compañía Financiera de Argentina basará su estrategia de negocios en el mantenimiento del liderazgo en el mercado de financiación de vehículos Toyota 0Km y usados, a través del otorgamiento de préstamos prendarios a clientes minoristas compradores de vehículos, y la oferta de operaciones de leasing, en su modalidad de leasing financiero.

Luego de las satisfactorias emisiones de las distintas series de Obligaciones Negociables la Entidad evaluará las condiciones del mercado y, si éstas se presentan favorables, continuará utilizando esta herramienta como fuente de fondeo durante el año 2022 además de mantener la toma de préstamos interfinancieros en pesos a Entidades que operan en el mercado Argentino. En cuanto a los depósitos a plazo fijo, se prevé un incremento moderado de los mismos durante el próximo ejercicio

La Entidad continuará enfocándose en la satisfacción al cliente y la mejora de los procesos.

Los resultados demuestran el buen desempeño que ha tenido la Compañía, permitiendo lograr una buena posición dentro del mercado financiero automotriz.

Este informe es un análisis resumido de los resultados de la Entidad. A los efectos de su adecuada interpretación, el mismo deberá complementarse con la lectura de los estados financieros de la Entidad.

Eduardo Espinelli  
Presidente

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

Dr. Alejandro Vidal  
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson  
Director de Finanzas, Créditos y  
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha  
9 de marzo 2022

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L

(Socio)

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17



## **INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE**

A los Señores Accionistas, Presidente y Directores de  
**Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.**  
Domicilio legal: Olga Cossettini 363 piso 3°  
Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
CUIT N°: 30-70900042-6

### **Informe sobre los estados financieros**

Hemos auditado los estados financieros adjuntos de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. (en adelante “la Entidad”), que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2021, los correspondientes estados de resultados y otros resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el ejercicio económico finalizado en dicha fecha, así como un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa incluida en las notas y los anexos que los complementan.

Los saldos y otra información correspondientes al ejercicio 2020, son parte integrante de los estados financieros auditados mencionados precedentemente y por lo tanto deberán ser considerados en relación con esos estados financieros.

### **Responsabilidad del Directorio**

El Directorio de la Entidad es responsable de la preparación y presentación de los estados financieros de acuerdo con el marco contable establecido por el Banco Central de la República Argentina (BCRA). Asimismo, el Directorio es responsable de la existencia del control interno que considere necesario para posibilitar la preparación de estados financieros libres de incorrecciones significativas originadas en errores o en irregularidades.

### **Responsabilidad de los auditores**

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre los estados financieros adjuntos basada en nuestra auditoría. Hemos llevado a cabo nuestro examen de conformidad con las normas argentinas de auditoría establecidas en la Resolución Técnica N° 37 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE) y con las normas de auditoría emitidas por el Banco Central de la República Argentina (BCRA). Dichas normas, exigen que cumplamos con los requerimientos de ética, así como que planifiquemos y ejecutemos la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable sobre si los estados financieros se encuentran libres de incorrecciones significativas.

Una auditoría conlleva la aplicación de procedimientos para obtener elementos de juicio sobre las cifras y otra información presentada en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la valoración del riesgo de incorrecciones significativas en los estados financieros. Al efectuar dicha valoración del riesgo, el auditor debe tener en consideración el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable por parte de la Entidad de los estados financieros, con el fin de diseñar los procedimientos de auditoría que sean adecuados, en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Entidad. Una auditoría también comprende una evaluación de la adecuación de las políticas contables aplicadas, de la razonabilidad de las estimaciones contables realizadas por el Directorio de la Entidad y de la presentación de los estados financieros en su conjunto.



Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido proporcionan una base suficiente y adecuada para fundamentar nuestra opinión de auditoría.

### **Opinión**

En nuestra opinión, los estados financieros adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2021, su resultado integral, la evolución del patrimonio neto y los flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en esa fecha, de conformidad con las normas contables establecidas por el Banco Central de la República Argentina.

### **Párrafo de énfasis**

Sin modificar nuestra opinión, llamamos la atención sobre la nota 2.2, en la que se indica que los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con el marco contable establecido por el BCRA. Dichas normas difieren de las normas contables profesionales vigentes (Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) adoptadas por la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE)). Estas diferencias se deben a que el marco contable del BCRA aplicable a las entidades financieras comprendidas en el Grupo “B” y “C” de la Comunicación “A” 6847 y modificatorias del BCRA, no contempla la aplicación de la sección 5.5 “Deterioro de valor” de la NIIF 9 “Instrumentos Financieros”.

### **Informe sobre cumplimiento de disposiciones vigentes**

En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos que:

- a) los estados financieros de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2021 se encuentran asentados en el libro “Inventario y Balances” y cumplen, en lo que es materia de nuestra competencia, con lo dispuesto en la Ley General de Sociedades y en las resoluciones pertinentes del BCRA y la Comisión Nacional de Valores;
- b) los estados financieros de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. surgen de registros contables llevados en sus aspectos formales de conformidad con normas legales;
- c) hemos leído la reseña informativa y la información adicional a las notas a los estados financieros sobre la cual, en lo que es materia de nuestra competencia, no tenemos observaciones que formular;
- d) al 31 de diciembre de 2021 la deuda devengada a favor del Sistema Integrado Previsional Argentino de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. que surge de los registros contables de la Entidad ascendía a \$9.751.286,44, no siendo exigible a dicha fecha;
- e) de acuerdo con lo requerido por el artículo 21°, inciso b), Capítulo III, Sección VI, Título II de la normativa de la Comisión Nacional de Valores, informamos que el total de honorarios en concepto de servicios de auditoría y relacionados facturados a la Entidad en el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 representan:
  - e.1) el 57% sobre el total de honorarios por servicios facturados a la Entidad por todo concepto en dicho ejercicio;



- e.2) el 100% sobre el total de honorarios por servicios de auditoría y relacionados facturados a la Entidad, sus sociedades controlantes, controladas y vinculadas en dicho ejercicio;
- e.3) el 57% sobre el total de honorarios por servicios facturados a la Entidad, sus sociedades controlantes, controladas y vinculadas por todo concepto en dicho ejercicio.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 9 de marzo de 2022.

PRICE WATERHOUSE & CO.S.R.L

(Socio)

---

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17  
Dr. Miguel A. Urus  
Contador Público (UBA)  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246  
Lic. en administración  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

## **INFORME DE LA COMISION FISCALIZADORA**

A los señores Accionistas de  
Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A..

1. Hemos efectuado una revisión de la memoria, reseña informativa, y el estado de situación patrimonial de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2021 y de los correspondientes estados de resultados, de evolución del patrimonio neto y de flujo de efectivo y sus equivalentes por el ejercicio finalizado en esa fecha y las Notas y Anexos que los complementan, como así también de la información adicional a las notas a los estados contables, requerida por el artículo 12, del Capítulo III, Título IV de la normativa de la Comisión Nacional de Valores. La preparación y emisión de la Memoria y los mencionados estados contables es responsabilidad de la Sociedad.

2. Nuestro trabajo fue realizado de acuerdo con las normas de sindicatura vigentes. En ejercicio del control de legalidad que nos compete de los actos decididos por el Directorio que fueran expuestos en las reuniones de Directorio, hemos examinado los documentos detallados en el párrafo I. Por lo tanto nuestro examen se circunscribe a la razonabilidad de la información significativa de los documentos examinados y su congruencia con la restante información sobre las decisiones societarias expuestas en actas y la adecuación de dichas decisiones a la ley y al estatuto social, en lo relativo a sus aspectos formales y documentales. Para realizar nuestra tarea profesional, hemos efectuado una revisión del trabajo realizado por los auditores externos de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A., Price Waterhouse & Co. S.R.L., quienes emitieron su informe de auditoría con fecha 9 de marzo de 2022, señalando que los estados contables presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación patrimonial de la Sociedad al 31 de diciembre de 2021.

3. La calificación de la adecuación a la ley o al estatuto social de las decisiones y actos de los órganos de la Sociedad, así como la opinión de los documentos referidos en el párrafo 1, no se extiende a hechos, actos, omisiones o circunstancias que no resultan del conocimiento de la Comisión Fiscalizadora, que no pudieran determinarse a partir de la documentación examinada ni de la información recibida por la Comisión Fiscalizadora, en el ejercicio de sus funciones de fiscalización, o que hubieran sido ocultados o simulados de forma de evitar su detección por el síndico en el marco de dicho examen y desempeño. La revisión tampoco se extiende a los criterios empresarios de administración, comercialización, producción o funcionamiento, que resultan de competencia exclusiva del Directorio y de la Asamblea de Accionistas.

4. Como se indica en la nota 2.1 a los estados contables, los mismos han sido preparados de conformidad con la normativa establecida por el Banco Central de la República Argentina ("BCRA"), las cuales difieren en ciertos aspectos con las normas contables profesionales vigentes. En dicha nota se identifica y cuantifica el efecto que los diferentes criterios de valuación y exposición tienen sobre los estados contables.

5.- Los saldos al 31 de diciembre de 2020 que se exponen en los estados contables se presentan a efectos comparativos y fueron revisados por nosotros quienes emitimos nuestro informe sobre dichos estados contables el 8 de marzo de 2021 sin observaciones.

6. Basado en el examen realizado, con el alcance previsto en los párrafos precedentes y las observaciones realizadas en el párrafo 4, en nuestra opinión, los estados contables adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación patrimonial de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2021, los resultados de sus operaciones, la evolución del patrimonio neto y; asimismo, consideran todos los hechos y circunstancias significativos que son de nuestro conocimiento. En relación con los mismos, no tenemos otras observaciones que formular.

7. De acuerdo con lo requerido por la Resolución General N° 368 de la Comisión Nacional de Valores informamos que:

- i) las políticas de contabilización aplicadas para la preparación de los estados contables mencionados en la Nota 1, están de acuerdo con las normas contables del BCRA y, excepto por los apartamientos indicados en la Nota 2.1, con las normas contables profesionales vigentes en la República Argentina; y
- ii) los auditores externos han desarrollado su auditoría aplicando las normas de auditoría vigentes, establecidas por la Resolución Técnica N° 37 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales

de Ciencias Económicas. Dichas normas requieren la independencia y la objetividad de criterio del auditor externo en la realización de la auditoría de estados contables.

8. Se ha dado cumplimiento a lo dispuesto por la Resolución General N° 606/2012 de la Comisión Nacional de Valores en relación con la presentación del Informe de Cumplimiento del Código de Gobierno Societario.

9. Se ha dado cumplimiento a lo dispuesto por el artículo 294 de la Ley de Sociedades Comerciales.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 9 de marzo de 2022.

**Por Comisión Fiscalizadora**

---

Alejandro Vidal  
Síndico